

法官“三问”老赖服软

10天追回65万元货款 莱西法院执行彰显速度与温度

早报12月19日讯 “65万不是个小数目,没想到才10天就帮我们追回了全部货款,及时回笼资金,解了我们的燃眉之急……”12月16日,在执行高压下,被执行人赵某某主动履行65万元交付义务,申请执行人及时拿到了这笔供货款。

莱西法院办案法官介绍,2021年1月,青岛某科技有限公司与赵某某签订《产品经销协议书》,约定赵某某在青岛某科技有限公司处采购石斑鱼饲料。后经结算,赵某某尚欠货款65万元。青岛某科技有限公司多次催要未果,诉至莱西法院,获判决支持。判决生效后,赵某某依旧没有还款意图,青岛某科技有限公司因购买原材料,亟待现金周转,只得申请强制执行。

案件进入执行程序后,执行法官田会智第一时间送达法律文书,依法查控并冻结了赵某某的银行账户,在获得财产线索后,及时查封赵某某名下一套房产,同时电话敦促赵某某尽快履行还款义务。但多次沟通后,赵某某仍无动于衷,拒不履行还款义务。

本案事实清楚、账目明确,加之被执行人名下有固定资产,为何迟迟不肯偿还欠款呢?田法官深知“欲攻城,先攻心”的道理,为督促被执行人履行义务,尽快帮企业追回货款,法官决定先礼后兵,将赵某某传唤至法院,当面“聊聊”。

法官工作室,田会智法官以换位思考的方式向对方发起“三问”:“从长远看,



诚信乃为人之本,也是你经商的立身根基,为了眼下这批货款,丧失安身立命之本,你觉得值得吗?”“就眼下讲,如果你现在自动履行,那只需支付本金;如果你一拖再拖,就还需额外支付迟延履行利息,本金基数这么大,时间越久利息越多,辛苦赚的钱用来还利息,你觉得划算吗?”“退一步说,你拒不履行法院判决,名下的房子将会被拍卖,到时候你不仅要支付评估拍卖的费用,还要承担因降价拍卖带来的损失,房子可以不要了吗?”田法官这一番话站在“名”“利”两方面,“当前”与“长远”两角度展开的利弊得失分析,坦诚布

公地说开了,赵某某终于认识到“咬牙”的后果就是“断齿”,表示将积极筹钱还款。

12月16日,赵某某将筹集到的65万元货款在执行法官的见证下,现场交付给了青岛某科技有限公司。至此,该起买卖合同纠纷圆满执结。据介绍,临近双节,莱西法院执行局将持续加大执行力度,服务大局,主动作为,进一步提高执行效率,对涉企案件做到快执快结,维护好市场经济秩序,为营造良好营商环境提供有力的司法服务和保障。

(观海新闻/青岛早报记者 康晓欢 通讯员 李尚一 谭美娜 摄影报道)

停车没熄火
被贼“光顾”

早报12月19日讯 临时下车不锁车门、不熄火,这是许多车主不经意的习惯,可殊不知就是这些粗心大意常常会给心怀不轨分子留下可乘之机。家住城阳棘洪滩的王先生近日就犯了这样的错误,结果驾驶座储物箱里的一万元现金不见了。多亏民警反应迅速,几小时抓人追赃,帮助王先生挽回损失。

12月9日11时许,城阳公安分局棘洪滩派出所接到王先生报警电话,称车内现金不翼而飞。民警赶到现场了解到,王先生回店取东西,把车临时停在岙东北路路边,没熄火也没锁车,但一进一出几分钟工夫,车里东西不光被翻动,储物箱里的10000元现金也不见了。经过调查,民警从一家网点监控中看到一可疑女子从监控画面经过,几分钟后又折返回来。沿着女子经过的路段监控发现,女子总在停放的私家车与马路边的夹缝走来走去,在车边还稍有停留。王先生停车期间,女子恰从马路横穿过来。种种迹象表明该女子有作案嫌疑。民警随后根据嫌疑人模糊的衣着颜色和体态特征,通过追踪研判,初步锁定嫌疑人活动区域。结合重点区域的排查,民警于案发后5小时,在锦绣路附近的暂住处将嫌疑人抓获,并一分不少地搜缴回被盗现金。经审讯,嫌疑人赵某(女,56岁)对拉车门盗窃的犯罪行为供认不讳。

警方友情提示:岁末年初,请广大市民注意保护好个人财物,切勿将手提包、手机、首饰、现金、烟酒等贵重物品随意放置在车内,同时确认锁好车门后再离开,以免不法分子见财起意。(观海新闻/青岛早报记者 刘世杰 通讯员 林宁宁)

“建行惠懂你”3.0 构建金融服务新生态

随着我国小微企业数量逐年攀升,小微企业已成为推动中国经济发展的主要力量。党的二十大报告指出,要支持中小微企业发展,坚持把发展经济的着力点放在实体经济上。建行积极响应号召,将稳企业保就业和发展普惠金融结合起来,着力纾解企业经营痛点,运用“移动互联网+科技+金融”模式,秉承“数字、平台、生态、赋能”的发展理念,在国内银行业首家推出“建行惠懂你”一站式移动金融服务平台。

2022年以来,建行创新迭代“建行惠懂你”3.0版本,立足融资、成长和生态“三条主线”,全面构建平台化生态体系,为用户带来更加友好的信贷服务体验,更加便利的专业金融服务,更加全面的生态综合服务体系。目前,青岛地区服务小微企业(含个体工商户,下同)客户已超4万户,累计发放贷款超过400亿元。

做实真本领 打造优体验

自创立伊始,“建行惠懂你”便领行业之先,成为同业首家实现小微企业“一分钟”融资、“一站式”服务、“一价式”收费的综合融资平台,灵活满足企业融资需求,真正将金融活水流向实体经济,为客户提供一站式、多触点、零距离的综合金融服务。

“精准测额”,额度先知。“建行惠懂你”摒弃了“办业务先开户”传统银行思维方式,用户可以在不提交任何资料、不发起贷款申请的情况下,在线免费测算贷款额度,确认有意向再进行贷款申请或预约开户。

“线上股东会”,在线云授权。“惠懂你”APP打造股东开会线上化模式,支持召开线上股东会,远程即可授权实际控制人进行申贷操作,随时随地审议融资提案,提高决策效率。

全流程线上办理,秒申秒贷秒支。“惠懂你”APP首创数字化贷款模式,打造“互联网触客+全线上信贷业务流程”。此次升级3.0版本,信贷核心功能得到进一步拓展,客户可从手机端完成贷款申请、业务评价、贷款审批、支用和还款的自主操作,可在线查询信贷业务办理进度、明细查询、额度管理等高频信贷服务,操作步骤简便,操作流程顺畅,系统处理快捷,实时办理,秒申秒贷秒支。

五类客群标签,多样融资方式。针对小微企业、个人经营者、农户、科创企业和进出口企业等五类客群进行标签化识别,以客户视角呈现建行各个系列产品,上线产品共计三十多项,实现差异化、智能化产品组合推荐,多样化产品可满足企业差异化融资需求。

多渠道让利,降低融资成本。2020年疫情发生以来,建行先后多次实施利率优惠,并有34项服务收费项目对小微企业进行减免或优惠,同时,“惠懂你”客户在贷款额度下可以“随借随还、按需使用”,节约每一分利息支出,有效降低资金的使用成本。

综合化服务 全方位赋能

“惠懂你”在满足客户信贷融资需求的基础上,不断丰富服务内涵,将功能延伸至非信贷类综合金融服务,延展

系列增值服务,深入服务小微企业全生命周期。

延伸服务内涵,支持非信贷综合服务。为满足小微企业多维金融服务需求,在信贷融资服务基础上,“惠懂你”3.0拓展综合金融服务,契合小微企业成长需求,新增企业存款、负债和投资视图、账户管理、电子对账、我要收款、我要代发、理财、基金、保险等金融服务;创新数字移动支付,完善数字人民币对公钱包开立、转账、对账等服务,拓展对公钱包贷款发放和支付场景。

助力客户经营,提供增值赋能服务。为满足企业生产经营相关环节服务需求,升级后的3.0版本,瞄准了小微企业发展中的一系列痛点、难点,优选财务服务、涉税服务、进销存、物流快递、法律服务、差旅服务、办公空间、会展服务、培训服务、信息咨询等10大服务品类,开展互联网场景共建,并通过免费试用、特享价格等方式将这些市场服务转化为权益,进一步加深用户与平台的联系。

运用平台力量,提供人脉拓展支持。为方便小微企业主拓展人脉,3.0版本融合打造自有生态,建立基于企业名片的社群服务,为小微企业主提供定制名片、名片地图、每日问候等服务,帮助用户更容易找到生意,实现更多可能。

联合龙头企业,提供多元化企业服务。“建行惠懂你”精准的平台定位、显著的生态效应、共荣的商业模式,成功吸引了众多志同道合的企业服务商,诸如顺丰、京东物流、中创万顺、中小企业协会调解中心等竞相入驻“建行惠懂你”。同

时,3.0版本通过“招商大会”建立“服务广场”,切实为小微企业让利,为实体经济赋能。

提升服务响应,提供专业服务支持。打造智能助理,提供7x24小时信息查询和业务咨询服务;提供“我的客户经理”功能,便于客户与网点或者客户经理取得联系,随时享受专属银行服务。

多场景连接 新生态建设

“惠懂你”积极开展生态场景建设,加强渠道拓展,延伸平台触角,提供轻量化、定制化的“惠懂你”功能及服务。

借力新渠道,多触点服务客户。“惠懂你”借助与头部流量平台合作,不断扩围服务渠道,同步上线“惠懂你”微信小程序以及“复工复产助小微”快应用,客户无需下载APP,即可享受建行全流程线上信贷服务。

“惠懂你”出海,输送优质信贷服务。运用开放银行模式,积极与外部平台合作,以“惠懂你”出海将普惠金融服务延伸到互联网头部平台、电商平台、核心企业、数据公司等十类重点平台和小微企业生产经营场景,提升无界化金融服务能力。

“惠懂你”作为实现数字化、线上化、平台化运行模式的载体,为普惠客户打造了更为专业、体验良好的专属服务平台。以创新为驱动,建设银行将持续完善“惠懂你”功能服务,提升客户使用体验和满意度,将金融活水精准“滴灌”到最需要支持的地方,努力成为普惠金融领域的践行者、推动者和引领者。