



12·18 打拼在青岛

国际迁徙者日

12月18日是国际迁徙者日,是属于所有“漂”者们的节日。有太多人从五湖四海迁徙到一个个城市,为了梦想、为了生活,在异乡辛苦耕耘打拼。青岛有着高楼大厦,也有着暖胃的夜宵摊,有着邻居大姨用熟练的方言热情招呼,也有着开放的胸襟对无数就业者的接纳和包容。日久他乡是故乡,吾心安处即是家。就像近日记者采访的几名主人公一样,他们将青岛视为“第二故乡”,正在寻找或已经找到了自己心中家的模样,融入青岛这座奋斗和生活的城市。

01 90后房产经纪人王明、李聪聪

不再搬家“业绩王”终于买上房

在链家地产深圳路店,记者哪里见到了同为90后的王明和李聪聪,他们都是先考入青岛高校,毕业后选择留在青岛当房产经纪人,之后买了房子扎根青岛。来到青岛10年,两人的经历和很多“青漂”们一样,可以用“求学”“就业”“扎根”这样的几个词语来概括。

为什么会选择青岛?老家山西的王明很明确地回答就是因为大海,“高中之前都没有出去旅游过,对大海有一种莫名的向往。”高中毕业,王明本来被一所济南院校录取,但他硬是放弃机会,通过春季高考最终来到青岛。李聪聪的老家威海虽然也靠海,但她用一句特别文艺的话道出自己选择青岛的原因——为了认识更好的自己。“动物的迁徙是为了更好的生活环境,人的迁徙自然也是为了更好的生活。”在李聪聪看来,“对于年轻人来说,青岛的发展机会更多,发展前景也更广阔。”

李聪聪告诉记者,作为一名“迁徙者”,最大的痛苦莫过于那种“漂”的感觉。“毕业入职后,前3个月我住在公司提供的宿舍,之后的两年内,我搬了5次家。”李聪聪说,“比搬家更痛苦的是布置家。”因为不是自己的房子,李聪聪在添置一些家居用品时总是特别纠结,“品质好的不敢买,担心下次搬家就浪费了。”

比动不动就搬家更为痛苦的是精神上的孤独,“没有一个亲戚在身边,同学和朋友更是少之又少,再加上房屋中介本身就是个最容易‘受气’的工作,受了委屈也不敢给父母打电话,最终都是自己默默承受。”王明说,“这种孤独的漂泊感也在督促着我尽快融入这座城市,在青岛安家买房是最好的途径。我接触的购房客户中,超过80%是外地人。”王明和李聪聪特别能理解这些来青岛发展的外地人的心情和需求,从他们的需求出发,帮他们快速置业,不仅是在帮别人,更是在帮自己。王明表示,“这几年我和很多顾客都处成了朋友。”

“刚进公司时啥也不懂,只知道要认真工作,把领导安排的工作保质保量地完成。”王明回忆道,“做房产中介这一行,必须勤快。”进公司没多久,他就变身“带看王”,每天不是在带顾客看房路上,就是时刻关注了解更多的房产交易知识,为顾客作解答,“我一年回复客户的微信都在一万条以上。”李聪聪告诉记者,努力的最终结果,就是后来一点点做成了“单量王”“业绩王”。“我入职第三个月就拿到了8900元的工资,也感谢青岛这座城市给了我这样的机会。”李聪聪说。



40岁的茶庄老板
宋玉侠



90后房产经纪人
王明



90后房产经纪人
李聪聪



32岁的快递员
陈记



25岁的创业者
史沅权

经过几年打拼,李聪聪和王明都如愿以偿地购置了自己的房子。“特别兴奋,当时还是没来得及装修,就先买了一张床住了进去。”王明说,感觉终于在青岛有了家,完成了一次成功的“迁徙”。李聪聪告诉记者,“每年夏天和冬天,我都会把父母接来青岛住段时间,就算晚上我9点多下班,他们也总是等我吃饭。在楼下抬头看到家里的灯光,再冷的天,心也感觉暖暖的。”

02 90后快递员陈记

敢闯敢拼 如愿实现“老板梦”

在错埠岭二路“驿加易”快递驿站里,陈记正忙着打包快件。如今的他,不仅是青岛顺丰新都心业务部的快递小哥,还是顺丰旗下驿加易的“老板”之一。今年,青岛顺丰向一线快递小哥发起驿站加盟倡议,鼓励有能力的快递小哥创业当老板,能吃苦、敢闯敢拼的陈记成为了其中一员。“一直当老板、从事管理工作的梦想,没想到如今在青岛实现了。”两年前从河南老家来到青岛,今年32岁的陈记实现了自己的梦想,在岗位上施展着自己的才能。

早上6点,当很多人还在睡梦中时,陈记便来到了快递驿站。他是驿站的负责人,每天坚持“最早到”,从6月份至今已半年。规划部署好一天的工作后,7点左右,陈记便跟驿站的其他快递小哥一起忙碌起来。记者发现,虽然已经身为“老板”,但分装包裹、扫描、卸货、搬货,每一样工作陈记都是身先士卒。“我们驿站有14名工作人员,不能说我当‘老板’就成‘甩手掌柜’了,管理协调的工作需要我干,快递收派工作我也要干。”陈记告诉记者,最近他每天收派的快递量在160件左右,不比驿站最能跑的一线快递小哥差多少。

在一线工作时期,陈记便是大伙儿眼里的“积极分子”,收派量一直名列前茅。成为“老板”后,他不仅保持着高效的投递水平,还成为让大家信服的管理者。“我们驿站是由新都心业务部分出来的网点,每天我都要协调接驳车辆等从新都心到错埠岭。除此之外,还要进行人员调配和一系列后勤保障工作,并负责驿站的电子秤等公共工具的保存和整理。”每天当最后一班车从驿站驶离后,陈记还要统计、总结一天的工作情况,晚上9点后下班是常态。

来青岛之前,陈记当过一段时间“沪漂”。“其实在2020年之前,我从没来过青岛,只知道这是一座美丽的海滨城市。后来经过研究、打听,发现青岛的发展环境很好。而且同属北方城市,跟我们老家的生活习惯、饮食习惯差不多,我就想过来闯荡一下。”2020年来青后,陈记开始从事快递员工作。“在上海工作时,其实有机会成为管理人员并进行创业,但觉得当时年纪轻,社会经验也不算丰富,就没敢尝试。没想到来青岛后,很快实现了这个梦想。”陈记告诉记者,这让他对未来充满了信心,也将青岛视为“第二故乡”,有了一种归属感。

03 95后创业者史沅权

为青岛带来第一家共享自习室

说起共享自习室,许多市民并不陌生,近两年在岛城可谓遍地开花。而青岛的第一家共享自习室,其实是由一名“青漂”创业者史沅权创办的。25岁的史沅权3年前大学毕业,“年轻”带给他的是勇气、创新,和不怕失败的劲头,通过经营共享自习室,他在青岛开启了自己的青春故事。

“干净的沙滩、大海,绿树,欧式建筑,唯美老街……夏天的青岛,大街小巷随处可见提着散啤的人,空气里都是新鲜的啤酒花味儿。”谈

起对青岛的印象,史沅权滔滔不绝,“我对这里已经很熟悉了,浪漫的风景,宜人的气候,浓厚的生活气息,单单这几项就足够吸引我来青岛发展自己的事业,扎根青岛。”2019年大学毕业后,史沅权和几个同样怀揣梦想、志同道合的同学,决定在青岛开一家特别的共享自习室。“上大学的时候,图书馆的座位总是很紧张,很多考研的同学为找不到合适的地方自习而苦恼。3年前青岛还没有独立做自习室的商家,反观其他城市,共享自习室行业已经初具规模了,于是我们就想试一试。”史沅权告诉记者,2019年2月,他的第一家店在市北CBD开张了,共有50个座位。同年9月,第二家麦岛分店开业。史沅权给这个属于年轻人的自习室灌注了亲切的理念——一起找回久违的关注,力求从视觉、听觉、触觉、呼吸、服务、学习社区等全方位入手,精心打造一个专业自习空间。

“我认为,这个行业有很固定的销售模式,同行之间不会有太多本质上的差别。如今的共享自习室最大的区分无外乎是有人值守和无人值守,无人系统是这个行业中最大的一个变化。”史沅权介绍,对待自己的第一份事业,他很用心,每天待在自习室里感受安静和谐的学习氛围,因此跟一些原本素不相识的会员也成了非常好的朋友,“有一些会员通过我们的自习室,变成好友,变成生意伙伴或者是情侣,都是很常见的事。”史沅权很开心,自己的梦想也为他人提供了舞台。

在这名年轻的“青漂”身上,记者能感受到强烈的信念感和蓬勃的朝气,尽管这个微利行业承担着很高的运营成本,但史沅权仍享受着这种时间由自己掌控的自由感,他相信,“青岛的产业链、人才和商业机会越来越好,为就业者和创业者都带来了更多的空间和对未来的期待。我从不后悔来青岛奋斗,也期待和这座城市共同成长。”

04 80后茶庄老板宋玉侠

打拼20多年收获家庭和事业

17日早上7点,宋玉侠就来到了自己的蓝兮茶庄。她先仔仔细细把店门口的路面清扫干净,然后打开店里的音响设备,播放着节奏舒缓的古琴古筝曲。记者来到她的店内时,她正用娴熟的动作进行茶艺表演,为顾客讲解茶叶的相关知识。1998年,宋玉侠从老家齐齐哈尔来到青岛,也是从那一刻起,80后的她成了真正的“青漂”人。经过多年打拼,如今她有了自己的茶庄和民宿。

“我爷爷是山东人,我在东北出生,当我打算出来闯荡时,第一选择就是想回到山东,看看这片土地。”刚来青岛时,宋玉侠先在饭店打工,赚到了人生的“第一桶金”。2002年,她自主创业开了第一家快餐店。2004年宋玉侠的女儿在青岛出生,生活的压力也越来越大。直到2010年家庭变故,宋玉侠带着女儿到广州散心,也是在那里开始接触茶叶这一行。经过几年的学习,她对茶叶的种类等相关知识十分了解。“我当时对茶叶非常感兴趣,我的梦想是有一天能自己创业当老板,拥有一家自己的茶庄。”积累一定资金后,2016年初,宋玉侠的茶庄终于在青岛开业了。也是从那一刻起,她也有了在青岛扎根的归属感。近几年,茶庄生意日趋平稳,想到在老家的父母年纪渐大,宋玉侠又将他们带来了青岛一起生活。宋玉侠说:“不论生意如何,保持一颗平常心最重要。能以茶会友,研习书画,拨弄古琴,平平安安就是人生最大的幸福。”

从只身一人到青岛打拼,到现在把自己最感兴趣的事情变成职业,再到生活稳定将父母接过来养老,宋玉侠和青岛这座城市的故事仍在继续,属于她的人生画卷也在不断展开。

链接

多重保障为“青漂”族带来安全感

根据2021年山东省1%人口抽样调查反馈数据,经初步测算,我市2021年末常住人口总量1025.67万人,城镇化率77.17%,与2020年第七次人口普查相比,均呈稳步增长态势。全市常住人口增量居全省首位,城镇化率位居全省第一,城镇化率稳步提升主要得益于近年来我市全力推进城镇化进程,推进突破平度、莱西攻势,城镇吸引力增加,外来新市民增加和部分乡村劳动力转移至城镇。

2022年,青岛市出台新一轮强化就业优先18条新政,全力以赴稳住就业基本盘,交出了高质量“就业答卷”。截至11月底,全市城镇新增就业36.37万人,总量居全省第一;创设公益性岗位5万余个,4.97万余名大龄失业人员、零就业家庭成员等城乡就业困难群体实现上岗安置、稳定就业。实施促进高校毕业生等青年就业15条举措,提高居民可支配收入52条措施,确保全市就业形势稳定。开展“青聚英才”专项行动,面向198所高校宣传推介青岛,提供岗位24.4万个。建立推动公共就业服务下沉提效10项制度,组织就业援助“暖心行动”“招聘夜市”“职业指导周”等活动,发放灵活就业人员社保补贴3.52亿元,零就业家庭保持动态清零。

青岛市还出台加强新就业形态劳动者劳动权益保障16条,高标准建设4家楼宇调解联盟,新认定市级金牌调解组织33家。在全省率先成立由30家单位组成的保障农民工工资支付施工总承包单位协作联盟,欠薪维权实现“一码受理”。实施工资保证金制度,全市865个建设项目存储工资保证金9.12亿元,累计为487.6万人次农民工代发工资297.18亿元。劳动人事争议调解成功率69.3%,为历年最高,劳动监察案件按期结案率100%,共为劳动者追回各类经济损失4.1亿元。

对话

记者:从一名“青漂”的角度,如何看待青岛这座城市?
王明:青岛的包容性特别强,无论是对待外地人的态度还是饮食习惯等方面,从来没感觉不适应。
宋玉侠:我的祖籍是山东,青岛对我来说其实一直感觉很亲切、很踏实。现在我把家安在这里,青岛就是我的故乡。
陈记:青岛是一座美丽的城市,是一座温暖的城市,而且有很多的发展机会,我来到青岛后就不想走了。
记者:对未来有什么打算?
李聪聪:在青岛安顿下来只是第一步,还要让自己的生活变得更好。比如现在买的房子离公司有点远,将来我要努力换一套更大、离公司更近的房子。
陈记:能在青岛找到一份为之奋斗的工作,我很知足也很珍惜。未来,我最大的心愿就是希望通过自己的努力,在这里买房、定居。
记者:未来还会“迁徙”,离开青岛吗?
王明:不打算走了,这里已经有了我的事业。当然,更重要的还是因为这座城市,我已经爱上了青岛。
宋玉侠:我离开过青岛,但后来又回来了。现在,我把老家的父母也接了过来。对我们全家来说,在青岛生活都感到特别满意。

