

精准推动各项税费优惠政策落地生根

青岛税务助力海洋经济“破浪前行”

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军 通讯员 孙 晋



■“移动渔场”——国信1号

海洋是青岛最鲜明的特色和优势。当下，青岛正充分发挥海洋资源丰富的得天独厚优势，奋力打造现代海洋经济发展高地，扎实做好经略海洋大文章。

在这片广阔的“蓝海”中，国家税务总局青岛市税务局以精准高效的举措，积极为海洋产业转型升级与科技创新突破注入源源不断的“税活水”，助力涉海企业乘风破浪、稳健前行。

开展“精准化+组合式”服务

在青岛市工业和信息化局发布的《2024年青岛市绿色制造名单》中，位于市南区的海洋化工研究院有限公司成功登榜。作为我国最早专门从事海洋涂料研究的机构，该公司交出了一份亮眼的“绿色答卷”——2024年，涂料整体销售额同比增长31%，而享受免税的环保涂料产品占比从2023年的90%提高至94%。

这一转变，得益于海化院近年来持续推动产品结构优化，重点布局低挥发性有机物（Volatile Organic Compounds, VOC）和无溶剂涂料的研发与生产，逐步压缩高VOC产品产能。在环保政策支持背景下，公司不仅巩固了在船舶防腐涂料领域的优势，还拓展了民用航空特种涂料等细分市场，市场份额进一步扩大。目前，企业所生产的产品已应用于全球最大的无人货运飞机W5000等大国重器。

为助力涉海企业稳健发展，市南区税务局聚焦现实管理中可能存在的重点问题，主动靠前做好政策适用合规宣传辅导，从申报操作到效应分析全流程跟踪服务。建立“一企一策”工作台账，在全覆盖宣辅基础上，细

分受众，通过“蓝菁灵”青年突击队开展“精准化+组合式”服务，帮助涉海企业算好“生态账”“经济账”“发展账”。

“税务部门精准推送环保类税费政策，让我们及时了解国家对施工状态下VOC含量低于420克/升的涂料免征消费税的优惠政策。在对涂料行业生产更重视环保的政策性引导下，企业主动调整生产结构，向环保要效益。”海化院企业财务负责人韦华说。

“税务蓝”走进深海

在碧波万顷的东海之上，一艘长达249.9米的“移动渔场”正缓缓航行。它是全球首艘10万吨级智慧渔业大型养殖工船“国信1号”。在这座“海上钢铁牧场”的船舱内，大黄鱼逆流游动，逐浪生长，控制室里，数据实时更新，AI自主调控。这艘大国重器不仅承载着中国第六次海水养殖浪潮，更展现了我国渔业养殖向深远海进军的科技实力。

据悉，该船先后在黄海、东海等多地开展养殖作业，累计航程1.8万余海里，养殖苗1300余万尾，成活率达90%以上，累计产出高品质大黄鱼3600吨。下步，随着升级版“国信1号2-1”和“国信1号2-2”全部投

入使用，年产能预计突破1万吨。

为助力海洋经济企业破浪前行，即墨区税务局组建“税务蓝”服务团队，上门了解企业业务特点和涉税需求，“一企一策”量身定制税收优惠“政策清单”，系统梳理包括渔业捕捞免征企业所得税、海水养殖增值税减免、研发费用加计扣除等多项政策。同时，团队成员还深入调研行业特性和企业实际情况，为企业提供政策咨询、风险提示和涉税争议解决等“一站式”服务。此外，该局还联合区海洋发展局、科技局等开展“税务蓝走进深海”系列活动，共同梳理涉海企业诉求，形成“一链一策”解决方案。

“我们的养殖工船能不断迭代升级，背后离不开税收政策的鼎力支持。今年以来，仅农产品免征增值税一项政策，就为企业节省税款513万余元，化解了企业的资金难题，激活企业发展新引擎，让我们更有信心劈波斩浪，筑梦深蓝。”国信中船（青岛）海洋科技有限公司财务负责人闫晗表示。

定制蓝色体验报告

由海洋石油工程（青岛）有限公司自主设计建造的亚洲首艘圆筒型浮式生产储卸油装置（FPSO）——“海葵一号”，被誉为“超

级能源碗”，是我国深水油气资源开发装备领域的重大突破。

“海葵一号”是一个集生产、储存、外输于一体的“海上油气加工厂”，由近60万个零部件组成，甲板面积相当于13个标准篮球场，总重达3.7万吨，最大储油量6万吨。该装置可在深海连续运行15年不回坞，大幅降低了深海油气开采运营成本，为我国深水油气田经济高效开发提供了全新技术方案。

为支持涉海企业快速发展，青岛经济技术开发区税务局联合海洋发展局、科研院所搭建“产学研税”服务平台，推出“政策一本通”“风险一表查”等服务机制，依托税收大数据为企业定制“蓝色体检报告”，实现涉税风险动态监测，确保税收红利精准直达市场主体。

“资金是创新的血液。公司每年研发投入占比超过10%，每一笔资金都关乎技术突破。青岛经济技术开发区税务局主动上门辅导归集口径，帮助我们准确、合规地理解研发费用加计扣除政策。去年以来，公司累计享受研发费用加计扣除超千万，这些资金被直接投入‘深水智能焊接机器人’等新项目，为技术落地提供了实打实的支持。”该公司财务主管宋萌萌表示。

青岛金融监管局联合十三部门印发行动方案

高质量打造养老金融示范城市

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

近日，青岛金融监管局联合13部门印发《青岛市养老金融高质量发展三年行动方案（2025—2027年）》（简称《方案》），央地协同联合施策，共同推动青岛市养老金融体系建设完善。

《方案》立足多层次养老保险体系建设、丰富养老金融产品供给、优化养老金融服务模式、强化养老金融风险防控、促进养老金融与产业协同五大领域，部署十二项重点任务。

在参与多层次养老保险体系建设方面，《方案》提出，增强基本养老保险及企（职）业年金支持保障，探索针对青岛重点产业链特征，构建“链主企业+配套企业+金融机构”三位一体的企业年金推进体系。加快养老保险第三支柱发展，全面推行个人养老金制度，大力发

展商业养老保险年金，支持浮动收益型保险发展，鼓励提供新产业、新业态及适宜灵活就业人员的商业养老保险产品。

在丰富养老金融产品供给方面，《方案》提出，发展普惠型涉老保险，鼓励引导保险机构参与发展地方特色商业长期护理保险、城市定制型商业医疗保险、适老保险产品及服务。推动养老金融产品创新，支持地方法人金融机构开展契合青岛特色的产品创新，引导金融机构延伸养老产品覆盖半径，依托青岛自贸片区探索跨境养老金融发展。争取养老金融政策试点，逐步扩大“金融+康养”试点模式，创新设立青岛特色养老金融示范点。

在优化养老金融服务模式方面，《方案》提出，提升金融服务适老化水平，支持金融机构实施数字化适老改造工程提质升级，推动开展“社银联办”合作，探索社保卡金融、医保、养老服务功能整合。推动养老金融服务模式创新，建立理赔快速通道，探索设立“养老金融纠纷调解室”。开展“养老金融+社区”共建活动，发挥金融消保志愿者服务队作用，配备专属金融管家，丰富金融助老服务场景。

在强化养老金融风险防控方面，《方案》提出，开展养老金融知识普及教育，建立健全养老金融知识普及长效机制，将养老金融服务纳入青岛市金融消保“村村通”重要内容，探索建

立老年客户金融安全档案，设置“金融安全联系人”制度。打击金融领域涉老诈骗行为，加大侵权行为整治力度，建立案件查处快速通道，开展养老重点领域防范非法金融活动宣传及常态化风险提示。

在促进养老金融与产业协同方面，《方案》提出，支持养老产业发展，引导银行保险机构聚焦“中国康养”、银发经济产业园区建设等全市重点战略布局，构建与青岛市养老产业发展相适应的金融服务体系。拓展多元化融资渠道，引导保险机构加大对健康、医疗和养老等上下游产业投资力度，支持金融机构参与发展养老领域项目专项债券、融资租赁业务等。

黄岛金融监管支局打造“倾心消保”工作品牌

稳固筑牢县域金融消费安全屏障

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

黄岛金融监管支局坚持以“四新”工程为引领，深入践行金融工作的政治性、人民性，通过机制创新、资源整合和服务下沉，用心用情守护基层金融消费者合法权益，探索构建县域金融消保工作模式，稳固筑牢县域金融消费安全屏障。

“倾心消保”有温度

黄岛金融监管支局聚焦金融消费者实际需求，从服务机制与品牌体系两方面发力，让金融消保服务更贴合群众需求。

通过搭建“倾心消保”工作室、公布金融投诉渠道、解决人民群众诉求、规范投诉处理环节，确保群众诉求“接得快、办得实”；开展消保业务沙龙与服务创新研讨，整合辖区金融机构资源，组建“消保讲师团”与“金融消保志愿服务团队”，实现服务精准触达与权益有效守护的良性循环；围绕“倾心消保”服务品牌，构建“倾心宣教”“倾心服务”“倾心守护”“倾心创新”四大体系，推出“长辈模式”“白话销售”等适老化、便民化服务，以解决老年群体等特殊人群的金融服务痛点。

今年前8个月，“倾心消保”工作室已受理金融消费纠纷调解案件374件，其中调解成功206件，涉及金额4891万元。

“三网融合”促协同

黄岛金融监管支局联合西海岸新区工委社会工作部、公安局及银行保险机构，创新建立“金融志愿+基层网格+公安警格”三网融合机制，打造具有县域特色的金融服务与宣教新生态。

机制以“人员联动、资源联享、服务联办”为核心，依托600余名金融志愿者提供专业金融知识支撑、1300余名基层网格员搭建社区沟通桥梁、72名警务员强化风险防范联动，实现服务网络全域覆盖，形成“信息数据联通、矛盾纠纷联调、防范教育联宣、安全隐患联治、走访服务联动、特殊人群联管”的“六个联合”服务体系。

机制运行以来，已累计惠及群众约3万人次，为行动不便的特殊群体上门办理金融业务50余次，开展公益帮扶百余次，显著提升了基层金融服务的获得感与便利性。

“诉调对接”提效率

黄岛金融监管支局联合青岛市银行保险业纠纷调解中心和黄岛区法院，建立“一站式受理—分类流转—司法确认”的诉调对接机制，高效化解金融矛盾，温暖群众心田。

支局选派专员驻点黄岛区法院，定向受理金融纠纷案件，实现“纠纷入口统一、流转路径清晰”；在全区58家银行机构设置案件调解联络员，负责前期纠纷排查与案件对接，形成“法院+监管+金融机构”的协同解纷链条。该机制不仅大幅提升案件调解成功率，更减少了当事人的诉讼成本与时间成本。

自今年6月诉调对接机制成立以来，辖区纠纷调解工作站组织调解案件共86件，涉及金额约4900万元，切实以高效服务化解群众烦心事。

“村村通”破壁垒，打通服务障碍

“我的养殖设备损坏，需要资金换新的，但出岛办贷款太麻烦，一直未申请到贷款。

咱们‘村村通’工作人员了解情况后，立即帮我提交了申请，没过几天我就收到资金了。”王师傅从事近海水产养殖多年，灵山岛“村村通”服务站运行后，快速解决了岛上渔民王师傅的急难问题。

黄岛金融监管支局以“村村通”服务站建设为突破口，切实打通金融服务“最后一公里”。今年5月，黄岛区首个“村村通”服务站在灵山岛揭牌运行，彻底结束了岛上居民“跨海办业务”的历史，标志着辖区基层金融服务体系建设进入新阶段。

黄岛金融监管支局充分发挥县域一线监管力量的“触手作用”，依托辖区银行、保险机构，在农村地区布设金融消保“村村通”服务站，将投诉处理、纠纷化解、风险预警、公众教育等功能整合到站点中，引金融“活水”深入田间地头。预计今年年底前，将完成布设145个“村村通”站点，严格落实“倾听金融诉求于一线、推送金融服务到一线、化解金融纠纷在一线”的“三个一线”工作标准，坚持和发展新时代“枫桥经验”，切实把矛盾纠纷化解在基层，把群众满意的良好金融消费环境留在基层。

青岛银行首推基金投顾业务

携手国联民生证券，精进资产配置专业服务

日前，青岛银行与国联民生证券携手推出公募基金投顾业务，这是双方战略合作的重要里程碑。至此，青岛银行也成为全省首家推出基金投顾业务的地方法人银行。此次双方合作旨在响应财富管理市场高质量发展的新课题，为客户提供更加专业化、个性化以及周期性陪伴式的资产配置服务。

随着财富管理市场进入新发展阶段，客户的投资需求已从单一产品购买转向综合资产配置与长期投资陪伴。青岛银行与国联民生证券敏锐捕捉这一趋势，率先在省内外地方法人金融机构中落地基金投顾服务，力争通过专业投资和陪伴服务，进一步提升双方的金融服务质效，形成优势互补，实现“1+1>2”联动效能。

基金投顾的核心优势，在于其极致的透明度、专业的动态管理和以客户为中心的服务理念。国联民生证券相关负责人介绍，基金投顾的底层资产是持牌机构严选的一揽子公募基金，通过分散投资减少风险，且持仓高度公开透明，投资者在买入次日即可查看持仓明细。

同时，持牌机构会根据市场变化进行调仓，力求优化组合表现。对于高净值客户，还可提供专属的定制化组合方案。此外，该服务高度重视成本控制，通过费率优惠压降交易成本，确保实现投资者与机构收益的双赢。

青岛银行自成立以来，深耕青岛，辐射山东，锐意进取，不断实现业务规模的新突破。根据青岛银行日前披露的半年报，今年上半年，青岛银行实现营收盈利双增长，其中营收达76.62亿元，同比增长7.50%；实现归母净利润30.65亿元，同比增长16.05%，两项指标增速均高于行业平均水平。零售业务受到市场认可度不断提高，截至6月末，青岛银行个人存款占比进一步提升至50.95%。

青岛银行副行长张迟红表示，青岛银行联合国联民生证券共同推出公募基金投顾业务，服务客户日益增长的专业化资产配置需求，为客户提供多层次多类型的公募基金投资组合策略，不仅是青岛银行服务升级的必然选择，更是其践行客户至上理念、守护客户财富的重要承诺。

国联民生证券是无锡国资控股的现代金融服务企业，成立于1992年，目前已形成包括财富管理、投资银行、资产管理、研究与机构销售、固定收益、股权衍生品与私募股权投资业务等在內较为完善的业务体系，在净资产收益率和成本管理能力等指标排位表现突出。作为首批基金投顾试点资格的七家券商之一，公司于2020年4月开始展业，积极探索独立投顾、分布式投顾等新型业务模式，走出了独特的财富管理转型道路。

截至目前，国联民生证券累计管理规模超400亿元，服务客户超32万户，合作的机构超过30家，并获得“金谘奖”“金牛奖”“华尊奖”“金鼎奖”等多项行业荣誉，广泛受到投资者和业界的认可。此次国联民生证券牵手青岛银行，是集团就青岛和山东地区的进一步深化布局。国联民生证券总裁室、首席财富官姜晓林表示，基金投顾业务不仅仅是一个产品，也代表了国联民生证券对客户承诺的深化，是其服务理念体现，公司承诺对每一位客户的投资决策都是基于充分的信息和专业的分析。

未来，双方将坚持以客户为中心，通过资源整合与协同运作，为客户提供多层次、多类型的公募基金投资组合策略，实现“专业+服务”双轮驱动，携手打造“客户信赖，行业认可”的财富管理品牌，助力客户财富保值增值。

丁倩倩

“四六分险”创新突破

首笔“福农担”落地惠企

近日，青岛融资担保集团与青岛农商银行联合创新的“青担·福农担”（简称“福农担”）业务正式落地，为青岛禾谷源粮食购销有限公司、青岛鑫宏牧养殖服务有限公司分别提供500万元和300万元的融资担保支持，有效化解了企业在收购旺季面临的资金周转压力，以及在扩大养殖规模中遇到的融资瓶颈。

“福农担”是青岛融资担保集团与青岛农商银行联合定制的、专项扶持我市“三农”客户的市场化担保产品，旨在通过银担双方共同在“三农”领域的积极发力，进一步弥补农村金融服务体系短板，为农户与涉农企业降低融资门槛、提升资信、纾困解难。

在业务落地过程中，青岛融资担保集团与青岛农商银行首创青岛金融业“四六分险”合作机制，通过科学的风险分担模式，即银行承担40%的贷款风险，集团承担60%担保责任，放大担保额度，拓宽放贷群体，形成银担优势互补、合作共赢的金融生态，有效增强银行放款意愿，实实在在破解企业融资难题。

下一步，青岛融资担保集团将持续创新产品与服务模式，深化与政府部门、金融机构等单位的战略合作，以政策协同和数字化转型双轮驱动，构建多层次“三农”金融服务体系，为实现农业高效、乡村宜居宜业、农民富裕富足提供坚实的金融助力。

傅 军