

境内外集结中心“枢纽对枢纽”高效联动，在上合示范区累计开行超4600列，约占全省开行量的三分之一

青岛中欧班列：“钢铁驼队”跑出上合“加速度”

□青岛日报/观海新闻记者 周建亮



■8月28日，山东中欧班列“上合快线”进口粮食专列抵达青岛。

■8月28日，山东中欧班列“上合快线”出口家电专列从青岛出发。

实现“点对点直发”。

在提升枢纽功能级上，青岛通过完善基础设施建设，构建“核心枢纽+支撑基地”高效集疏运网络体系，加快提升班列集结能力。今年1月，中欧班列（济青）国家集结中心正式获批，位于上合示范区的项目园区即将实现整体竣工投产。同时，强化境内外协同联动，依托哈萨克斯坦阿拉木图、塞尔维亚因吉亚、俄罗斯莫斯科、老挝万象四个海外集结中心，聚合铁路、港口、仓储等资源，助力上合示范区打造“海陆空铁”四港联动体系，提升现代物流发展质效。

在服务地区产业发展上，山东高速集团围绕服务“山东品牌”和“山东制造”走出去，采取重点企业“一对一”定制化服务模式，加快推动

班列与地方优势产业融合发展。目前，中欧班列在上合示范区常态化开行家电、轮胎、商品车、粮食等特色专列，累计为海尔、海信、玲珑、奇瑞等企业开行定制化供应链专列520余列，服务外贸企业超7000家，运输货值超476亿元，有力保障了国际供应链产业链的安全稳定。

在创新班列生态体系上，结合上合示范区功能优势先行先试，中欧班列率先突破单一运输模式，构建起“班列+”多元融合发展新格局。以“班列+跨境电商”助力本地中小外贸企业“卖全球”，以“班列+冷链”促进农牧业及生鲜产品走向全球“餐桌”，同时加快推广多式联运“一单制”，实施全国首批出口货物铁公多式联运模式试点，构建起高效畅通的“一站式”服

务体系。今年7月，中欧班列创新推出“园区仓储+班列运输+国际贸易”的“仓、运、贸”一体化运营模式，已实现国际贸易额2700余万元，推动形成以物流促贸易、以贸易强产业的良性循环。

市交通运输局相关负责人表示，当前，青岛正在积极发挥“海陆空铁”四港联动优势，加快建设国际航运中心。下一步，将持续优化中欧班列运营组织，提升服务品质与运行效率。同时，依托港口优势和物流网络，进一步完善多式联运体系，努力将中欧班列打造成为促进区域经济融合、支撑青岛国际航运中心建设的“黄金通道”，为构建更加紧密的上合组织命运共同体贡献青岛力量。

从闲置楼宇到10亿元级生态圈

青岛金海牛科技有限公司通过“极致共享+创新易货”平台经济新模式重构产业链生态，赋能中小企业发展

□青岛日报/观海新闻记者 张晋

为企业“省钱”的共享园区

数据显示，青岛金海牛能源环境产业园入驻率达八成以上。何以吸引企业纷纷“来栖”？园区打造的共享模式可以说是一个“流量入口”。

何为共享模式？江树国告诉记者，园区内共享物理空间达到1万平米以上，包括15间茶室、7间会议室免费为园区企业开放，并配备会务团队，为企业节省接待成本超过10万元。这一举措有效降低了企业的办公成本，使企业能够以最小的投入获取最大的收益，专注于自身业务发展。“我们是在众多产业园区中首先提出免费共享空间的产业园，出发点就是看到传统实体经济尤其是中小企业在日常运维成本上承压，于是尽力为其压缩开支，让他们全力以赴跑市场。”

值得一提的是，在此基础上，针对装修、环保类企业入驻多的特点，园区还打造了“共享展厅”这一创新平台。

在园区内转一圈，记者发现一些店铺虽然关着门，但门上都安装了一个智能刷脸装置。“这就是我们的共享展厅，平时处于锁门关灯状态，主要为B端会员企业服务，不直接接待C端客户。会员企业只需提前录入人脸识别信息，便可带客户刷脸进入展厅谈单选品。”江树国介绍，以装修行业为例，对于上游制造企业而言，传统展会虽能展示产品，但存在周期短、成本高的问题。对于下游销售企业来说，开店获客成本高，还存在人力、库存等各种成本。而共享展

厅则同时解决了上下游的难题——共享展厅可长期集聚顾家家居、九牧卫浴等众多知名品牌，解决了上游企业展示、体验等需求；下游销售企业无需开店，只需获得品牌销售代理权即可通过展厅销售，同时降低了获客、库存等方面成本。“厂”展“商”用，会员企业“刷脸带客选品”实现轻资产创业，降低90%创业成本，实现“展销结合”的资源优化配置运营。

为企业“解压”的易货平台

存量经济时代，市场风云变幻莫测，一些实体企业遭遇库存压力，从而出现现金流不足的问题。传统的解决方法是为了尽快回笼现金再投入，企业只能低价清库存，这无疑是一种“内卷”的方式，但是传统实体经济发展的切实难题。那如何为企业“解压”呢？

“观察我们园区的企业，一个特点是不缺货就缺钱，这是痛点，也是提供服务的入手点。”江树国介绍，要在存量中制造增量，既然大家都缺货，那何不“以货易货”，将其作为交易的一种补充，从而让企业能够发展共生。于是，金海牛联合中国银行搭建了线上易货平台，会员企业可在上面开设店铺，展示自己的产品。这个平台被大家比喻为“线上的李村大集”，企业可在此互通有无。平台鼓励企业以货换货进行结算，当双方企业的货物能够直接匹配时，即可顺利达成交易。若出现货物无法直接交换的情况，平台的线上结算系统便会发挥作用，从而形成多家企业之间的易货闭环，促进资源流通。

不但线上助力，在实际业务开展过程中，金海牛的易货模式也为园区内企业解决了实际问题。

园区内企业店小蚁产业平台负责人杨雨来给记者举了一个例子：其企业承接了一个为供应链企业装修办公楼的工程，工程款总额为30万元。过程中，供应链企业提出，能否以40%的产品作为工程结算条件，即实行17万元工程款和价值13万元的产品，换取店小蚁30万元的装修服务，以此促进产品销售，解决企业库存压力，“我们对他们的产品本来就有需求，便认可了这一方案”。杨雨来告诉记者，如今，店小蚁的易货交易量约占全部交易量的10%，对有库存、有过剩、有需求的企业是一种市场交易的补充。

在金海牛的不断推动下，易货经济这个概念越来越为大众所熟知。截至目前，青岛易货节成功举办三届，这个诞生在青岛金海牛能源环境产业园的节日，日益展现出新经济的力量。以第二届易货节为例，开幕当天便达成5600万元易货合作，为产品有效流通和市场快速发展提供助力。

“经过多年的发展，金海牛模式已经形成一套闭环的平台经济新模式。当前，我们正在推动形成更多的垂直类产业链生态圈，即让产业链上下游企业协同发展，‘成人达己、错位共生’。”江树国说，随着园区和企业的良性发展，一些企业也提出研发、生产等方面的需求，这就需要更大的空间载体。时下，金海牛正在筹划运营30万平方米“产城一体”园区，整合研发、生产、仓储、办公、公寓等综合功能，实现园区进一步发展。

2026年市办实事

项目征集启动

网上征集时间为9月1日至30日

□青岛日报/观海新闻记者 刘萍

本报8月31日讯 记者从市政府办公厅了解到，市政府将于9月1日至30日在全市范围内公开征集2026年市办实事项目，征集内容包括就业、教育、社保、医疗、居住、养老、托育、环境、市政建设、交通出行、文体休闲、救助扶助、营商环境、公共安全等方面以及社会管理、公共服务领域亟待加强完善的事情。

征集活动坚持“以人为本、突出重点、普惠可行”的总体原则。项目应贴近百姓生活，围绕事关群众切身利益的领域和环节，聚焦群众急难愁盼，让市民可感可知；结合青岛市“十五五”经济社会发展需要，注重与市委市政府重点工作、重点惠民工程相结合，对全市经济社会发展具有较大影响；具备普惠性和可操作性，符合青岛经济社会发展实际和广大市民的根本需求，让更多社会群体受益，能够量化为具体的、可测评的任务，年内能够完成或有明显成效。

网上征集期间，市民可通过登录青岛政务服务网（网址：www.qingdaodao.gov.cn），点击网站首页“公告公示”栏目内的“2026年市办实事网上征集”链接，了解有关工作内容，并填写意见建议；也可通过手机扫描二维码进入移动端征集界面，填写意见建议。



■市民可扫描二维码填写意见建议。

优化营商环境 青岛在行动

西海岸新区出台租金优惠新方案
10万平方米楼宇“零租金”
助力初创科技企业发展

□青岛日报/观海新闻记者 王凯
见习记者 高小岩

本报8月31日讯 近日，西海岸新区印发《初创期科技创新型企业租金优惠方案》，通过统筹调配区属企业10万平方米优质办公楼宇资源，为符合条件的初创科技企业提供三年租金减免支持，切实降低企业前期空间使用成本，进一步优化区域创新创业生态，加速科技创新资源集聚。

该项政策主要面向在西海岸新区注册成立不满5年、未列入科研诚信异常名录且具有科技创新属性的初创企业。租金优惠标准与企业吸纳就业情况挂钩，按其在新区新增参保缴费的正式员工人数，给予每人15平方米房租减免支持，减免期限至2027年底。

为提升政策落地效率，西海岸新区实行“一窗受理、联合认定”机制，企业可直接向房源所属区属企业提交申请，通过审核后快速入驻。房源覆盖融控数实中心、经智联谷、开投数字产业园、农高科技研发中心等14处优质楼宇，区位优势显著，可满足各类科创企业差异化需求。

政策发布后市场反响积极，截至目前，已有20余家企业初步达成租赁意向面积超1600平方米。

即墨区创新打造人力资源服务企业集成办新模式

“一网联办”， 双证2小时到账

□青岛日报/观海新闻记者 王涛
通讯员 李嘉赞 万太昊

“没想到现在办事这么方便，在手机上一次操作就能拿到两个证。”青岛众汇英才人力资源有限公司负责人张世潇说。

原来，张世潇的公司需要办理劳务派遣业务，通过电话咨询了解到，即墨区“经营性人力资源服务机构从事职业中介活动许可”“劳务派遣经营设立许可”“经营性人力资源服务机构开展人力资源服务业务备案”“人力资源服务机构设立分支机构书面报告”等四个事项可以实现线上一次办理。在工作人员的指导下，张世潇轻点鼠标，2小时就同步拿到了《人力资源服务许可证》和《劳务派遣经营许可证》的电子证照。

今年以来，即墨区行政审批服务局聚焦人力资源市场主体需求，创新打造人力资源服务企业集成办新模式。通过将相关事项有效整合，依托青岛市智慧审批一站式工作台，积极打造人力资源服务企业数字化场景。

“人力资源服务企业”数字化场景应用后，申请材料由33件精简为17件，办理时间由原来的3至5个工作日缩至最短1个工作日，减幅80%以上。

通知

青岛武术交流协会
请自本公告发布之日起，与我方（青岛市崂山区北宅街道埠落村村民委员会）联系，逾期我方将按相关规定处理。
特此通知
联系地址：青岛市崂山区北宅街道埠落村村民委员会
联系电话：13905323359

青岛市崂山区北宅街道埠落村
村民委员会

2025年8月28日

抗战老兵李永贵：

“我从小铁了心，就是要跟着八路军打鬼子”

□青岛日报/观海新闻记者 余博

铭记历史 缅怀先烈 寻访青岛抗战老兵



■抗战老兵李永贵。余博 摄

铭记历史 缅怀先烈 寻访青岛抗战老兵

8月25日下午，在莱西市水集街道小夼村，记者见到了92岁的抗战老兵李永贵。这位曾经参加过抗日战争、解放战争和抗美援朝战争的老兵，身着整洁的军装，胸前挂满了一枚枚军功章、纪念章。聊起80多年前的抗战烽火，老人思路清晰、侃侃而谈：“我从小铁了心，就是要跟着八路军打鬼子。”

1933年1月，李永贵出生于小夼村一户贫苦人家，吃不饱、穿不暖是生活常态，李永贵的哥哥李永福是村里的有志青年，当上了八路军，一家人都为他高兴，却也不敢声张，怕招来敌人报复。1944年冬，李永福是“八路”的事情被汉奸告密，这个小家庭遭遇了灭顶之灾。“那天，我的父母都被杀害，家也被抄了。没有办法，我只能逃出村子，投奔哥哥。”李永贵说，“那时的我就立志当八路军，杀鬼子。”

11岁的李永贵依稀记得，哥哥在平度、莱西、即墨三地交界的河里套一带活动，他便穿着破衣烂裤、赤着脚，独自前往寻找。一段时间后，李永贵找到了已经成为特派员、武工队指导员的同村老乡李振东，打探到了哥哥的消息。跟着武工队生活了十几天，李永福归来，

兄弟二人得以相见。“当时他们见我太小，怕我出危险，只想找户人家把我安置好。”李永贵回忆，“但我不愿意，想找机会留在部队。”

就在武工队把李永贵送往一处村庄安置的途中，部队临时接到重要任务，要去敌占区接应干部，李永贵自告奋勇要了一颗手榴弹，跟着部队一同出发了。接应任务很顺利，但在村子过夜时却发生了危险。

“村里保长把我们的消息透露给了鬼子，敌人凌晨过来袭击我们。”李永贵说，“那时有枪的全投入战斗了，我和两位干部向村后的山坡撤退。可敌人占据人数和装备优势，转眼就要追上我们了。”

危急时刻，李永贵当机立断，招呼干部转移，自己拉开手榴弹向敌人扔去。当时的李永贵力气小，也没有受过专业训练，手榴弹只扔到自己和敌人之间的土堆上，却意外地把土堆炸散，烟雾弥漫下敌人失去了目标，李永贵和两位干部成功转移。当天晚上的战斗总结会上，李永贵受到表扬，也如愿留在了部队。

1945年，李永贵正式入伍，成了一名武工队战士。武工队的战术是游击战，“能咬就咬，不能咬就跑。”同年3月，队伍接到任务，协助海阳民兵布设地雷，伏击敌人。李永贵承担瞭望

望警戒任务，当敌军部队进入埋伏圈时，李永贵立即吹响口哨，民兵引爆全部7颗地雷，把敌人炸得晕头转向。但李永贵的口哨声也引起了敌人的注意，两个敌人骑着马直冲他而来，双方在一片梯田内遭遇。“敌人估计是想活捉我，没有开枪。但我再跑也跑不过马，那真是逼得我上天无路、下地无门。”李永贵说，“幸好梯田边有一个深沟，我一头扎下去，敌人骑马不方便，这才让我逃过一劫。”

1949年3月，李永贵被挑选到渡江先遣侦察小分队中。这支先遣队共13人，先于大部队渡江，摸清敌军方位，并打响信号枪，传回敌军位置，为炮兵提供进攻坐标。“那时，我们不惜一切代价，没有任何理由，就是要完成任务！”李永贵说，“太惨烈了，周围都是炮火，我找不到其他战友，也记不清到底是怎么过来的。”到对岸后，李永贵只身摸到敌军主阵地附近，打响信号弹，不一会儿，我军万炮齐发，把敌军阵地搅得天翻地覆。

“我这些荣誉，是战友们用鲜血和生命换来的，属于那些英勇牺牲的烈士们。”抚摸着胸前的军功章，李永贵感慨地说，“我们永远都不能忘了他们，没有他们，就没有现在的好日子。”