

# 金融街

第六十四期

2025年4月1日 星期二

责编 段晓东 林兢 美编 金琳 审读 林勇杰 排版 韩婷

青岛日报

积极对接境外交易所资源 加速登陆港交所

## 链接境内外资本：青岛“加速跑”

□青岛日报/观海新闻记者 丁倩倩

在金融赋能产业升级之路上，青岛正积极链接境内外资本，加力打造多层次资本市场，为“10+1”创新型产业体系导入更丰沛和更精准的金融活水。

3月28日，2025境内外资本赋能青岛实体经济高质量发展大会暨国际债券市场会议在青岛西海岸新区举行。

这是一次具有国际视野的高规格会议——上交所、深交所、北交所、卢森堡证券交易所、MOX澳交所和中欧国际交易所等七家境内外交易所的代表，以及部分港澳金融机构、评级机构和各地担保公司的相关负责人齐聚一堂，旨在通过会议平台深入探索跨境融资合作和新兴离岸债券市场创新模式。

以本次大会为契机，青岛将持续完善金融保障体系、优化金融营商环境，筑建产融高效对接的新生态。

### 在MOX澳交所上市21笔债券业务

开放，已成为青岛金融业的一个鲜明特征。

目前，青岛已与全球20多个国家建立了金融合作关系，与30多家金融机构总部开展战略合作，全球创投风投大会等具有重要影响力的品牌活动持续举办，在最新一期“全球金融中心指数”排名第35位，17次进入前50强。

在金融开放的过程中，青岛积极对接境外交易所资源，力图打造一个更加开放和灵活的资本市场环境，此次参会的MOX澳交所、卢森堡证券交易所和中欧国际交易所即是重要的“舞台”。

MOX澳交所是由唯一一家总部设在澳门的中央企业南光(集团)有限公司发起，主要提供债券上市、交易、结算、资讯披露、咨询等服务的交易所。近年来，随着金融基础设施分工的进一步细化，澳门债券市场建设发展迅速，MOX澳交所债券市场已成为人民币离岸债券最重要的发行上市场所之一。截至目前，MOX澳交所发行上市债券总规模累计突破8700亿澳门元，其中，以人民币计价的债券规模超3700亿澳门元，占总规模约43%，标志着人民币国际化进程在澳门取得了显著进展。

在此过程中，青岛企业也竞相登陆MOX澳交所开拓融资途径。MOX澳交所市场发展中心主任陈军介绍，2024年，青岛企业累计在MOX澳交所上市21笔债券业务，规模为18.77亿美元，约134.75亿元人民币。其中，有三笔债券完成卢森堡交易所-MOX澳交所的一站式双上市，即企业通过MOX澳交所一站式服务实现澳门与卢森堡两地双上市。卢森堡证券交易所是欧洲最大的债券交易所，也是欧洲最大的人民币债券交易市场。这无疑将青岛企业引入更多资深投资者的视野。

中欧国际交易所D股市场是上交所、德意志交易所集团和中金所在德国法兰克福共同设立的合资交易所，为中国首家由境内交易所赴境外设立的合资交易平台，致力于打造欧洲地区离岸人民币金融工具交易平台。自2015年11月开业运行以来，中欧所市场交易额保持稳定增长，机构参与逐步增多，平台作用初步发挥，实现了稳健开局。

值得一提的是，海尔是中欧所D股市场的首个发行人，也是青岛企业在欧洲资本市场的第一张名片。据介绍，中国企业在中欧所上市



■2025境内外资本赋能青岛实体经济高质量发展大会暨国际债券市场会议现场。

D股后，可通过“欧盟护照”制度便捷地在德国以外的其他欧盟国家挂牌上市，即中国企业经过德国联邦金融监管局批准发行D股并上市之后，招股说明书无须再经过其他欧盟国家证券监管部门重新审核，德国金融监管局会将审核过的招股说明书再报备其他国家的证券监管机构，企业可以快捷申请在其他欧盟国家证券交易所挂牌上市，整个挂牌申请过程估计1至3周可以完成。

中欧国际交易所执行董事钱明介绍，在欧洲已有或计划有业务布局的上市企业和非上市企业都可在中欧国际交易所挂牌，预挂牌企业须在最近财务年度的收入达到5000万欧元，或过去三年的净利润达到5000万欧元。

### 19家企业登陆港交所

搭政策东风，青岛企业也频频成为境外资本市场的“弄潮儿”，尤其是近两年在港股市场取得的成绩有目共睹。

去年4月，中国证监会发布五项资本市场对

港合作措施，包括进一步放宽沪深港通下股票ETF合资格产品范围，将REITs纳入沪深港通，支持人民币股票交易柜台纳入港股通以及支持内地行业龙头企业赴港上市等，摁下企业登陆港交所的“加速键”。

搭上内地驶往港交所的“顺风车”，2024年以来，青岛新增富景中国控股、众森控股2家上市公司，也是全省新增上市公司中仅有的两家港交所上市公司，港交所上市公司总数达19家，首发募集资金115亿元。

在通往港交所的路上，青岛已经构建了上市企业的“雁阵梯队”——近两年新增上市公司中港交所上市公司占比近八成，此外，华仁生物、歌尔微、文达通等优质企业在港交所排队待审，10家企业拟申报港交所，拟上市企业后备资源充足。

硕果的背后，是青岛市相关部门所下的“绵密”功夫。2023年12月，青岛市领导赴香港拜访香港金融管理局、港交所等机构，见签青岛市政府与香港交易所签署合作备忘录，设立双方沟通合作机制，揭牌“青岛香港上市服务中心香港代

表处”，深化交流合作特别是资本市场领域的全方位合作；2024年联合港交所举办“青企高质量发展与香港机遇”资本市场论坛，为青岛企业搭建与港交所面对面交流答疑的平台；2025年3月21日，市委金融办联合港交所举办“启航青岛港通天下”资本市场沙龙，邀请港交所专家为20余家拟赴港交所上市企业、区市金融工作部门授课，期间实地调研2家拟赴港上市企业，为企业精准把脉……

放眼全球，以青港良好的交流合作为示范，青岛利用境内外资本构建赋能实体经济的多层次资本市场还有十足的后劲与广阔的空间。

### 聚集多元资本

当前，青岛提出要加快打造“10+1”创新型产业体系，需要更多形式多元、量足质优的金融资本为产业升级铺路搭桥。

近年来，青岛市金融实力实现跨越式提升。2024年，全市金融业增加值达到880.1亿元，本外币存款余额分别达到2.87万亿元和3.19万亿元，其中制造业、高技术产业贷款分别增长13%、34%。

同时，青岛还吸引众多新型资本的目光——在全国率先集齐五家“AIC”基金签约，签约总规模达到152亿元；在全国首次获得四大AMC同时“下单”，四大AMC将在五年内向青岛提供不少于400亿元的意向性投放额度。

多元资本的注入、新型渠道的涌现，意味着青岛的资本市场更加完善，服务实体经济将更加精准有力。

此次大会，再次释放出青岛资本市场服务能力跃升的两大“信号”——境内外资本支持青岛高质量发展战略联盟和全国担保集团联盟分别成立，前者将推动资本联动、生态共建、服务创新，强化产业链与金融链的融合互促，为青岛高质量发展提供多维支撑。后者将通过资源整合、产品创新、政策协同、风险共担，进一步畅通企业境外融资渠道，为青岛市实体经济注入源源不断的“金融活水”。

以此大会为起点，青岛金融业以更高水平对外开放聚拢境内外优质资本，加速赋能实体经济。市委金融办相关负责人表示，下一步，青岛将充分用好大会形成的重要合作成果，持续构建更加完善的金融保障体系，持续打造更加优化的金融营商环境，为链接境内外资本、共同赋能青岛高质量发展创造更加优越的条件。

发力消费贷，银行需要精准把握风险。

在本轮银行发力消费信贷中，利率持续下探仍是“标配”手段，不少银行通过发行利率优惠券等形式，进一步降低信贷利率。

消费信贷的利率并非越低越好。消费贷本质上是通过举债提前消费，贷款最终是要偿还的。银行发展消费贷业务要基于有效消费需求，也要考虑客户还款能力，不宜在利率上过度“内卷”。银行脱离真实消费场景拓展消费贷业务可能累积风险，一些客户获得低价消费贷后可能违规改变用途，甚至“以贷养贷”，要避免通过价格战抢夺存量客户。

发力消费贷，银行还需要综合施策。

在当前的低利率环境下，银行普遍面临净息差收窄、非息收入增长缓慢的压力。门槛并不低的低价消费贷则是获取优质客群的一大“敲门砖”。因此，卷低息消费贷也从一定层面上映射出银行对高端客户资源的激烈争夺。然而，获客只是银行零售业务万里长征的第一步。如何留住客户、提高营收、稳定资产质量，才是对银行“内功”的真正考验。银行需要摒弃“粗放式增长”的思维，转向客户深度经营、科技穿透力和生态协

财富眼  
山东新闻名专栏

## 消费贷如何助力消费

□莞棋

在金融助力消费的大背景下，从“松绑”到升级，消费贷又开始“热”起来。

近日，金融监管总局发布《关于发展消费金融助力提振消费的通知》，明确对于信用良好、有大额消费需求的客户，个人互联网消费贷款金额上限可阶段性从20万元提高至30万元。此外，针对有长期消费需求的客户，商业银行用于个人消费的贷款期限可阶段性由不超过5年延长至不超过7年。

这一政策的出台，旨在通过金融手段提振居民消费需求，推动经济增长。随后，多家商业银行迅速跟进，先后调整消费贷额度及期限。

在近日多家上市银行举行的业绩发布会上，银行纷纷表示，将进一步助力提振消费，并推出多项举措安排。

平安银行表示，希望借助提振消费的政策时机，在平安信用卡、汽车金融、个人信用贷等已有的产品上调整额度、期限及风险容忍度。

中国银行表示，2025年，中行计划投放超万亿元贷款、创造千亿元财产性收入，投入百亿元消费补贴和减费让利、覆盖上亿境内外消费者，推出“万千百亿”惠民行动十重大礼包，助力居民消费升级。

扩大内需的一个重要领域是扩大消费，银行发力消费贷不仅是业务发展的需要，也是更好服务实体经济的需要，因此，2025年消费贷仍然是银行重点发力的业务。

发力消费贷，银行需要精准把握风险。在本轮银行发力消费信贷中，利率持续下探仍是“标配”手段，不少银行通过发行利率优惠券等形式，进一步降低信贷利率。

消费信贷的利率并非越低越好。消费贷本质上是通过举债提前消费，贷款最终是要偿还的。银行发展消费贷业务要基于有效消费需求，也要考虑客户还款能力，不宜在利率上过度“内卷”。银行脱离真实消费场景拓展消费贷业务可能累积风险，一些客户获得低价消费贷后可能违规改变用途，甚至“以贷养贷”，要避免通过价格战抢夺存量客户。

发力消费贷，银行还需要综合施策。

在当前的低利率环境下，银行普遍面临净息差收窄、非息收入增长缓慢的压力。门槛并不低的低价消费贷则是获取优质客群的一大“敲门砖”。因此，卷低息消费贷也从一定层面上映射出银行对高端客户资源的激烈争夺。然而，获客只是银行零售业务万里长征的第一步。如何留住客户、提高营收、稳定资产质量，才是对银行“内功”的真正考验。银行需要摒弃“粗放式增长”的思维，转向客户深度经营、科技穿透力和生态协

充分发挥城商行的属地优势和灵活性，服务区域经济提质增效

## 青岛银行：用金融活水精准滴灌“千企万户”

□青岛日报/观海新闻记者 傅军

报告期内，青岛银行实现营业收入134.98亿元，实现归母净利润42.64亿元，加权平均净资产收益率(ROE)攀升至11.51%，较上年末提高0.89个百分点。

拆解营收构成可以发现，青岛银行利息净收入与非利息收入协同增长。2024年，该行实现利息净收入98.74亿元，同比增长6.38%。同时，依托多元化经营策略和多牌照优势，青岛银行在非息领域拓展出多个收入增长点。2024年，该行实现非利息收入36.24亿元，同比增长13.58%。其中，金融市场业务表现尤为亮眼。

2024年，青岛银行的经营业绩不仅可圈可点，其资产质量亦不断巩固。截至2024年末，青岛银行不良贷款率为1.14%，较上年末下降0.04个百分点，实现7年连降。拨备覆盖率241.32%，较上年末提高15.36个百分点，实现5年连升。两项核心指标“一降一升”，标志着青岛银行资产质量持续提优，风险抵补能力充足。

充分发挥城商行的属地优势和灵活性，服务区域经济提质增效，是这份成绩单的“点睛之笔”。

年报显示，2024年，青岛银行科技金融贷款余额突破187亿元，1784家科技企业通过“专精特新贷”“人才贷”等特色产品获得成长加速度；普惠贷款余额突破450亿元，较上年末增长33.2%，国际结算量和跨境人民币结算量均位居山东省内法人银行首位……

一组组数字，彰显出青岛银行胸怀“长心”、锻造“耐心”，用金融活水精准滴灌“千企万户”的探索与努力，执着与坚守。

### 管理总资产突破9000亿元

青岛银行作为上市银行队列的优等生，2024年再度延续高质量发展的态势，整体经营保持稳健，实现了规模、效益、质量“三增”。

2024年，青岛银行规模再上新台阶，集团资产总额达6899.63亿元，同比增长13.48%；集团管理总资产突破9000亿元大关。经营效益方面，该行全年实现营业收入134.98亿元，实现归母净利润42.64亿元，分别同比增长8.22%和20.16%。

规模方面，截至2024年末，青岛银行集团管理总资产突破9000亿元大关，达9065.54亿元，较上年末增长9.23%；集团资产总额达6899.63亿元，较上年末增长13.48%。其中，存贷款总额分别为4320.24亿元、3406.90亿元，分别较上年末增长11.91%、13.53%。

盈利方面，青岛银行一直跑在上升通道上。

### 城市向“新”而行的“陪跑者”

“我负责阳光雨露，你负责茁壮成长”，城市向“新”而行，让“科创之花”绽放，离不开深厚的科创沃土和良好的创新创业生态，更离不开金融活水的精准滴灌。

2024年，青岛银行制定《科技金融发展方案》，明确业务发展方向，建立健全全行科技金融工作机制。截至2024年末，该行科技金融贷款余额突破187亿元，较上年末增长46.7%，超全行贷款平均增速；1784家科技企业通过“专精特新贷”“人才贷”等特色产品获得成长加速度，见证着金融活水与科创火种的深度交融。

在普惠金融领域，青岛银行持续以金融之力拓展服务中小微企业的力度、深度和广度。

数据显示，截至2024年末，该行普惠贷款余额突破450亿元，较上年末增长33.2%，超全行货

款平均增速。普惠贷款客户5.47万户，较上年末增长0.13万户。

2024年，青岛银行持续强化战略引领，从战略高度统筹推进绿色金融发展，相继锻造“绿金青银”“青出于蓝”金融品牌。数据是最生动的注脚，报告期末，青岛银行绿色贷款、蓝色贷款余额分别达373.49亿元、167.82亿元，较上年末增长42.91%、26.75%。

探路养老金融，2024年，青岛银行制定《青岛银行养老金融工作实施意见》，明确养老金融三年发展规划，形成养老金融发展专项任务书，持续丰富养老服务金融产品体系。

深耕与收获并行。过去一年，青岛银行加大对重点领域信贷倾斜，全力服务山东经济发展，对公贷款高增；截至2024年末，公司贷款为2421.79亿元，比上年同期增长20.15%；占客户贷款总额的71.08%，比上年同期提高3.91个百分点。

伴随着今年聊城分行正式开业，青岛银行补齐了省内最后一块“拼图”，实现了山东16地市全域覆盖的战略布局，此举为全要素金融供给激活区域实体经济增长极打开了新的想象空间。

### 数智向未来

2024年，青岛银行以加速数字化转型为驱动力，以提升综合经营能力为着力点，开启更加专业化、数智化、体系化、差异化、特色化发展征途。

向数字化转型要发展。自近三年战略规划实施以来，青岛银行积极拥抱金融科技浪潮，将数字化转型作为一把手工程顶层谋划、统筹推进。

2024年，青岛银行信息科技投入达5.65亿元，占公司营业收入的4.19%，完成了对公线上营业厅二期等79项重要项目的投产，数字化转型进程全面提速。

在公司端，青岛银行创新推出“票链e贷”

“智造e贷”等线上融资产品，持续丰富数字服务生态与线上产品线；针对中小微、外贸企业量身定制的“普惠e贷”“出口快贷”等产品，通过大数据分析和智能风控系统对用户进行画像，有效缩短贷款审批时间，解决了企业融资难题。

在零售端，青岛银行迭代升级手机银行8.11版本，上线经营贷、商业养老金等功能，创新推出“幸福列车”理财快销平台，把金融服务从营业厅搬到用户指尖，大大提升零售客户的金融服务体验。

向内锻造专业能力。依托集团化协同发展与丰富的金融牌照优势，青岛银行主动突破传统业务边界，不断加强在金融市场、托管、投行、理财、融资租赁等多方面的业务联动，以专业性和标准化的金融服务为客户提供“一揽子解决方案”。

2024年，青岛银行中长期债务融资工具承销规模、承销产品只数、服务发行人数量排名均位列山东省首位；成功发行了山东省金融机构首单信用联结票据暨全国首单银行创设的跨境标的债务信用联结票据(CLN)；集团金融市场业务自营投资规模2573.81亿元，增长14.00%；资产托管规模1450.12亿元，超额完成年初计划。

交易银行业务持续创新，将客户、产品、渠道有机整合，切实为企业提供全方位、一体化的本外币、内外贸、离岸金融服务解决方案。截至2024年末，青岛银行实现国际结算业务量176.88亿美元，较上年末增长31.31%，国际结算量和跨境人民币结算量均位居山东省内法人银行首位。

一系列数字背后，不仅是规模的跃升，更是青岛银行对“专业价值”的持续加注。

2025年，是青岛银行新三年战略规划收官之年，展望未来，扎根齐鲁大地的青岛银行必将以更加优质的金融服务继续书写好五篇大文章，为助力实体经济发展注入源源不断的青银力量。

## 青岛农担累计担保额近80亿元

全市农业融资担保工作推进会于近日举行。会议透露，截至2024