

金价飙升掀起“淘金热”

金价每克接近900元创新高 岛城金店客流量翻番 二手市场迎来“黄金时代”

早报2月25日讯 进入2025年以来,黄金价格迅猛走高。国际黄金现货价格不断逼近3000美元/盎司大关,相较年初涨幅超过10%。2月24日,伦敦现货黄金价格盘中一度触及2956.29美元,创下2025年内第11次历史新高,国内各品牌金价也都接近900元/克。2月25日记者走访岛城各大商超、黄金加工工坊发现,尽管金价高企,但岛城黄金消费市场依旧火爆。

金店日均客流量翻番

当天记者在利群金鼎广场一家黄金专柜看到,前来咨询和购买黄金饰品的顾客络绎不绝。市民李淑芹正在为女儿挑选一款金项链作为生日礼物,她告诉记者,“虽然现在金价贵了不少,但黄金一直以来都有保值的功能。我觉得,只要在自己的预算范围内,该买还是得买。”

据专柜销售人员介绍,近期黄金饰品的销量并没有因为价格上涨而减少,反而在节假日销售额有明显的增长。“很多顾客抱着‘买涨不买跌’的心态下单。即便价格上涨,该买的消费者还是会买,像结婚用的三金、新生儿的金锁等,这些刚需产品的销量并没有减少。”该工作人员说,春节期间他们单店营业额较去年同期上涨了近20%,春节后门店客流也不断,“日均客流量比之前翻了一番,5名销售人员都忙不过来。”

在柜台挑选金饰的90后女孩张晓雯说,她正在选购“金豆豆”。“每月存1克,就当强制储蓄了。”张晓雯向记者展示了自己收藏的10颗“金豆豆”的照片。工作人员告诉记者,金价上涨,25岁—35岁消费者明显比以前多了不少。“年轻消费者更加注重黄金饰品的款式和设计,一些造型独特、时尚新颖的黄金饰品比较受欢迎。”记者在利群金鼎广场一楼多家金柜看到,为了迎合年轻消费群体,不少品牌推出联名款,契合了部分年轻消费者热衷购买“IP”周边的消费心理。此外,还有不少商家推出了蛇年和生肖产品。“今年蛇年主题的小克重黄金饰品销量猛涨,这款灵蛇造型的黄金戒指一天就卖出去了两个。”老庙黄金销售人员告诉记者。

黄金回收二手市场红火

黄金价格的持续上涨,不仅让购买黄金的消费者热情不减,也催生了黄金回收二手市场的火热。



蛇年元素金饰品受消费者青睐。观海新闻/青岛早报记者 于健 摄



销售人员整理摆放最新款黄金项链。观海新闻/青岛早报记者 邹忠昊 摄

“近期来咨询和出售黄金的顾客明显增多,有人一次性拿来1000克黄金。”在香港中路麦凯乐一楼做黄金回收生意的刘女士告诉记者,这段时间,她平均一天能回收四五百克黄金。“现在联系我们回收的黄金基本上都是大克重,这不,我刚完成一笔100多克黄金的回收交易。有时甚至一天回收一两千克,这种情况在以往是很罕见的。”刘女士说。

“黄金回收价格随大盘走势而波动。我们回收时,严格按照顾客到店那

一刻的实时价格结算,完全遵循市场价格。”刘女士说,按照自己的经验,通常情况下上午的价格会稍高一些,下午则有所降低。“要是顾客打算出售黄金,最好在下午两点之前到店,这个时段的价格相对更划算。”刘女士向记者举例:就拿2月25日的黄金回收价格来说,早晨黄金饰品回收价在660元上下,金条回收价则为674元;到了下午,饰品回收价大概是657元,金条回收价跌至671元左右。“最近这段时间,金价的涨势十分明

显,但未来是否还会继续上涨,确实难以预测。毕竟只要国际金价有任何风吹草动,我们的回收价格都会随之调整。”刘女士补充道。

记者走访多家黄金回收店发现,如今黄金回收业务门槛明显放宽,各种品牌的首饰金、金条均可回收。不过,不同回收渠道的回收价格和政策有所差异。银行方面,目前工商银行、建设银行、邮储银行、平安银行等近10家银行推出或宣传黄金回购业务,但大多数银行的回购范围仍然是本行售出的金条,且都有金条回购手续费。例如,工商银行对于自家品牌的金条,回收时手续费为4元/克;而对于其他银行销售的金条,手续费则为10元/克。虽然部分金店也提供黄金回收业务,但回收价格相对较低。相比之下,专门的黄金回收店价格更有优势。

打金成年轻人“新宠”

随着黄金消费市场的火热,黄金加工市场也水涨船高。在青岛,一些年轻人热衷于打金和金条加工,将黄金打造成自己喜欢的款式。

在李村商圈的一家黄金加工店内,记者看到几位顾客正在等待加工自己的黄金饰品。市民张爱华拿着一根从银行购买的金条,准备加工成一枚戒指。“我觉得自己买金条来加工,不仅能节省一部分费用,还能定制自己喜欢的款式,更有意义。”张爱华说。该店老板介绍,近期来加工黄金的顾客明显增多,很多都是年轻人,“他们对款式的要求比较高,喜欢一些简约时尚或者个性化的设计。我们会根据顾客的需求进行设计和加工,加工费根据工艺的复杂程度而定,一般在几十元到几百元不等。”

此外,一些年轻人还喜欢将自己的旧金饰翻新。大学生陈晨拿着多年前妈妈结婚时的一个金手镯,前来加工改制成为时下流行的乌比斯环手镯。“把原来不喜欢的变成喜欢的,投入的成本是一个多小时的等待和400元的手工费,比买新的划算多了。”陈晨说。

随着黄金加工市场的发展,一些私人珠宝定制工作室也走上了新赛道。记者在小红书平台上搜到了一家私人定制珠宝店,店铺工作人员告诉记者,他们根据3D设计图为顾客定制首饰,现在日接单量是去年同期的3倍。“现在的消费者对于个性化定制的需求越来越高,我们会根据顾客的想法和要求,为他们打造独一无二的黄金饰品。”该工作人员说。

(观海新闻/青岛早报记者 于健)

新举措为企业每年节省千万元

青岛海关“关企面对面”活动实打实为企业带来现实效益

早报2月25日讯 近日,山东进出口企业惊喜地发现,企业自有罐式集装箱监管模式改革、进境木材“二线出区”便捷通关等一系列海关惠企政策密集出台,实打实为企业带来了现实效益。自2023年7月起,青岛海关以“倾听企业呼声助企高质量发展”为主题,推出“企业点题,海关答题、推动落实、评价效果”为核心的“关企面对面”系列活动156期,从企业“问题清单”中挖掘“改革清单”,在合法合规前提下,大幅提升监管服

务质量,为1810家进出口企业解决问题1296个。

青岛特殊钢铁有限公司每年对进口铁矿石需求高达300多万吨。企业在参加活动时反映,进口铁矿石抵达码头后,需先卸到海关监管作业场所,查验放行后再运到企业仓库,港口堆存费、后续运输费高昂,自卸船至全部提离需15天到30天,给企业生产安排带来巨大影响。青岛海关迅速展开研讨,通过设立海关监管作业场所,实现码头前沿接卸设备和传送皮带与企业传送

皮带无缝对接,打造进口铁矿石自船边直提“点对点”封闭运输模式。据估算,这一创新举措每年可为企业节省费用1000万元,解决了进口矿石长时间占用前沿堆场、影响接卸作业问题,码头接卸效率提高约3%。

青岛海关燃料油进口量居全国首位,但因保税进口的“5—7号燃料油”法定检验与涉税化验多、季节性集中到港等因素,各口岸出现保税罐周转缓慢、货物压港情况。青岛海关收到企业诉求后,迅速组成工作专班,赴多地油品码

头、保税仓储场站和企业实地调研,向海关总署争取政策指导和技术支持。目前,青岛海关已在全国率先推行进口“5—7号燃料油”一次取样、一次送检、一次化验的“一站式化验”改革。保税进口“5—7号燃料油”出罐可直接验放,每年为企业节省近千万元仓储成本,港口储罐使用效率和周转速度加快,每单业务节省10天左右,罐区储罐周转效率提升30%以上。

(观海新闻/青岛早报记者 魏铌邦 通讯员 张莫 林瑶)