

新
企
点

多家上市青企发布股份回购增持公告

- 青岛辖区已有11家上市公司推出现金分红方案
- 分红总金额约159.28亿元

记者从青岛市上市公司协会了解到,针对关税政策变化,青岛证监局迅速行动,全面摸排辖区上市公司受影响情况,鼓励引导辖区上市公司开展增持、回购,积极传递利好信息,有效稳市场稳信心。青岛多家上市公司已发布股份回购、增持公告,增强投资者信心,支持中国资本市场发展。

海尔智家发布公告,公司此前批准的“10亿至20亿元回购方案”于4月7日启动首次实施,以集中竞价方式回购61万股A股,回购金额1447.95万元(不含交易费)。同时,海尔智家董事及高管宣布自愿增持计划,拟6个月内以自有资金增持A股或H股,合计金额2085万元至4170万元,不设价格区间,并承诺增持后6个月内不减持。公司采用“回购+增持”的复合手段主动开展市值管理,向市场传递了

积极信号。

国新健康发布公告,公司控股股东及其一致行动人计划在未来6个月内,通过集中竞价等方式增持公司股份,拟增持金额不低于人民币1亿元,不超过人民币2亿元。国新健康表示本次增持计划基于控股股东对公司未来高质量发展的信心以及公司价值的认可,同时提升投资者信心,稳定公司股价,维护中小股东利益。央企控股上市公司实施增持,是中央企业维护资本市场稳定、维护金融安全、服务国家战略等功能使命的突出体现。

赛轮轮胎发布公告,基于对公司未来发展前景的信心及中长期投资价值的认可,并切实维护广大投资者利益,促进公司持续、稳定、健康发展,公司实控人之一致行动人计划通过上海证券交易所集中竞价交易的方式

增持公司股份,增持期间为自本公告披露之日起6个月内,增持金额(包括自有资金或自筹资金等)不低于人民币5亿元且不超过人民币10亿元。本次增持计划资金来源使用自有资金与股票增持贷款相结合方式,贷款金额9亿元。

多家上市公司表示将采取加速海外产能布局、进一步拓展共建“一带一路”等国家市场业务、原材料采购替代、通过定价谈判转移税负等积极方式予以应对,确保公司业务持续稳定发展。除开展回购增持外,青岛辖区上市公司还通过加大现金分红力度稳定市场预期、提振市场信心。截至目前,辖区已有11家上市公司在2024年年报中推出了现金分红方案,分红总金额约159.28亿元。

青岛晚报/观海新闻/掌上青岛记者 李沛

中信企业家办公室青岛区域中心亮相

为青岛区域经济发展提供“中信方案” 聚焦专精特新、上市拟上市等实体企业

4月11日,2025年投资策略会暨中信企业家办公室青岛区域中心成立仪式在青岛举行,为赋能青岛地区实体经济、服务先进制造业出海、助力青岛地区企业家基业长青,带来先行先试的“中信方案”。本次活动由青岛市民营经济发展局与中信银行青岛分行共同主办,中信金控指导,中信证券、中信建投证券、中信保诚、中信期货协办。中信集团旗下青岛区域的协同单位以及我市优质中小企业代表共计120人齐聚一堂。



中信企业家办公室青岛区域中心亮相。(青岛市民营经济发展局供图)

提供全方位、一站式的综合金融服务

青岛市民营经济发展局党组书记杨超在致辞中表示,当前青岛将培优育强作为推动民营经济发展的首要任务,建立优质中小企业“种子库”,聚焦制造业实体经济振兴发展,精耕细作“专精特新”梯度培育赛道,梯次企业持续扩容提质。市民营经济局始终秉持“服务冲在前”的工作理念,愿同中信银行青岛分行一起深化协作,在政策精准滴灌、资源高效配置、营商环境优化等领域持续加力,为企业插上资本之翼,助力每一位奋斗者在高质量发展的航程中破浪前行。

中信银行青岛分行党委书记、行长王通向大家介绍了中信集团、金控、企业家办公室以及中信银行和青岛分行的发展历程、业务领域,并阐述了中信“金融全牌照”的优势。强调中信银

行作为中信企业家办公室的重要成员,协同集团各子公司,始终秉承“一个中信、一个客户”的服务理念,将携手市民营经济局共同为我市优质中小企业提供全方位、一站式的综合金融服务方案,以满足不同客户群体的多元化需求。

为专精特新企业搭建融资新渠道

设立中信企业家办公室青岛区域中心,是中信银行青岛分行深化服务青岛区域企业家群体的重要举措。作为青岛区域企业的伙伴,中信企业家办公室青岛区域中心将重点聚焦专精特新、上市拟上市等实体企业,充分发挥中信集团“金融全牌照+实业广覆盖”的独特优势,为青岛企业家提供“商行+投行+私行+投资+智库”一站式综合化服务,构建开放的融资+融智平台,助力企业家行稳致远。

活动外场依托青岛市民营经济高质量发展路演中心,同步进行了私募投资路演,活动邀请到中信建投资本、海尔创投等私募机构以及多家融资企业进行路演,为中信银行“私募主题月”揭开序幕,为青岛专精特新企业搭建股权融资新渠道。

市民营经济局将与中信银行青岛区域中心紧密携手,持续挖掘“种子库”企业潜力,联合中信深化对专精特新、拟上市企业服务,借助中信综合优势,推动政策与金融资源深度融合,助力企业打通境内外市场,加速产业升级,为青岛实体经济注入源源不断的活力,共同打造民营经济高质量发展的新典范。

企业家办公室成券商服务新风口

设立企业家办公室已成为券商探索财富管理创新业务的新风口。所谓企业家办公室,即金融机构围绕企业家需求,集合机构内部各板块业务,协同服务企业家和企业。用一句话来概括,企业家从个人到公司的金融问题,都可以去这个办公室寻找解决方案。

以往,金融界创设的私人银行或家族办公室的形式,更加关注个人和家庭,可以为高净值人群提供金融之外的诸多服务,比如健康医疗、子女教育等。随着中国企业家群体的不断发展壮大,他们的个性化需求也被逐渐挖掘——因为财富来源与企业发展紧密相关,企业家人群不仅需要基础的财富管理和衍生生活服务,同时他们对于投融资一体化服务也有更多需求。

各家金融机构开始把这一创新模式作为财富管理转型升级的新引擎。企业家办公室不仅要对企业家个人和家庭提供服务,还要针对企业发展制定个性化的方案,这也对金融机构的综合服务能力提出了更多要求。近年来,中信建投、海通证券、银河证券、国泰君安证券等多家头部券商都成立了企业家办公室。

青岛晚报/观海新闻/掌上青岛记者 李沛