



中阿合作，共创互利共赢新未来

中阿经贸合作高质量发展论坛上，嘉宾就市场空间、绿色能源等深入交流

□青岛日报/观海新闻记者 杨光

从2004年的367亿美元，增长至2024年的4074亿美元——过去20年间，中阿双边贸易的增长表现令人惊艳——中国已成为阿拉伯地区第一大贸易伙伴国。

当前，中阿正处在携手构建更高水平中阿命运共同体的新起点，如何推进更深层次、更广领域的经贸务实合作？6月20日上午，第六届跨国公司领导人青岛峰会期间，中阿经贸合作高质量发展论坛上，来自中阿双方的嘉宾聊机遇，谈发展，共话创新驱动、互利共赢的新未来。



■中阿经贸合作高质量发展论坛在青岛国际会议中心齐鲁厅举行。 本版摄影 赵健鹏

的跨国公司近年来在这一区域进行了深入的战略布局。

“家电作为中国制造的名片，已成为中阿双边贸易增长的重要引擎。”据海信集团副总裁、Vida公司董事长刘斌介绍，海信深耕中东非市场数十载，建立起以迪拜为区域总部的战略布局，业务版图广泛覆盖阿联酋等周边74个国家与地区，全面构建辐射中东、非洲乃至更广泛的“一带一路”沿线市场的战略布局。

海尔埃及生态园、森麒麟摩洛哥工厂等数智化产业园区和项目落地，特锐德在沙特承建的国家风电及移动变电站项目6月底正式投产……截至目前，青岛与阿拉伯国家联盟双向投资项目140个，互利共赢、开放合作的“工笔画”正越来越生动。

青岛峰会期间，阿布扎比港口集团与青岛签约，进一步加深了双方合作。“阿布扎比港口集团是山东港口的友好港。”阿布扎比港口集团哈利法经济区首席商务官法蒂玛·阿尔·哈马迪表示，“我们通过深入合作，不断加大对先进基础设施的投入，实现与国际市场无缝对接。”

绿色新未来

能源转型是中阿合作的核心内容，也是中阿共建“一带一路”的主轴。

“中国在推动全球向清洁低碳能源转变过程中扮演着非常关键的角色，尤其是在储能电网智能化和经济生产方面展现出显著的能力。阿拉伯国家拥有丰富的太阳能和风能资源，是大规模可再生能源发电的理想之地。”沙特国际电力与水务公司中国区主席赛乐·哈·提看好中阿在能源领域合作的机遇。他表示，通过整合阿拉伯国家的资源与中国的技术优势，可以加速区域和全球的能源转型。

正是看到了这一区位优势，来自青岛

由山东电力建设第三工程有限公司承建的摩洛哥农奥二三期光热电站，是中国公司首次在海外承建光热工程。这一项目在让超过100万的摩洛哥家庭用上清洁能源的同时，还将富余电能输送欧洲，彻底改变了摩洛哥电力长期依赖进口的局面。

据山东电力建设第三工程有限公司董事长赵启明介绍，自2000年以来，公司先后在沙特阿拉伯、阿联酋等20多个国家以EPC方式承揽70余个电力和海水淡化工厂，EPC总承包业务合同额达440亿美元。针对绿色能源领域的发展需求，公司还设立了太阳能发电技术研究所、海水淡化工程技术研发院等专业机构，打造绿色低碳产业链竞争优势。

海信也将绿色发展作为全面深化与阿拉伯国家合作的未来方向。“海信建立ESG管理体系，践行可持续发展战略，全面融入迪拜绿色经济和碳中和发展目标，有效地促进了上下游企业的生态协同。”刘斌表示，未来，海信将继续聚焦绿色发展，推动节能技术和清洁能源解决方案本地化，助力阿拉伯国家实现绿色转型。

出海新服务

新机遇在前，如何助力中阿跨国公司顺利“出海”、共享发展红利？日益丰富的经贸交流机制和企业服务平台是保障。

目前，中国已同21个阿拉伯国家建立了双边经贸联委会机制，进一步丰富了中阿合作论坛和中阿共建“一带一路”倡议的内容。

“近年来，我们共同举办了很多经贸领域合作交流活动，加深了双方认识和理解，创造了更多投资机会。”沙特阿拉伯—中国商务理事会常务理事苏尔坦·本·阿卜杜拉·阿齐兹·阿勒萨杜恩表示，“双方政府制定

了相关计划进一步助力双边经贸合作，特别是加强企业合作，这为沙特中小企业带来新的发展机遇。”

打造国际交流合作高能级平台，青岛峰会也为中阿双边深度交流提供了纽带。“毫无疑问这次峰会是顶尖的全球对话以及合作平台，本次论坛汇聚中国与阿拉伯世界的商业领袖，必将为区域合作带来深远的影响。这充分体现了中国坚持扩大对外开放的决心。”中国—印度—中东—北非商务促进会秘书长穆罕默德·萨基卜高度评价青岛峰会的意义。“世界的经济秩序正在重塑，我们相信中国会在未来发挥引领作用。将山东的产业实力和青岛物流优势与我们地区雄心勃勃的发展规划相结合，必将成就创新与全球互联的新样板。”

让跨国公司感受到开放中国热情的，不只是会场内的深入交流。在会场门口，主办方搭建了中东企业展示区，为阿拉伯企业提供展示创新技术、商业模式及投资需求的机会，推动中阿企业精准对接。

作为“一带一路”的重要节点和海上合作战略支点城市，青岛还在加快建设海外综合服务体系，为企业“出海”提供综合服务，助力企业更好融入当地市场。论坛上揭牌的青岛海外（阿联酋）综合服务中心，就是青岛打造的10个海外综合服务中心之一。

据介绍，青岛海外（阿联酋）综合服务中心由在阿联酋等中东国家深耕多年的山东电力建设第三工程公司和海信集团共同组建，将以阿联酋为枢纽，打造面向区域市场的出海联盟。目前联盟已经汇聚39家企业，未来将通过积极开展海外园区、境外展会、采购资源等对接活动，链接商机、优化资源、协同发展，广交阿联酋及阿拉伯朋友，为深化贸易投资合作伙伴关系、共建“一带一路”作出更大贡献。

12家跨国巨头发布新产品、新技术、新服务、新业态和新模式

首发青岛 链动全球

□青岛日报/观海新闻记者 丁倩倩



■跨国公司峰会首发SHOW现场。

6月20日上午，“跨国公司峰会首发SHOW”举办。此次活动是青岛峰会的首设板块，以“首发经济”为核心，携手全球跨国公司链接中国市场资源。12家世界500强公司和行业领军企业负责人依次发布新产品、新技术、新服务、新业态、新模式，覆盖智能制造、AI服务、消费升级、生物科技等新质生产力领域。

在“首发SHOW”中，青岛的角色不容忽视。多位跨国公司领导人提及首发产品、服务方案从青岛诞生，或有青岛参与，传递出青岛在全球产业链与创新链中的重要角色。依托峰会高能级平台，青岛也致力于成为创新首发枢纽，助力跨国企业实现与中国市场的“零时差”对接。

集聚全球创新

“如果用三个词来形容未来制造工厂的特点，我认为应该是数字化、低碳化和智能化。”西门子（中国）有限公司副总裁战京涛说，在峰会首发SHOW上，他带来了西门子在数字化和低碳化领域的最新实践——助力中小企业减碳的数字智能平台Xcelerator。战京涛介绍，该平台集合了西门子和200多家合作伙伴的解决方案，可以通过虚拟现实技术模拟新工厂设计、施工、投产全流程中可能出现的问题，提前给出解决方案，辅助企业在落地实施中压降成本，提高效率。战京涛表示，西门子已经通过原生数字工厂验证了这一平台的有效性——通过该模式落地的原生数字工厂实现生产效率提高20%，柔性生产能力提高30%，产品上市时间缩短20%，每年减少二氧化碳排放量达3300吨。他补充说，即将落地的欧盟碳边境调节机制要求进口商为高碳产品支付与欧盟碳市场等值的碳关税，意味着碳减排能力转化为企业国际贸易的竞争能力，将加速驱动绿色低碳生产方式的落地。

跨国公司不仅是技术标准的重塑者，也将是商业生态的缔造者。总部位于日本的兄弟（中国）商业有限公司董事长、总裁张燕带来了在中国首发的激光打印机。与其说它是一款新产品，不如说是新商业模式，张燕介绍，该款产品支持消费者向公司付费购买页数而获得公司免费寄出的等量耗材，满足轻资产企业和居家办公等消费者群体的个性化需求，“在累计七年内，如果打印页数达到4万页，我们还会免费送上第二台产品。”张燕说。

贡献“青岛方案”

青岛不仅是展示舞台，更是深度参与者。作为跨国公司布局的重要城市，青岛与跨国公司的深度融合，向全国乃至全球输出具备前瞻性和竞争力的“青岛方案”。

在中国布局超过40年的瑞典企业阿法拉伐，是全球知名的能源动力解决方案服务商，在青岛有3个生产基地，其中位于胶州的船用设备生产基地是阿法拉伐在全球最大的投资项目，其解决方案服务亚洲市场。

阿法拉伐热能与气体系统业务产品组经理、青岛工厂总经理Sebastian Matewski介绍，“90%的全球贸易使用的是海运贸易，锅炉在其中是非常重要的一个部分。我们最近开发的混合动力锅炉，兼备传统燃料动力与先进电动技术，是阿法拉伐最新的航运脱碳解决方案。”

与阿法拉伐一样深度扎根青岛的还有来自英国的盈凡电气，公司的亚太总部落在青岛，且在即墨区布局了集团最先进、业务最全面的生产基地。盈凡电气系统保护事业部亚太区总经理刘学敏在现场发布了公司的拳头产品——液冷系统，“要是没有液冷，再厉害的AI芯片也会罢工！”刘学敏介绍，盈凡电气的液冷系统通过液体媒介带走电子系统运转时产生的热量，具有节省空间、节能环保的特点，比传统风冷设备更适合AI芯片、数据中心等高密度算力需求。“目前我们的产品已经用在超级电脑和各类AI服务器中，未来应用会更加广泛。”刘学敏说。

首发不是终点，而是可持续的承诺，从青岛出发的全球方案，折射中国市场的战略价值。峰会显示，跨国公司正与中国形成有机的生态，共享机遇、共创价值、共赢未来。

银发经济：机遇无限的“新蓝海”

银发经济论坛上，嘉宾认为要从社会转型的角度看待产业机会

□青岛日报/观海新闻记者 孙欣

银发经济是经济社会发展的新动能，发展银发经济是积极应对人口老龄化的重要举措。当前，我国发展银发经济产业的条件已日臻成熟，银发经济成为中国与全球发展的新机遇。

6月20日上午，第六届跨国公司领导人青岛峰会系列活动——“银龄新潮，发掘经济新蓝海”银发经济论坛举行。跨国公司高管以及行业专家学者共话银发经济机遇与实践。山东以大会为桥梁，诚邀合作伙伴共谋银发经济产业机遇。

“夕阳红”事业变“朝阳红”产业

在与会嘉宾看来，当前银发经济已经变成了不折不扣的朝阳产业，是机遇无限的“新蓝海”。

南开大学经济学院人口与发展研究所教授、南开大学老龄发展战略研究中心主任、中国人口学会副会长原新表示，银发经济是经济高质量发展过程中，顺应时代潮流而产生的一个新概念。“银发经济是一个‘双老经济’，是为老年人提供产品和服务的一切经济活动的总和，是‘为老经济’；同时还是为老龄阶段做准备的一系列经济活动的总和，是‘备老经济’。”他说。

在原新看来，银发经济不等于老龄产业、养老产业。他表示，从宏观上理解，发

展银发经济就是新时代人口与经济关系适老化改革的一条道路选择，它是中国经济发展模式、产业结构、道路选择的一个适老化转型，或者称为适老化革命。从落地来看，银发经济是一些具体的产业形态，比如健康文化产品就是一种。

波士顿咨询公司董事总经理、全球资深合伙人阮芳说，老龄社会对我们来说是一个文明的标志，但同时也是世纪难题。中国2021年步入深度老龄化阶段，2030年将进入超级老龄化阶段。发展银发经济是当务之急。

阮芳介绍，发展银发经济可以理解为“四条线”——健康线、财富线、事业线、消费线。目前在健康线和财富线上，中国成效显著，但事业线和财富线的相关建设还在路上。“中国在人工智能技术、生命科学等领域具有得天独厚的优势，在这些新技术新科学的加持下，未来有可能探索出新的道路。”阮芳表示。

跨国公司“加码”合作

瞄准中国发展银发经济的新机遇，跨国公司已经用脚投票，纷纷加强相关投资与合作。

以家电、机电零部件、工业设备等制造业为中国消费者所熟知的松下，在健康智

慧康养社区建设上已经积累了20年经验，并已于近年在中国开展相关业务。

松下电器（中国）有限公司总裁赵炳弟介绍，2021年，松下在北京成立WELL健康人居实验室。通过与健康建筑领域伙伴、高校及医院进行产学研用合作，助力开发更适合中国国情的健康住居空间解决方案。同时，松下自2020年开始与浙江大学展开战略合作，共建老龄化与康养产业研究中心，在学术研究、政府咨询、人才培养和产业调研等方面取得了一定的成果。

此外，松下还在多地参与了康养社区开发，应用“全龄共生”理念，打造年轻人、中年人及老年人等不同年龄层人员共同居住、交流的街区。

荷兰博客主要开展社区居家护理服务。公司亚太区总裁司徒文表示，在博客组看来，养老资源有限，社区将会在不断增长的老年人群中发挥更重要的作用。

借鉴过去的成功经验并结合中国国情，博客组正在中国11个城市开展居家医疗融合模式的合作试点。其中，就包括我省的济南市。“希望能够与各位继续开展合作，探讨在山东落地新项目的可能性。”司徒文说。

诚邀合伙人共创“新蓝海”

山东作为中国东部沿海的人口大省、

经济大省、文化大省，发展银发经济优势明显，潜力无限。

目前，山东企业正积极布局银发经济，为推进相关领域产业合作打下了良好基础。

山东颐养健康产业融合发展集团是山东医养健康产业整合发展的省级平台企业。公司党委书记、总经理刘文立介绍，以医养健康服务为例，目前集团运营医康养机构110个，构建了居家、社区、机构三级养老服务服务体系，形成了医疗嵌入、康养一体、互促共进、增值赋能的特色发展模式，同时在山东、浙江、安徽、北京、上海、海南等地，整合区域养老健康酒店、研学培训、康养护理等健康资源，开创了医养游新模式。

威高是山东知名的医疗器械企业，如今产业链已延伸至银发经济领域。威高集团有限公司总裁赵炳弟介绍，目前公司已在老年人慢病管理、城镇地域化智慧养老服务体系建设、适老智慧康复平台建设、中医温泉医养等方面展开积极探索。

以此次论坛为平台，山东诚邀更多跨国公司领导人、优秀企业家在银发经济领域与山东合作共赢，共创银发经济“新蓝海”。青岛、泰安、威海、滨州等城市分别推介了银发经济发展成就、独特优势、未来机遇，并表示将以最大的诚意、最优的服务、最高的效率，为所有来鲁投资的企业搭建“快速通道”。