

青岛通过建好用好海洋科技大市场等平台,挖掘高能科创平台的“好成果”,助力前沿科研成果与企业创新需求高效对接——

“路演”的“好戏”:搭起科技成果转化舞台

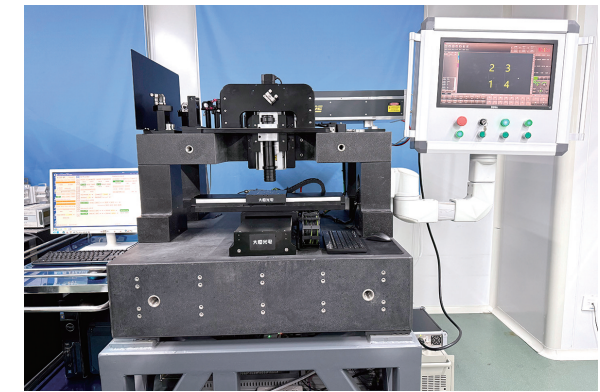
□青岛日报/观海新闻记者 耿婷婷



■“青岛好成果”青岛科技大学专场路演现场,各方围绕项目展开交流。



■海洋科技大市场构建了多元主体协同、线上线下融合的科技成果转化综合服务平台。



■碳化硅晶圆低损耗激光隐切裂片加工系统。



■“青岛好成果”季度汇演现场。

海洋科技大市场构建科技成果转化综服平台

线上服务系统

以数据技术为驱动,搭建大市场门户网站、科技成果转化业务系统及公众号等渠道,为高校院所、科技企业、技术转移机构提供信息汇聚、宣传推广、供需对接、成果评估、交易结算、技术经纪人管理等线上服务。

线下科技服务综合体

设有综合服务大厅、科技服务机构办公区和科技成果转化孵化区,引入专业科技服务机构驻场服务,科技成果转化孵化区为成果落地孵化提供物理空间。

成果转化服务矩阵

实施“寻星”“探需”“星火”三大行动,组织专业技术经纪人团队走进高校院所挖掘成果、走进企业探查需求,以服务串联起成果供给和需求端。

海洋科技大市场已组织项目路演、产研对接等系列活动200余次,促成产研合作120余项,促成融资近3亿元,衍生孵化企业60家。

■海洋科技大市场外景。

日前,青岛高测科技股份有限公司获得青岛科技大学技术赋能。一项名为“碳化硅低损耗激光隐切设备”的技术,可以解决硬质宽禁带晶圆高质量、高效率划片的难题,已开发出超快激光脉冲序列精准分层隐切SiC(即碳化硅)晶圆的原理装备,切割损耗可控制在60微米以内。这样的技术和设备精准命中了高测股份的产业需求,双方一拍即合,达成了初步合作意向。

为这项合作“做媒”的,是“青岛好成果”系列活动在青岛科技大学举办的月度路演。助力前沿科研成果与企业创新需求高效对接,近年来,此类“快展示、快转化”的科技成果路演活动在青岛频频上演。

例如,不久前举办的2025年度青岛市国家级科创平台成果集中路演活动现场,来自全市13家国家级科创平台的26项成果进行路演和展示。在技术经纪人等群体的牵线搭桥下,这些前沿成果现场在下游企业找“婆家”,掀起了达成合作意向的“热潮”。

再如,上个月“青岛好成果”月度路演中,立足海洋物联网领域,来自自然资源部第一海洋研究所、山东大学、青岛海洋科技中心等单位的5项待转化科技成果现场展示,并与“对口”企业达成了合作意向……

青岛高校、院所众多,高能级科创平台林立,是前沿成果和技术产出的“富矿”。挖掘成果、展示成果、转化成果,青岛正通过发挥海洋科技大市场的“桥梁”作用,打造“青岛好成果”系列路演,在技术经纪人等关键群体的加持下挖掘“好成果”,为前沿成果的发掘和落地构筑桥梁。

通过路演、对接等形式推动平台成果走出实验室,与市场 and 产业深度对接,青岛充分释放科创平台、高校院所的技术创新活力,展示其在战略性新兴产业中的牵引作用,加快科技创新与产业创新融合发展,让科技成果“直通”产业。

科技创新,平台为基。科创平台既是创新体系的重要组成部分,也是创新资源的主要载体,能够最大力度地攻关技术、最具效率地转化成果、最大程度地支撑产业。近年来,青岛着力强化重大科技创新平台建设,围绕海洋科技、新能源、智能制造、轨道交通等领域布局了一批高能级科创平台。

目前,青岛有全国重点实验室16家、省重点实验室1家、省重点实验室85家、市重点实验室297家。在技术创新领域,青岛有国家级创新中心3家、省级技术创新中心34家、市级技术创新中心1156家。耦合多类创新资源,这些科创平台为推动科技创新引领产业创新锻造了“强引擎”和“加速器”,产出了极具引领性的前沿成果,促进了新质生产力的勃发。

以不久前举办的集中路演为例,26个项目来自国家高端智能化家用电器创新中心、国家耐盐碱水稻技术创新中心、国家虚拟现实创新中心(青岛)等国家级科创平台。项目涵盖人工智能、轨道交通、生物医药、新材

料、绿色能源、智能装备等青岛重点产业集群,在技术先进性、转化成熟度、发展潜力等方面表现亮眼。

其中,“船载投弃式光纤温深传感器研制及产业化”项目针对船载投弃式海洋观测传感器生产需求中的关键问题,研发了具有自主知识产权的全光纤投弃式海洋温深传感器,主要技术指标达到国际先进水平,极大提高了我国海洋科技领域的自主权。

无独有偶,“方位偶极横波远探测测井关键技术与装备”项目依托深层油气全国重点实验室平台,针对井旁隐蔽油气测井技术中“井外探不远、方位定不准”等难题,自主研发了大功率发射、高灵敏接收的超远探测测井装备,开发了数据兼容强、处理速度快、成像效果好的扫描处理软件,核心指标达到或超越国际同类产品水平。目前,相关技术和装备已经应用于中石油、中石化、中海油、巴西石油等国内外油气田,为全球油气勘探提供了中国方案。

这些项目很快就得到了良好的市场反

创新引领的高度:前沿成果技术领先

馈。里程碑创投基金总经理盖洪波看好了优质项目的转化潜力:“路演项目均来自国家级科创平台,在平台的赋能下成长,代表着各自领域的尖端水平,在智能家电、轨道交通、海洋、石化等领域的项目技术沉淀非常深厚。”他还表示,通过此类集中路演活动可以发掘、对接优质项目,里程碑创投将与润滑油循环利用等项目进行对接,在其市场化的进程中提供资本赋能。

这些项目的发展均已脱离了实验室的“初级”阶段,迈向产业化的“后端”。而将技术领先、贴近市场的成果从“海量”成果中精准筛选出来,依靠的是技术经纪人的细致挖掘和分类。

技术经纪人、青岛市工业技术研究院招商部部长李恺告诉记者,在日常对接中,技术经纪人针对国家级平台的项目库进行常态化挖掘和梳理;在活动筹备期,则选出最具转化潜力的项目进行展示。常态化挖掘与精准化推介相结合,青岛用好技术经纪人这一关键群体,促进了科技成果的对接与转化。

成果转化的速度:现场沟通“秒促”合作

人相谈甚欢。“我们专注于3D感知技术及其应用,现在在研发皮肤检测领域的相关仪器,嫁接这项技术可实现产品检测更加精准、信息收集更丰富。”小优智能相关负责人表示,“同时,我们在市场中收集到的数据,也可以通过你们的大模型进行智能分析,能获得更有价值的报告信息。”廖兆振表示,双方达成了初步的合作意向并互留联系方式,约定进一步结合彼此实际情况进行沟通,推动技术尽快落地。

这样“情投意合”的合作在路演活动中不胜枚举:“船载投弃式光纤温深传感器研制及产业化”项目与青岛智晟海洋科技有限责任公司达成接洽意向,正在项目应用方进行实地考察;深层油气全国重点实验室的“定向井井眼轨迹精准控制技术及其在超深层油气钻井中的应用”项目与青岛智腾微电子有限公司达成接洽意向;大规模个性化定制系统与技术全国重点实验室的“CIS工业相机”项目与海克斯康制造智能技术(青岛)有限公司达成接洽意向……

高效对接离不开既懂技术又懂市场的

机制创新的深度:挖掘成果加速转化

同、线上线下融合的科技成果转化综合服务平台。

线上服务系统以数据技术为驱动,搭建大市场门户网站、科技成果转化业务系统及公众号等渠道,为高校院所、科技企业、技术转移机构提供信息汇聚、宣传推广、供需对接、成果评估、交易结算、技术经纪人管理等线上服务。线下科技服务综合体设有综合服务大厅、科技服务机构办公区和科技成果转化孵化区,引入专业科技服务机构驻场服务,科技成果转化孵化区为成果落地孵化提供物理空间。进一步构建成果转化服务矩阵,海洋科技大市场正实施“寻星”“探需”“星火”三大行动,组织专业技术经纪人团队走进高校院所挖掘成果、走进企业探查需求,以服务串联起成果供给和需求端。

此次“高能级平台+硬核科技项目”的路演模式就是一次突破。作为科创体系的核

心内容,高能级科创平台一直是青岛创增优势、制胜未来的关键之举。挖掘高能级平台中的引领性成果,并进一步通过举办月度路演、季度路演、产学研对接会等方式集中展示、促进转化,“青岛好成果”的品牌已经逐步在岛城立了起来。

推动科研院所、科技企业、专业服务机构更多主体参与到科技成果转化中,海洋科技大市场已组织项目路演、产研对接等系列活动200余次,促成产研合作120余项,促成融资近3亿元,衍生孵化企业60家。

一段时间以来,海洋科技大市场还立足青岛延展技术转移转化网络,与京津冀国家技术创新中心、浙江大市场、郑州大市场等国内沿海沿黄节点城市的20余家专业机构达成战略合作,融入全国技术转移服务网络,努力建成“立足青岛、服务山东、辐射全国、链接国际”的全国海洋科技大市场。