

金融支持科技创新力度、广度、精度不断提升

青岛科技金融加速进阶

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军



■银行客户经理走访科技企业。

科技之花的竞相绽放,离不开金融“活水”的持续、精准浇灌。加速进阶,正成为青岛金融机构支持科技创新的鲜明特质。

从谋篇布局到精耕细作,从多点突破到彰显特色……今年以来,青岛金融业胸怀“长心”,锻造“耐心”,优化金融资源供给,创新金融服务模式,不断提升金融支持科技创新力度、广度、精度,努力写就科技金融的精彩篇章。

科技企业并购贷款试点“扩容”

近日,兴业银行青岛分行为青岛一家上市公司发放并购贷款3.3亿元。该笔并购贷款金额占整体并购交易价款的78.5%,并购方为国家高新技术企业、国家企业技术中心企业及山东省制造业单项冠军企业。通过本笔并购交易,企业将进一步整合优势资源,丰富业务场景,巩固其在行业内的领先地位。

今年3月初,金融监管总局发布科技企业并购贷款试点政策,明确在北京、上海、青岛等18个城市开展试点。对于“控股型”并购,试点将贷款占企业并购交易额“不应高于60%”放宽至“不应高于80%”,贷款期限“一般不超过7年”放宽至“一般不超过10年”。

科技企业对资金需求的期限相对较长,并且企业在研发创新过程中往往自有资金不足,更需要外部资金支持。将科技企业并购贷款占并购资金的比例提高、期限延长,更符合科技企业对资金需求的特点,有助于金融机构更好地服务科技企业开展并购,支持科技企业做优做强。

科技企业并购贷款试点政策出台后,青岛金融监管部门第一时间与政府部门开展深入研讨,研究政策发布、银企对接、宣传推动等事宜。指导试点银行充分摸底科技企业融资需求,加快授信审批流程。

截至目前,青岛已授信试点业务7笔,合计25.78亿元,放款5笔,合计4.59亿元,储备试点项目11笔,可提供融资金额超13亿元。

科技小微“金融需求”被看见

如何让小微企业尤其是科技型小微“金融需求”被看见,收获量身定制的金融支持,为企业穿越经济周期、把握发展机遇营造出好“钱景”,是科技金融的一道必答题。

令人欣慰的是,今年以来,青岛金融机构不断创新产品与服务,努力答好这道题。

作为国有大行,建行青岛市分行为科技企业量身定制金融服务方案,精准破解融资痛点。

青岛金诺德科技有限公司凭借技术实力与创新基因成为行业标杆。建行青岛同安路第二支行的客户经理在走访中获悉企业贷款需求后,迅速向企业推荐了“善科贷”产

品。通过实地考察技术车间、专利成果及产学研合作模式,仅用1个工作日便完成了112.9万元授信审批,年化利率低至3.05%,期限长达36个月,且支持随借随还。这笔资金助力企业完成生产线升级和技术团队扩充,月处理废旧电池能力提升20%。

该企业负责人表示:“建行的贷款不仅解了燃眉之急,更为我们这样的高新技术中小企业注入了发展信心。”

“善科贷”是建设银行为支持科技型企业打造的普惠金融信贷产品,旨在破解科技小微企业信用积累不足、融资需求难匹配的痛点。

近年来,建行青岛市分行不断优化产品和服务,满足企业对金融的多样化需求。截至目前,普惠主要贷款产品共有“小微快贷”“个人经营快贷”“小微善贷”等产品体系30余项子产品,打造了“信用快贷”“善新贷”“善科贷”等多项优等产品,为科技企业提供多种选择。

浦发银行青岛分行推出的“浦创贷”被视作服务早期科技企业的有力武器,这款产品专门面向种子期、初创期的科创小微企业,突破传统信贷模式的局限,不仅关注企业经营情况,还结合企业主个人情况、创新能力、金融资产等多维数据进行综合评价,通过系统自动审批发放线上信用贷款。

某初创期高新技术企业在业务发展过程中,遇到阶段性资金周转难题,浦发银行青岛分行利用线上大数据、后台策略进行授信额度审批,通过全流程线上无纸化操作,帮助企业在短短1日内就完成贷款申请、审核及领用,及时解决资金难题,真正实现了金融活水对早期科技企业的“精准滴灌”。

借力数字化助力科技企业发展成为金融机构的共同行动。

工商银行青岛市分行针对科技型企业,创新授信评价体系,将企业研发投入强度、专利质量、人才储备等18项科创指标纳入区域特色产品信用评价模型,构建“数字建模+线上服务”的科创金融产品体系。创新推出“专精特新青e贷”“科创成长e贷”“人才e贷”“小巨人惠享贷”等区域特色产品,为科技型企业提供差异化服务,高效满足客户融资需求。

光大银行青岛分行运用“互联网+金融”的理念,把握科技金融属性,打造信用类、抵押类、担保类等为一体的普惠金融“3+1”系列线上化通用类产品体系,推出“阳光e信贷”“阳光e抵贷”“科技e贷”“专精特新企业贷”等一系列线上融资服务产品,可实现小微企业从贷款申请、审批到提款均自助化操作,大幅提升企业贷款可获得性及覆盖度,降低企业贷款的融资成本、时间成本及人力成本,为小微企业提供多元化的融资选择。

光大银行推出的“专精特新企业贷”和“科技e贷”产品,帮助专精特新企业、科技型企业实现科技创新与产品迭代升级。该系列产品均自动审批、线上提款、随借随还,最快1日内实现提款。自产品推出以来,光大银行“专精特新企业贷”规模超100亿元,其中光大银行青岛分行产品规模超5亿元,有效助力青岛市专精特新企业高速发展,也是光大银行青岛分行坚守着金融的人民性与政治性,谱写好普惠金融大文章、科技金融大文章的体现。

借力数字化助力科技企业发展成为金融机构的共同行动。

工商银行青岛市分行针对科技型企业,创新授信评价体系,将企业研发投入强度、专利质量、人才储备等18项科创指标纳入区域特色产品信用评价模型,构建“数字建模+线上服务”的科创金融产品体系。创新推出“专精特新青e贷”“科创成长e贷”“人才e贷”“小巨人惠享贷”等区域特色产品,为科技型企业提供差异化服务,高效满足客户融资需求。

光大银行推出的“专精特新企业贷”和“科技e贷”产品,帮助专精特新企业、科技型企业实现科技创新与产品迭代升级。该系列产品均自动审批、线上提款、随借随还,最快1日内实现提款。自产品推出以来,光大银行“专精特新企业贷”规模超100亿元,其中光大银行青岛分行产品规模超5亿元,有效助力青岛市专精特新企业高速发展,也是光大银行青岛分行坚守着金融的人民性与政治性,谱写好普惠金融大文章、科技金融大文章的体现。

借力数字化

借力数字化助力科技企业发展成为金融机构的共同行动。

工商银行青岛市分行针对科技型企业,创新授信评价体系,将企业研发投入强度、专利质量、人才储备等18项科创指标纳入区域特色产品信用评价模型,构建“数字建模+线上服务”的科创金融产品体系。创新推出“专精特新青e贷”“科创成长e贷”“人才e贷”“小巨人惠享贷”等区域特色产品,为科技型企业提供差异化服务,高效满足客户融资需求。

光大银行青岛分行运用“互联网+金融”的理念,把握科技金融属性,打造信用类、抵押类、担保类等为一体的普惠金融“3+1”系列线上化通用类产品体系,推出“阳光e信贷”“阳光e抵贷”“科技e贷”“专精特新企业贷”等一系列线上融资服务产品,可实现小微企业从贷款申请、审批到提款均自助化操作,大幅提升企业贷款可获得性及覆盖度,降低企业贷款的融资成本、时间成本及人力成本,为小微企业提供多元化的融资选择。

光大银行推出的“专精特新企业贷”和“科技e贷”产品,帮助专精特新企业、科技型企业实现科技创新与产品迭代升级。该系列产品均自动审批、线上提款、随借随还,最快1日内实现提款。自产品推出以来,光大银行“专精特新企业贷”规模超100亿元,其中光大银行青岛分行产品规模超5亿元,有效助力青岛市专精特新企业高速发展,也是光大银行青岛分行坚守着金融的人民性与政治性,谱写好普惠金融大文章、科技金融大文章的体现。

青岛金融系统积极部署落实促进经济高质量发展支持举措为科技创新引进更多长期耐心资本

近日,人民银行青岛市分行联合市委金融办、青岛金融监管局、青岛证监局召开全市金融系统贯彻落实一揽子金融政策支持经济高质量发展工作会议,解读一揽子增量金融政策,部署落实促进经济高质量发展的金融支持举措。

会议指出,要落实好降准政策,吸引更多降准释放的流动性落地青岛,加大对实体经济的信贷投放。强化利率政策执行,贯彻落实好各项利率政策。用好用足科技创新和技术改造再贷款、支农支小再贷款,推动服务消费与养老再贷款、科技创新债券尽快落地,支持科技创新、服务消费、民营小微等重点领域,稳定资本市场和对外贸易。用足用好金融资产股权投资公司股权投资试点和科技企业并购贷款试点的良好机遇,为青岛科技创新引进更多长期耐心资本,推动科技产业整合升级。更好发挥市场各参与方的稳市功能,积极扩大权益类产品供给,畅通银行理财、保险资金入市渠道,聚集投资者长期回报优化公募基金运营模式。

会议强调,各金融机构要做优做强金融“五篇大文章”,在健全机制、创新产品、优化服务上实现突破,打造一批具有青岛特点的特色金融服务品牌。切实落实支持小微企业融资协调工作机制和城市房地产融资协调机制要求,积极满足企业融资需求。提升资本市场服务质效,健全全链条金融服务体系。树牢底线思维意识,防范化解重点领域风险,以高质量金融服务助力全市高质量发展。傅军

青岛近2.5万考生参加会计初高级资格考试

近日,2025年度全国会计专业技术初、高级资格考试(青岛考区)开考,青岛近2.5万名财会人员参加考试。

市财政局将严明纪律贯穿考试全过程管理与巡考工作,运用信号屏蔽、人脸识别等多种方式,构筑高科技作弊“防火墙”,杜绝作弊现象发生,坚决守护考试公平生命线。同时抽调60多名精锐力量组成“党员护考队”,并对“党员护考队”、技术保障团队、监考人员开展专题培训,学习考试管理制度、巡考行为规范及应急处置流程等,推动考务工作向精细化、标准化升级。

护考队员在考场最前沿“站好岗、亮身份、担使命”,始终秉承“哪里有需要,党员就在哪里”的信念,全方位做好考试期间的服务工作。协调公安部门帮助遗失、忘记携带身份证件的考生到派出所开具临时身份证明;为身体不适的考生协调后勤医务组,并提供医疗救助服务;考试结束后,及时引导考生有序离场。



推动小微融资协调机制走深走实

融资热线: 82863300

青岛金融监管局 青岛日报联合主办

推广“一行一链”模式 形成“一场景一方案”

农业银行青岛分行: 多措并举提升小微服务质量

农业银行青岛分行深入贯彻相关决策部署,严格落实金融监管局和市发展改革委工作要求,深度融入支持小微企业融资协调工作机制,充分用好用活融资协调机制相关政策,提升金融服务质效,实现信贷资金直达小微、快速便捷、利率适宜,打通金融惠民利企的“最后一公里”。

截至2025年4月末,农业银行青岛分行普惠贷款余额突破340亿元,有贷客户超2.7万户。自协调机制启动以来,累计服务小微企业21208户,累计授信330亿元。

有效延伸服务半径

数字化持续赋能

农业银行青岛分行通过数字化持续创新,线上产品体系不断丰富,功能持续优化。

截至目前,青岛农行“微捷贷”和“抵押e贷”均已完成业务重构和平台切换,实现了参数化产品管理模式,规则校验和风险管理措施得到升级。

农业银行青岛分行于近日创新推出科技型企业专属产品——“科捷贷”,为青岛地区专精特新小微企业提供差异化服务。该产品具有纯信用、免担保、可循环的特点,能高效满足客户融资需求。

农业银行青岛分行还认真落实无还本续贷政策,对贷款到期后有真实融资需求且符合条件的客户“应续尽续”,不断完善线上和线下续贷系统,为稳住存量小微企业提供了有力武器,截至4月末,农业银行青岛分行续贷率已超70%,较上年提升10个百分点。

农业银行青岛分行还推广数字工具,不断提高办贷效率。

农业银行青岛分行推广“普惠e站”,发挥“免开户精准测额”功能优势,引导小微企业参与“一站式、全产品、全流程”金融服务。利用行内外数据梳理“稳存拓新”“网点图谱”“外贸小微”等精准化营销清单,开展常态化走访对接,定期发布节气宣传海报,让更多小微企业知晓农行普惠金融服务,消除融资隐形壁垒。

为更好激发客户经理服务小微的内生动力,农业银行青岛分行丰富移动营销Pad小微客户服务功能,为客户经理配足配齐展业利器,推广微捷贷“现场+远程”集中作业和智慧办贷,通过应用数字化工具、加强宣传推广、优化内部流程等一系列举措,切实提升办贷效率,平均办贷时间缩短20%,实现了数据“多跑路”、小微企业“少跑腿”。

定制化解决融资难题

商圈、供应链和产业集群集聚了大量优质小微企业和个体工商户,农业银行青岛分行利用省级以上产业集群和市级以上园区清单,积极对接当地工信、民营经济所属部门,紧扣区域经济发展重点,通过“一项一方案”的方式有针对性地放业务转授权,帮助客户一揽子解决问题。推广“一行一链”工作模式,通过梳理核心企业供应链场景,优先通过线下简便流程实现引客上量后,进一步利用互联网“产业链e贷”批量服务上下游小微企业。深化“一圈”服务模式。针对优势行业客群、高净值客群等经营稳定和景气度高的特色客群,根据行业属性、经营周期、专属资源等形成“一场景一方案”服务机制。青岛某轨道车辆科技有限公司是一家为中车做配套的一级供应商,得益于小微企业融资协调机制工作专班上门辅导以及农业银行青岛分行的中车轨道交通“一项目一方案”等便利渠道,获得500万元贷款,为企业解了燃眉之急。

打造“核心企业带动、产业链延伸、区域集群覆盖”服务格局

邮储银行青岛分行: 书写金融赋能小微精彩篇章

自小微融资协调机制启动以来,邮储银行青岛分行在青岛金融监督管理局指导下,始终以“国之大者”的站位胸怀,在服务国家战略与地方经济的使命前,将小微企业融资协调机制作为践行普惠金融、助力实体经济的核心引擎。

目前,邮储银行青岛分行走访小微企业达2万多户,以“精准滴灌”的服务理念、“科技赋能”的创新动能、“全链风控”的责任担当,书写了金融赋能小微企业成长的精彩篇章。

构建“靶向穿透式”服务矩阵

邮储银行青岛分行深度融入国家战略布局,以“客户清单靶向法”和“数字网格靶向法”为双轮,打造“核心企业带动、产业链延伸、区域集群覆盖”的立体化服务格局。

在智能家电、海洋经济等万亿级产业链领域,邮储银行青岛分行通过“核心企业信用传导+上下游批量授信”模式,实现从单一客户服务向产业生态赋能的跃升。截至目前,已为海尔下游10户供应商提供4000万元融资,依托“平台e贷”线上产品,服务21户核心企业关联客户、金额超1亿元,并成功入围青啤产业链金融平台合作,预计系统对接后将辐射超200家上下游小微企业。

为精准且广泛服务触达小微企业,该行开展了“党建引领风帆劲·千企万户大走访”,组建9支党员攻坚先锋队,深入上合示范区、青岛自贸片区等战略高地,累计走访科技企业超2300户、外贸企业500户。

打造“数字智慧型”服务引擎

面对小微企业“短频急”的融资需求,邮储银行青岛分行将科技作为破局关键,自主研发“小企业智能营销系统”,集成科技型企业、涉海企业等12类重点名单,通过实时追踪支行走访轨迹、智能分析客户信用画像,推动营销管理从“经验驱动”向“数据驱动”转型。连续两年举办“邮科创”高峰论坛,邀请青岛市科技局、海洋局、大数据局、民营经济局、海关等相关部门,以及中邮证券、中邮理财、国投创合等金融机构和多家科技型企业的代表,共同探讨金融与科技创新结合及未来发展方向。

在分级服务机制中,邮储银行青岛分行建立“战略客户—重点客户—基础客户”三级响应体系;对于战略级核心企业,由分行领导带队开展“定制化”走访,提供“融资+结算+财资管理”综合方案;重点级客户由支行领导牵头,

依托税务、征信等数字化工具实施预授信评估,实现“精准画像、快速审批”;基础客户由客户经理持续精准维护,时刻关注中小微企业金融需求,确保配套“周训月考”机制,培养出一支“懂产业、会数据、能创新”的专业团队。

开创“政会银企”协同模式

邮储银行青岛分行以“大金融生态”理念整合政府、商会、企业三方资源,构建起“政策引导、平台搭台、金融赋能、企业成长”的长效合作机制。

邮储银行青岛分行通过深度参与“春雨行动”、金融辅导队、海洋经济发展论坛等活动,获取优质企业白名单;与工商联联合开展“邮商惠企”系列活动,与47家核心商协会签订战略合作协议,构建起“商会推荐—银行服务—企业受益”的闭环生态,覆盖1893户会员企业,累计举办政策宣讲、银企对接会235场,2024年以来已实现授信6.89亿元。

在产品创新领域,邮储银行青岛分行打造“线上+线下”“标准+特色”的多元化产品矩阵:线上优化小微易贷模型,推出“科创贷”“税务贷”等专属产品;线下开通大额业务绿色通道,为先进制造业、专精特新等中小企业提供最高1亿元授信,目前放款1.61亿元,满足成长型企业的规模化资金需求,成为支持实体经济升级的重要力量。

筑牢“全周期立体式”防护网

邮储银行青岛分行将风险管控作为普惠金融可持续发展的基石,构建“前端准入严筛选、中端管理强监测、后端处置快响应”的全链条风控体系。在风险缓释环节,创新推行“风险化解+赋强公证”双轨制,2025年以来已完成8户企业风险缓释。资产管理方面,建立“预警熔断+精准帮扶”机制;通过企业流水监测、纳税数据比对等核心指标,对高风险客户实施预警;启动“党员攻坚+一户一策”帮扶计划,派出专业团队驻点指导。

从胶州湾到渤海湾,从产业集群到小微个体,邮储银行青岛分行正以“金融活水”滋养着万千企业的成长梦想。该行行长李广增表示,未来将继续胸怀“国之大者”,践行“金融为民”,在落实小微企业融资协调机制中走在前、作表率,为青岛市稳增长、保就业、促创新贡献更强劲的邮储力量,让普惠金融的阳光照亮更多小微企业的前行之路。

王筠 宋平 高雪