

# 浦发银行青岛分行： 加“数”奔跑 驰骋五大赛道

从2023年中央金融工作会议提出，到2024年“五篇大文章”首次写入政府报告，过去一年多时间，如何做好“五篇大文章”既是金融机构亟须求解的“证明题”，也是银行机构须结合自身资源禀赋作答的“思考题”。

立足“大时代”，写好“大文章”，探索“新路径”。

浦发银行，作为上海的金融旗舰企业，聚焦“五篇大文章”、上海“五个中心建设”，提出“数智化战略”，精心布局科技金融、供应链金融、普惠金融、跨境金融、财资金融“五大赛道”。

蓝图绘就，纲举目张。浦发银行青岛分行积极响应，锐意进取、昂扬奋进，以区域发展为牵引，全力推进“五大赛道”转型升级，引领经营发展“新”向荣。



■浦发银行青岛分行举办“浦发企明星”企业家服务平台活动。



■浦发银行发布科技企业金融服务体系。



■浦发银行青岛分行打造普惠金融生态，诸多小微养殖户和经销商从中受益。

## 1 科技与金融“双向奔赴” 夯实企业创新新高地

“中国式现代化关键在科技现代化。”这一理念深刻揭示了科技创新与国家发展之间的紧密联系。而科技创新的蓬勃发展，离不开高效、高质量的金融体系作为支撑。

“科技金融”是浦发银行鲜明的基因，也是该行转型实践的先锋赛道。浦发银行匠心独运地构筑起科技金融“1+12+X”的专业化服务体系：在总行层面，牵头成立科技金融一级部门，担纲全行科技金融的经营体制和配套机制建设的协调与推进；在分行层面，包括青岛分行在内的12家科技金融重点分行，成为区域科技金融服务的坚实堡垒；在支行层面，浦发银行青岛分行2024年再添新翼，新开设了两家科技特色支行，将金融服务精准输送到创新的最前沿。

浦发银行还精心打造了“5+7+X”浦科产品体系，解锁科技企业的全生命周期融资需求，陪伴科技企业“长跑”：“浦创投贷、浦投贷、浦新货、浦科并购贷、浦研贷”5大核心产品，助力企业起跑与飞跃；“浦科履约贷、科创快贷、浦科含权贷、浦科成长贷、浦科小巨人贷、浦科上市贷、浦链贷”7项重点产品，全面补充企业融资需求；“X”个定制产品，可根据区域、行业、赛道、客户进行设计，满足差异化、个性化需求。

科技金融的政策支持和机制建设持续完善，确保了政策的高效传导与执行；科技金融产品与服务体系框架已全面建成，精准对接不同发展阶段科技企业的金融需求；科技金融的成效日益显著，为一批科技企业的成长壮大提供了有力支撑，推动科技与金融的深度融合与共赢发展。在浦发银行青岛分行的科技企业服务名录中，收录了众多科技企业，它们面临的融资难题各异：有的高新技术企业处于初创阶段，因缺乏适当的抵押资产而遭遇融资障碍；有的循环科技企业面对技术难题，难以实现生产规模的扩张；还有的环境科技公司因销售迅速增长，承受着日益增大的营运资金压力。

浦发银行青岛分行针对这些企业的特定需求，提供量身定制的金融服务，通过精准化金融服务将潜在的目标客户转化为稳定的合作伙伴，实现从潜在需求到实际合作的华丽转身。

## 2 双链与金融“深度融合” 催生链上发展新活力

产业是国民经济发展的重要支撑，产业链供应链是经济循环畅通的关键。

“数智化”战略引领下，浦发银行青岛分行致力于以“数字+”打通产业发展“任督二脉”，构建一个“血脉”舒畅、“肌体”健康的“共赢链”。

浦发银行青岛分行搭建起金融服务平台——“浦链e融”，推出金生态、全在线、全场景、全智能的数智供应链系列产品“浦链通、浦贴通、浦订通、浦函通、浦证通”，以降低企业融资成本、提高融资效率，助力实体经济高质量发展。

当前，部分产业链上的企业存在较大资金缺口，面临融资瓶颈，浦发银行青岛分行以链上占主导地位的核心企业为突



破口，疏导传统金融服务模式中银企信息不对称等堵点，使金融活水润物无声地渗透至产业链的每一个环节。

2024年，浦发银行青岛分行精准把握市场脉搏，紧密携手海尔、国药、重汽、国恩科技、电建集团等大型企业，以其为核心，巧妙匹配“浦链通”“浦贴通”等线上金融产品，为供应链条上的中小企业破解融资难题。

凭借这一策略，该行已为这些核心企业的异地供应商在全国超过50个地市开辟金融服务的绿色通道，向超过百户客户提供了近30亿元的融资支持，有力地促进了供应链的健康发展，为实体经济积蓄“进”的势能。

随着“浦链e融”平台的正式上线，浦发银行青岛分行迅速行动，精准摸排目标客户群体。其中，A企业是一家深耕矿产开采领域的企业，其上游供应商面临着应收账款多级流转和迫切的融资需求。针对这一痛点，浦发银行青岛分行精心推荐了“浦链e融+浦链通”的产品组合方案，旨在为企业打破资金链的僵局。

业务办理过程中，从总行业务专家到支行客户经理，总分支通力合作，仅用短短一个月时间，便完成授信审批、客户开户、“浦链信”开立到“浦链通”融资的全流程，浦发银行青岛分行也由此成为首批落地“浦链e融”平台的分行之一。该模式带来流畅便利的结算和融资体验，赢得了A企业的高度赞誉，企业因此稳步提升使用“浦链信”进行结算的比例。

如今，A企业的供应商已有29户开户，31户企业注册，累计开立“浦链信”达到1亿元，链上企业融资额达4200万元。这些上游客户遍布北京、天津、济南等地，实现了“一家企业，服务全国”的显著成效。

截至2024年末，浦发银行青岛分行在线供应链业务量突破56亿元，净增供应链表内贷款余额31亿元。

## 3 普惠与金融“同频共振” 铺就民生福祉新通途

“普”指覆盖面广，“惠”指融资成本。统筹兼顾“普”与“惠”，提升企业和群众的获得感，正是普惠金融服务的目标。

近年来，乘着扶持小微企业发展的政策东风，浦发银行青岛分行的金融活水源源不断地注入实体经济血脉。

2024年10月，国家外汇监督管理总局与国家发改委携手召开支持小微企业融资协调工作机制动员部署会议，号角吹响，浦发银行青岛分行迅速响应，精准施

《服务贸易等项目对外支付税务备案表》的线上“秒级”核验，并实现了“一张表多笔支付”，有效提高企业财务结算效率。

近期，浦发银行青岛分行NRA客户落地系统内背对背信用证业务，支持大宗商品贸易商实现渠道增值。该客户是大宗矿产品贸易商，掌握境外进口渠道，进口矿产品后销售给境内大型国企地炼工厂。境内工厂在浦发银行系统内开立母证后，通过系统内兄弟分行密切配合实现开证、到单、付款的全流程把控，开证高效、过程流畅，获得客户高度评价。

据悉，一笔笔业务的落地，得益于该行构建的“五位一体”的账户体系。该体系巧妙融合了各账户体系的特点，能够精准对接“要出国”的中国企业和“来中国”的境外投资者的多样化金融需求。在此基础上，浦发银行青岛分行创新性地推出“6+X”跨境金融服务体系，通过多元化服务增值，成功打响“浦赢跨境”品牌。

服务策略上，浦发银行青岛分行将重点放在支持制造业企业的国际化征程上，依托其丰富的海外融资资源，为企业提供了从起点到终点的全流程陪伴服务，助力企业扬帆远航，顺利“出海”。为进一步提高跨境金融服务的便捷性和效率，该行充分利用总行推出的跨境浦链通、跨境贸贷等线上化融资产品，为跨境客户打造便捷高效的线上融资通道。

浦发银行青岛分行以其卓越的服务理念和创新的金融产品，逐步成为跨境金融服务领域佼佼者，为推动区域企业走出去、境外企业走进来贡献力量。

## 5 财富与资产双轮驱动 引领价值增长新风向

当前，我国在全球资产和财富管理市场的地位日益显著，已经成为全球第二大市场。随着行业蓬勃发展，资产和财富管理即将迎来其发展的“黄金期”。

在这一时代背景下，优化财富管理和资产管理成为银行发展的关键所在，也成为银行发力的“黄金赛道”。

面对千人千面的“财资”需求，浦发银行青岛分行践行“数智化”战略，依托上海全球资管中心建设的优势，以“财富+资管”双轮驱动，创新提出“浦和人生”财富管理信托账户和浦发“企明星”服务平台两大解决方案，为更多家庭和企业提供“可选项”。

2024年11月，该行发布了“浦和人生”财富管理信托账户服务体系，针对中产家庭财富管理需求，一站式提供资产规划、财富传承、风险隔离、教育、养老、公益慈善等综合服务，成为陪伴家庭财富管理全生命周期的“人生账户”。

市场的热烈反响和客户的积极反馈，见证了“浦和人生”的卓越品质。如今，该账户规模已达15亿元，为胶东半岛150余户家庭带来了全面的财富管理服务。

我国民营企业家正面临“三期叠加”的历史新阶段。在这关键时刻，浦发银行青岛分行推出“浦发企明星”服务平台，以“齐家弘业、善财利生”的服务理念，聚焦“家财、家族、家业”一体化服务场景，助力企业家实现家业升级、家族和谐与财富传承。

“浦发企明星”服务平台，汇聚金融集团内产品与服务、境内外平台资源与能力，融合泛生态联盟资源，为企业发展、资产规划、风险隔离、代际传承、公益慈善等需求提供一站式解决方案。

在这场变革中，企业家将在“家业”上实现业务创新、管理提升和风险防范；在“家族”上，规划接班、塑造价值观；在“家业”上，通过专业机构定制综合方案，实现风险隔离、稳健保值和个性化需求。

目前，“浦发企明星”平台已服务上市公司、专精特新企业等3000多家，服务企业家客户近万名。

往昔已展千重锦，明朝更进百尺竿。一条条业务印记，交织成浦发银行青岛分行在“五大赛道”驰骋的闪耀轨迹。未来，浦发银行青岛分行将坚守“以客户为中心”的服务理念，深耕细作“五大赛道”，塑造新优势，开创新局面，在服务实体经济、助力区域发展的征途上，担当先锋，走在前列，“浦”写新章。

徐晶

