

# 围绕“发案少、秩序好、群众满意”目标 城阳公安：“警”护平安 筑牢防线

## 严打严控突出违法犯罪

今年,城阳公安分局深入推进打击电信网络诈骗犯罪破案攻坚专项行动,集中破获了一批电诈及关联案件;深化反诈宣传和预警劝阻,发案数同比下降20.5%;始终保持严打高压态势,严重暴力犯罪案件实现全破;创新“小案侦防”机制战法,精准研判多发性侵犯财产类案件,传统侵财刑事案件破案率达98.3%,工作质效位于全省前列;常态化推进扫黑除恶,持续强化网上追逃,有力消除了一大批潜在社会风险。建立完善“专业+机制+大数据”的新型警务运行模式,侦破的“4·19特大侵犯公民个人信息案”入选2025年全国依法打击侵犯公民个人信息犯罪十大典型案例。

## 强化社会治安防控体系建设

针对辖区社会治安特点,城阳公安分局加强社会面治安巡控,加大治安复杂混乱区域排查整治,全区刑事、治安警情同比分别下降57.2%、44.9%。全面深化“两队一室”改革,打造综合指挥室“大、中、小”样板3个,推进“一村(格)一警”全覆盖,建设36个标准化警务室,全力打造“交所融合”新型警务运行模式,进一步提升基层服务能力。

以“化解矛盾风险 维护社会稳定”专项行动为契机,城阳公安分局严格落实要素排查管控,创新“包片分割、起底排查、查打结合、协同攻坚”的重点区域治安整治模式,充分发挥“三所联动”“三调联动”工作机制作用优势,全面排查化解各类矛盾纠纷。布设社会面巡防值守点、车巡线、步巡线40处,街面警务站2处,建立“1、3、5分钟”快反点4处、治安卡点2处,切实做到“见警察、见警车、见警灯”。同时,主动融入全区发展大局,加强明月山海间、方特梦幻王国等景区安全监管,完成中超足球联赛、演唱会、音乐节、展会等大型群众性活动安全监管任务50余场次,确保了社会治安秩序平稳有序。

## 加强道路交通秩序管理

结合“畅安护航”等各项整治行动,城阳公安分局严厉打击道路交通违法行为。今年以来,城阳区酒驾醉驾、国省道重点交通违法、电



▲城阳公安分局“玉心护民安”党员先锋志愿服务团以全方位、多维度的贴心举措,打通服务群众“最后一公里”。



▲城阳公安分局积极构建“风险联控、隐患联排、路面联防、问题联治”工作格局,提升基层基础管控和道路交通管理能力。

动自行车5类交通违法行为分别下降63.9%、53.9%、11.3%。此外,主动配合住建等多部门督导检查经营性临时停车场,积极推进“全市一个停车场”平台建设,实现全区停车资源的统一调度、管理与服务,截至目前已接入平台的停车场累计达280余家,泊位91400余个。

同时,推进警用无人机应用体系建设,创新“无人机+铁骑”助力交通模式,重点加强施工地地铁站、学校以及商圈、医院周边道路交通疏导调流,加强重点区域停车管理和堵点治理,有

序整治“马路市场”14处。城阳公安分局还不断强化道路交通安全宣传教育,常态化开展送法进社企、进乡村、进校园活动,大力提升交通管理水平。

## 深化公安改革优化营商环境

今年,城阳公安分局深化“放管服”“一窗通办”改革,整合资源、科技赋能,实现公安98项区级政务服务事项从“专科受理”向“全科服务”

转变,累计办理各类业务10万余件,实现零差错、零投诉。全力打造的“您的事,我来办”车管服务品牌,入选青岛市公安局法治公安建设优秀案例。面对首批有效期20年的二代居民身份证陆续期满迎来的换证高峰,拓宽“全程网办”和“全国通办”政策,最大限度为群众和企业节省了时间成本和办事成本。

## 深入推进法治公安建设

以法治公安建设年专项行动为契机,城阳公安分局强化对执法办案工作的领导和全流程监督。开展“破现案、清积案”源头治理攻坚,深入开展群众身边不正之风和腐败问题集中整治、涉企执法突出问题专项整治行动。深化“护校安园”专项行动,落实“高峰勤务”“护学岗勤务”,每天出动警力700余人次,对全区330余所中小学、幼儿园开展护学行动。组织60余名法治副校长、110余名法治辅导员,根据中小学生对及幼儿园儿童身心特点和成长需要,围绕校园安全、交通安全、防溺水、防欺凌、防诈骗等未成年和犯罪预防保护等主题,开展法治安全宣传教育和培训,得到了社会各界的广泛好评。

## 全力提升公安队伍作风能力

坚持政治建警,城阳公安分局深化党建引领,深入开展机关党组织和党员“双报到”活动,有效推动党建引领基层治理向纵深发展。精心打造“砺警重实战、百炼铸精兵”全警大练兵品牌,强力推进素质强警“先锋-2025”行动计划,举办覆盖全警的政治轮训、实战实训,规范执法培训和岗位技能实训80余期,参训警力6900余人次,民警、辅警政治素养、业务能力和实战水平显著提升。强化典型引领,对工作表现突出的108名民警、辅警予以通报表扬,重点宣传了社区民警巨福州、车管民警王玉安、侦查民警王培增、刑侦辅警孙祖国等一批特别优秀的先进典型,全区公安队伍凝聚力战斗力不断提升。

下一步,城阳公安分局将积极回应群众对社会治安领域工作的新要求、新期待,以更务实的举措、更有力的担当,筑牢平安防线,为奋力打造“湾区都市 活力城阳”作出新的更大贡献。

(周伟 王涛)



■城阳公安分局通过派出所、司法所、律师事务所合作,把矛盾纠纷和风险隐患化解在萌芽状态。

# 抢“金”倒计时!“养老金缴存礼”扎堆上新

### 12月31日前完成缴存可用于2025年度个税抵扣 不少银行以缴存金额划分奖励梯度



临近年底,个人养老金年度缴费窗口期进入冲刺阶段,多家商业银行抢抓这一“黄金时机”,集中推出专项营销活动,通过叠加多重激励、设置阶梯式奖励机制,鼓励客户提高缴存金额,以此抢占市场份额、提升用户活跃度。

## 缴存越多福利越大

瞄准12月31日的年度缴费截止日期,多家商业银行密集推出“个人养老金缴存礼”,以真金白银的福利吸引客户在时限前完成资金存入。活动形式涵盖缴存立减金、支付优惠券、积分翻倍、商户权益、现金抽奖等,且缴存金额越高,可

享福利力度越大。中国银行推出“金账户养成计划”,以缴存金额划分奖励梯度,客户开通个人养老金账户后,缴存10元以上、1000元以上、10000元以上,可分别享受对应等级的立减金优惠,精准撬动不同缴存能力的客户参与。

光大银行打造体验礼、新人礼、升级礼、安享礼四重礼遇体系,全面覆盖新老客户需求。尤其是“体验礼”主打新客户拓展,首次开立个人养老金账户且缴存金额满10元(含)并持有5天以上(不含缴存当日)的客户,可参与微信立减金抽奖,奖励金额最低20元、最高88元,低门槛设置大幅降低新客户参与难度。

兴业银行的活动则直接聚焦现金红包,截至12月31日,新开户并完成首笔任意金额缴存的客户,即可获得一次现金红包抽奖机会,金额随机,最高可达100.88元,缴存金额达标还能解锁更高奖励,缴存满1000元可抽最高208.8元红

包,缴存至年度上限12000元则最高可赢取300元红包,阶梯式红包奖励充分激发客户的缴存积极性。

## 递延纳税非免税

除了银行推出的多重福利,个人养老金制度本身的税收激励政策,也是吸引市民参与的核心亮点。根据规定,参与者每年最高可享受12000元的税前扣除额度,缴存资金可直接从个人所得税综合所得中扣除,相当于递延纳税义务,有效降低当期应纳税所得额。需要注意的是,这笔资金并非免税,当达到法定退休年龄,或因完全丧失劳动能力、出国定居等特定条件领取时,需按照3%的税率单独计税。

而把握缴存时间节点,是享受税收优惠的关键。想要抵扣2025年度个人所得税,需在12月31日之前完成个人养老金账户开立与资金缴存,该笔缴款可用于2025年度个税汇算清缴,进

而抵扣应纳税额甚至获得退税;若延迟至2026年缴存,则只能对应抵扣2026年度的个税。

## 丰富产品提升吸引力

个人养老金账户并非简单的“储蓄罐”,存入的资金可通过自主投资实现保值增值,参与者可根据自身风险偏好,在储蓄存款、理财产品、公募基金、商业养老保险等多元化金融产品灵活配置,真正掌握资金的投资主动权。

对于普通市民而言,个人养老金账户的核心价值不在于短期高收益,而在于通过长期、稳健的资金积累,为退休生活增添一份可靠保障。业内人士认为,个人养老金业务本质上是一项长期、稳定的金融服务,银行若想在这一赛道建立持续优势,不能仅靠短期的营销补贴吸引客户,更需要从增强客户黏性、丰富产品线供给、强化投后服务等方面发力,实现客户价值的长期沉淀。

丁铭

# 邮储银行青岛分行: 让社保卡“通”向美好生活

制卡机。从申请到拿卡,最快不过十分钟,“立等可取”从承诺变为寻常体验。“以前听说换卡要等很久,心里总打怵。”在市北区一家网点,刚办好卡的退休教师李女士笑容满面地说道,“现在进来喝口热水的功夫,卡就好了,工作人员还耐心教我用手机查养老金,真方便!”

这样的转变,源自邮储银行青岛分行精心编织的服务网络,让设备“安家”在所有网点,让服务“流动”起来。28台便携式制卡机,跟随工作人员“走街串巷”,深入企业园区、社区广场乃至乡村集市。自承接社保卡发卡业务以来,超过9.2万张卡片通过这张网络高效签发,背后是超过10万人次的暖心服务。

“社保卡不该是冷冰冰的塑料片,它承载着温度。”一位银行工作人员道出心声,“我们的责任,就是让每个人,无论老少,都能便捷地享受到这份国家的保障。”

## 文化活起来 服务有温度

如何让一项政策性的服务,真正融入城市的肌理与市民的情感?邮储银行青岛分行给出了一个充满创意的答案:文化赋能。活动中,全国首个“社保卡爱情主题邮局”亮相,并非

简单挂牌,而是一次“社保服务+邮政功能+文化体验”的跨界融合创新。

坐落于百年风貌的大鲍岛街区,这座邮局本身就封寄给城市的情书。内部空间被巧妙分割,一侧是功能清晰的“人社服务专区”,市民可在此办理社保卡、查询信息;另一侧则是浪漫满满的“爱情文化体验区”,情侣们可以在此打卡留念、投递一封盖有特殊邮戳的手写明信片给未来的彼此。社保的坚实可靠与爱情的永恒承诺,在此产生了奇妙的共鸣。

作为“社保卡惠民服务季”的重要组成部分,第三届社保卡艺术节同步启动。邮储银行青岛分行策划了线上线下联动:在“云端”,通过直播带“卡”,在线答疑,让政策“活”起来;在线下,活动现场举办惠民消费专场,面对面讲解权益。社保卡的形象,从一张功能卡片,悄然转变为市民参与文化消费、体验城市美好、感受生活温情的“通行证”。

## 实惠落下去 幸福润无声

惠民服务的成色,要靠市民的获得感来检验。对于邮储银行青岛分行的持卡人而言,实惠真切地落在每日的生活细节里。

一个普通的周六,市民王先生一家的生活里处处藏着实惠:持邮储银行社保卡在社区食堂享用早餐,轻松享受到专属折扣;午后到超市采购日用品,账单金额再次减少;下午驾车出行加油,满减优惠当场抵扣;晚上全家观影放松,票价也因这张卡片变得格外亲民。一天下来,省了近50元。

“这些都不是短期的噱头,而是我们联合众多商户,希望嵌入市民柴米油盐的长期福利。”邮储银行青岛分行工作人员介绍,此次活动,在延续今年“社保卡惠享山东行”活动的基础上进一步升级,共推出覆盖餐饮、住宿、加油、充电、出行、缴费等11大类生活场景的专属优惠。

实惠的获取路径也同样便捷贴心。在线上,市民只需通过“云闪付”App绑定社保卡,即可在缴费、充值、购物时一键享受优惠。线下,邮储银行的服务小队主动深入社区,手把手教会老年人使用电子社保卡进行待遇认证等操作……通过这些无处不在的服务触点,邮储银行青岛分行努力让科技发展的红利跨越“数字鸿沟”,让惠民实惠与暖心服务,精准抵达市民身边,让幸福在无声中浸润生活。

徐晶



理财热线: 66988519

E-mail: qdrb0532@126.com

责编 徐晶 美编 时彦丽 审读 苗玲

## 新闻资讯

### 部分券商分红“到账” 还有百亿元“在路上”

12月8日,国信证券公布了前三季度利润分配方案,拟向全体普通股股东每10股派送现金红利1元(含税,下同),共计派发现金红利10.24亿元。

今年以来,为响应“一年多次分红”的政策号召,上市券商积极开展中期分红(包括季度、半年度以及特殊分红)。Wind资讯数据显示,截至12月9日(按派息日计),已有23家上市券商实施了中期分红,合计派发现金红利106.83亿元。

此外,还有14家券商根据最新经营情况公布了中期分红方案,正等待实施,合计拟派现金额达111.33亿元。其中,行业龙头中信证券以42.98亿元的拟派现金额居首,随后是华泰证券和中信建投,拟派现金额分别为13.54亿元和12.8亿元。

宗和

### 中小银行收缩联名卡 成本风险倒逼行业调整

联名信用卡的“瘦身”,正从全国性银行向区域性中小银行延伸。近日,浙江农商联合银行宣布,因业务合作调整,旗下多家农商行将集体停发丰收京东联名卡。存量卡片虽可使用至有效期。

这一调整并非个例。今年多家银行陆续暂停部分美团、京东、盒马类联名卡,“停发潮”已从股份行、头部城商行传导至更末端的中小银行。“这类联名卡的调整核心是风险太高,引流费用太高。”一位股份行信用卡业务负责人表示,一方面合作平台引流费用持续攀升,抬高获客成本;另一方面部分场景用户信用资质下沉,导致不良率上升,都是银行放弃这类低效合作的原因。

宗和