

沙子口大集 满是渔家海鲜味

“最全年货置办地” 千个摊位辐射百里

1928年，沙子口大集成立，至今已有近百年历史，传承了几代人的记忆。资料显示，沙子口大集是青岛第二大集市，农历逢五、逢十在崂山区沙子口街道开集，大集已形成繁荣一方、辐射百里的规模。大集上约有1000个摊位，各种商品琳琅满目，被誉为“最全年货置办地”。



扫码看视频



沙子口大集格外热闹。



干货、鲜货应有尽有。



卖福字的孙师傅卖力叫卖。



90后陈晓晓是大集摊主的“年轻一代”。

一站购齐“海鲜大餐”

沙子口大集上，最有特色的就是海鲜。赶集的市民可以感受到当地浓郁的渔文化，就连空气里也弥漫着海的味道。1月11日上午，记者来到热闹的大集上，这里人山人海，涌动的人潮推着记者前行。不管是鱼、虾，还是鲍鱼、海参，干货、鲜货应有尽有，市民可以一站购齐“海鲜大餐”。

毕吉峰和李晓莲夫妇已经在大集上摆摊十五六年了，今天夫妻俩拉来20多种海鲜，3000多斤的虾、鲍鱼、笔管鱼、黄花鱼、头鱼等品种尤其受欢迎。“我们早上6点半就过来了，卖到下午4点多就差不多了。”李晓莲一边和不断前来询价购买的市民交流，一边断断续续向记者介绍着。

高玉武和兰瑞雪夫妇也是大集上十几年的摊主了，夫妻俩带来扇贝、海虹、虾、大头腥、鲛鳊鱼、鱿鱼等近3000斤海鲜，从早上5点多到了之后，就忙得不亦乐乎。“我是王哥庄人，昨天在王哥庄大集卖了两千多斤，今天又来沙子口大集了。”高玉武乐呵呵地说。

福字装点节日气氛

大集上熙熙攘攘的人群，南来北往的腔调，十分热闹。虽说大集以干、鲜海产品为主要特色，其实这里的商品非常丰富。除了海产品，服装、鞋帽、布匹、肉类、粮食、家居用品，还有当地村民自家农田种的瓜果蔬菜，令人应接不暇……赶大集办年货的仪式感是无可替代的，集市上满满的年货飘着浓浓的年味，市民不仅感受着质朴的乡村文化气息，还能淘到新鲜实惠的年货。

宋志聪和张会芹夫妻俩的摊位红红火火，福字、挂件、窗花、对联充满节日气氛。“福字最受欢迎，有立体的，有单面的，根据大小和设计，一个福字几元到十几元的都有。”宋志聪说，今天他进了3000元的货，早上6点就过来了，“我就是吃大集这碗饭的，这些年来沙子口大集变化也很大，现在都规划在一起了，人气更旺了。我自己也在大集上买菜带回家，买着买着，各种各样的东西就买多了，品种太丰富了。哪里有集我就去哪里，经常把货拉到崂山一些村子里，在家门口卖给村民，他们就不用再出山跑腿了。”

宋志聪平时销售服装，临近年关会销售有节日感的福字挂件，根据市场需要调整销售的商品。选择从事大集生意，是因为这份工作比较自由，平时不赶集卖货时可以照顾孩子。宋志聪的两个儿子都上高中了，前几年孩子学习不忙时，经常到大集上来帮忙，增加社会经验，体验父母在风吹日晒中的忙碌，也会更加珍惜幸福生活。

“有五号电池吗？快给我一个。”销售福字的孙先生不停喊着，“都有福，来一对福！”一上午时间，他便把大喇叭的电池电量用光了。不少市民坐着新开通的地铁4号线来逛大集，每个人手里都提着大包小包，点缀上福字对联，红彤彤一片，喜气洋洋。

大集承载亲情陪伴

90后陈晓晓是大集摊主的“年轻一代”。小时候，她随父母来赶集，大集承载了童年的回忆；长大后，父母帮她在集市上售卖，大集承载了亲情的陪

伴。“今天带来近千斤蔬菜，品种很多，早上四点多我就过来了，卸车、出架子，7点左右，人开始多了起来。平时母亲经常来帮我，年底忙，父亲也一块来了。这些蔬菜有我们自己地里种的，也有从市场上进的货。”陈晓晓来大集摆摊六七年了，家中地里种着樱桃、杏、桃子、草莓等果树和一些蔬菜。

童年的大集是甜蜜的回忆，陈晓晓每逢过年前，都会和爷爷奶奶或父母一起，到大集上买小鞭炮、糖球、薄荷糖，在热闹的大集上撒欢挑选小礼物，是她最期待的事情。长大后，父母在大集上卖过几年水果。如今，她接过父母的接力棒，大集生意做得有声有色。“现在的大集，比原来更干净，环境越来越好，管理也更有秩序了。老年人赶集多，年轻人也有过来逛的，美味小吃、新年挂件都很受欢迎。”陈晓晓7岁的女儿和5岁的儿子前些日子也到大集上帮忙，孩子喜欢收钱、数钱，帮顾客递袋子，很有礼貌，是大家喜爱的小宝贝。

董增山和刘玉青夫妻俩也忙着销售蔬菜，葱、姜、蒜、山药、芋头、韭菜、白菜、大头菜等销量很好。“我们在大集上十五六年了，年轻时候，我经常来赶集买衣服和零食，现在的年轻人很多都喜欢网购，时代变化了，销售渠道也不一样了。来赶集的大多都是老主顾、回头客，见面都熟悉。”刘玉青笑着说。

烟火气息暖意融融

张金锐和冷静晴夫妇家住市北区，亲戚在崂山王哥庄做面食，所以夫妻俩常年穿梭于崂山和李沧的多个大集，有十个年头了。“磕花、鱼花、元宝、枣馒头、豆包、米包都卖得很好，面包车上装不下太多，五六十个大馒头不到两小时就卖光了。”张金锐说，沙子口大集的市民消费水平高，识货，对面食的品质要求也高，他销售的面食回头客多。为了把面食做得更有特色，他还特地去苏杭一带学习了精致点心的制作，希望让市民吃到更多花样的面食。

阮久才销售的地毯、桌布摊位前客流不断。“我今天进了一万块钱的货，过年换新是大家的习俗，品种很多。老年人喜欢喜庆艳丽的，年轻人喜欢小清新风格的。”阮久才是山东济宁人，跟着父母在沙子口大集上摆摊18年了，在临近年关的人潮涌动中，在与顾客欢快的交谈中，在兴隆的生意行情中，他已经深深融入了青岛这座城市的烟火气，心中感觉暖意融融。

观海新闻/青岛晚报 首席记者 张译心 摄影 栾丕炜