

百洋医药收购案落定 加速医药产业链布局

直接持有百洋制药60.199%的股权 提升核心产品的市场占有率

7月12日,百洋医药发布公告,已成功完成对上海百洋制药股份有限公司(以下简称“百洋制药”)的并购交易,工商变更及交割手续已圆满完成。至此,百洋医药直接持有百洋制药60.199%的股权,成为其控股股东。百洋制药的财务表现和状况将被合并到百洋医药的报表中。

8.8亿元收购百洋制药 60.199%股权

根据公告,百洋医药通过现金方式收购百洋制药60.199%的股权,交易金额8.8亿元。百洋制药与百洋医药均是大股东百洋医药集团旗下核心企业,两者在医药产品研发、生产及商业化领域积累了丰富的实践经验。此次交易不仅是集团内部资源整合的重要举措,也是百洋转型升级的关键一步。

近年来,百洋医药集团以“产业投资人”身份,与科研院校合作,搭建科研成果转化平台,聚焦培育源头创新成果。百洋医药转型升级后,将与大股东百洋医药集团的研发创新战略形成生态协同。

百洋医药是专业的健康品牌商业化平台,长期以来专注于健康品牌的商业化赋能。不仅打造了进口钙品牌迪巧、化学性消化不良品牌泌特、医用级乳清蛋白品牌纽特舒玛等多个知名产品,也与阿斯利康、安斯泰来、杰特贝林等跨国药企形成了不同层面的商业化合作。凭借强势的品牌优势,百洋医药业绩优异,2023年实现营收75.64亿元,归母净利润6.56亿元,

同比增长29.55%。2024年一季度公司实现归母净利润1.66亿元,同比增长35.60%。

百洋医药继续拓展医药 制造市场

百洋制药作为专注于中药现代化和缓控释制剂研发生产的医药制造企业,其核心产品扶正化瘀片(胶囊)是国家医保和基药品种,也是唯一获得FDA批准在美国完成II期临床实验的肝病领域中成药,在抗肝纤维化领域占据领先地位,年销售额近5亿元。

在乙肝“双抗”疗法的策略推动下,扶正化瘀近三年复合增长率达15%。随着乙肝治疗率的持续提升及“双抗”治疗在临床实践中效果的不断验证与认可,扶正化瘀有望迎来更加广阔的市场空间。

此外,百洋制药在缓控释制剂领域的技术实力同样具有壁垒,其一天一次的降糖药盐酸二甲双胍奈达是国内首个获批的渗透泵控释剂型二甲双胍,并于2023年进入国家医保目录,目前正处于市

场培育阶段。得益于核心产品的市场表现,百洋制药在2022年和2023年的营业收入分别为6.35亿元和7.6亿元,净利润分别达到1.09亿元和1.35亿元。

此次并购后,百洋制药将依托百洋医药专业的商业化能力和完善的营销网络,进一步提升核心产品的市场占有率,实现产品商业化价值的最大化释放。同时,百洋医药进一步拓展医药制造市场,更增强了公司整体的市场竞争力和可持续发展能力。

这次并购交易不仅丰富了百洋医药的产品结构,还显著延伸了其产业链布局,百洋医药将从医药商业化平台升级为支持源头创新的医药产业化平台。未来,随着集团孵化的创新产品从研发阶段逐步转化落地,百洋医药的产业化价值将得以体现,有机会承接其生产制造与商业化运营,加速推动医学创新成果应用于临床实践。

观海新闻/青岛晚报/掌上青岛
记者 李沛



百洋医药大楼。



特锐德上半年利润预计增九成以上 公共充电终端市场占有率第一 充电量较去年同期增长约41%

7月7日,特锐德发布2024年上半年业绩预告,预计2024年上半年归属于上市公司股东的净利润约1.79亿元-2.07亿元,同比增长90%-120%;扣非净利润1.34亿元-1.62亿元,同比增长129%-177%。根据特锐德发布的公告显示,公司紧抓国家“双碳”和“新型电力系统”战略的历史机遇,深耕主业、持续创新,“智能制造+集成服务”及电动汽车充电网两大板块盈利能力持续提升。

上半年充电量约58亿度

特锐德发布公告显示,“智能制造+集成服务”板块,公司以高压箱式变电站设备以及成套开关设备等为基础,赋予数字化、全生命周期的价值服务和增值服务新属性,实现

“源网荷储”多场景高速可持续发展,赢得市场和客户高度认可。同时,公司持续加大技术深造和迭代升级,不断提升产品的标准化和模块化水平并推动新材料和新结构的落地应用,打造超越市场竞争力的成本优势,盈利能力进一步提升。

电动汽车充电网板块,受益于新能源汽车行业的快速发展以及公司产品技术水平和经营能力的不断提升,充电网业务继续保持良好发展势头,盈利能力较去年同期有较好提升。特锐德继续保持公共充电终端市场占有率第一、充电量第一的龙头地位,2024年上半年度累计充电量约58亿度,较去年同期增长约41%。特锐德充电网业务自去年起进入快速发展阶段。2023年公司电动汽车充电网业务实现营业收入

60.41亿元,比上年同期增长32.21%;毛利润13.3亿元,比上年同期增长52.57%;归属于上市公司股东的净利润1.21亿元,实现扭亏为盈。

特锐德中标多个重大项目

7月10日,特锐德发布《关于预中标中国华能项目的提示性公告》,该公告称,特锐德中标了中国华能集团有限公司2024-2025年升压站预制舱框架协议采购项目和中国华能集团有限公司2024-2025年新能源箱式变压器框架协议采购项目。该公告称,公司作为中国领先的户外箱式电力产品系统集成商,一直致力于利用系统集成优势为新能源、电力、铁路等客户提供全生命周期的最优系统解决方案,得到行业及客户一致

认可。本次中标再次验证了公司模块化预制舱式变电站及箱式变压器在新能源发电行业的竞争优势。

7月11日,特锐德发布公告称,公司控股子公司特来电新能源股份有限公司的全资子公司青岛特来电新能源科技有限公司(特来电科技)为汉滨区公共充电站基础设施建设项目(设计-采购-安装)中标供应商。预计中标金额约为5350.12万元。公告称,本次中标项目,特来电科技负责汉滨区公共充电站基础设施建设项目的深化设计、设备供货与安装。项目涵盖了汉滨区电动汽车充电网的多种应用场景,充分发挥了特来电在产品技术、方案设计、专业安装方面的优势。

观海新闻/青岛晚报/掌上青岛
记者 李沛

新企点