

财富聚焦

搭建政金企三方互通、互惠互利、平等互助的重要平台，提供协商式、市场化、综合性、全生命周期金融服务

青岛金融伙伴机制再“进阶”

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

持续深化金融伙伴机制，促进供需两端协同贯通，为建设现代化产业体系、推动实体经济振兴提供有力的金融支撑，正成为青岛金融业积极践行金融工作的政治性和人民性，做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融五篇大文章的有效路径之一。

为进一步疏通资金进入实体经济渠道，以高质量的金融服务助力经济社会高质量发展，近日，市委金融办会同发改、工信、科技、住建等20部门联合印发《青岛市深化金融伙伴工作机制暨“送服务、解难题、促发展”金融伙伴走访活动实施方案》（简称《实施方案》），提出实施金融伙伴“五大工程”，搭建政金企三方互通、互惠互利、平等互助的重要平台，提供协商式、市场化、综合性、全生命周期的金融服务，引导金融机构由“坐商”向“行商”转变，金融产品由“标品”向“单品”转变，服务模式由“线下”向“线下十线上”转变，鼓励各金融机构加强数字化转型，进一步提升服务效率，力争2025年科技创新、普惠小微、先进制造、绿色低碳等重点领域贷款增速不低于各项贷款平均增速，直接融资比重不断提升。

“五大工程”提升质效

根据《实施方案》，青岛将通过实施金融伙伴“五大工程”，提升金融服务实体经济质效。

金融伙伴“五大工程”，包括育苗工程、培优工程、夯基工程、成荫工程、护林工程——

育苗工程，主要服务于小微企业、个体工商户、涉农主体等，用足用好金融伙伴系统“抢单”机制、小微企业融资协调工作机制等“线上+线下”方式，积极推广“金融驿站”“金融大集”等做法，推动金融服务向社区下沉、向基层延伸。

培优工程，主要服务于符合政策导向、发展潜力大的科技型企业，实施“主银行+主券商（或基金）”双牵头机制，并匹配担保、保险、投行、会计等服务专员，服务企业拓宽融资渠道。

夯基工程，主要服务于省、市重点项目和重要企业，匹配第一伙伴银行和第二伙伴银行，对符合条件的由大型金融集团提供综合服务；针对拟开工项目、储备项目，探索建立金融前期介入机制，组织金融机构全过程参与项目规划。

成荫工程，主要服务于重点产业链、产业集群及产业园区，匹配“金融管家”团队，提供创新型产品和综合性服务；探索为重点产业链绘制资本市场图谱，引导创投私募等精准对接服务。

护林工程，主要服务于遇到暂时融资困难的企业、项目，组建由行业主管部门、产业发展专家、金融服务投融资专家等在内的服务团队，通过“金融问诊”服务模式为企业精准纾困。

多项配套精准服务

为更好地发挥金融伙伴机制作用，根据《实施方案》，青岛还将开展多项配套活动。

聚焦金融伙伴“五大工程”和“春雨行动”八大专项行动，青岛金融机构将拓展“六进”服务场景，开展“送服务、解难题、促发展”金融伙



▲银行客户经理走访企业。

◀ 青岛持续提升普惠金融的深度与广度。

伴走访活动。对于省、市摸排推送的企业、项目清单，各金融机构将全面落实好金融伙伴系统抢单结对、按月常态化金企对接等工作，通过蹲点调研、上门服务、线上会议等多种形式，

为企业、项目提供分层分类精准服务。

打造高效闭环服务模式。青岛将常态化对接中单一机构难以解决的融资难题直接纳入问诊，实现工作闭环，通过银行、保险、担保、

基金等多类型机构凝聚合力，实现“能投快投”“应投尽投”“难投讲清”。持续完善需求响应、限时办结、跟踪评价等机制，实现金融诉求反映“有门”、解决“有方”、服务“有效”。对于金额较大、典型性强、区（市）层面难以协调解决的重点企业、项目融资难题，可申请由市委金融办组织市级金融机构开展“金融问诊”，在商业可持续、有效防范风险的前提下，促进融资难题提级办、现场办、立即办，提高信贷获得率。

金企对接实效卓然

近几年来，青岛通过“春雨行动”“金融伙伴”等专项活动，金企对接质效不断提升。

青岛在金融伙伴系统开展“抢单”，为小微企业匹配金融伙伴团队。落实中央政策部署，配合发改、青岛金融监管局建立支持小微企业融资协调工作机制。工作部署以来，全市已走访13.08万个小微企业及其他经营主体，发放贷款1.95万个，发放贷款530.22亿元。

青岛制定出台方案，统筹银行、保险、证券等各类金融资源，探索为科技型企业配置由“主银行+主券商”双牵头的金融伙伴团队，同时满足企业银行融资、上市发债等多重需求，拓宽企业融资渠道。

青岛还持续加强产业链金融辅导，截至2024年三季度末，引导银行机构为重点产业链实施专项授信超过5000亿元。组织18个市级“金融管家”团队为重点园区企业提供融资对接、上市辅导、政策宣导等综合性金融服务，截至2024年11月末，走访园区企业2232家次，实现授信214亿元、放款143亿元。

截至2024年11月末，青岛制造业贷款余额5433.67亿元，同比增长11.40%；普惠型小微企业贷款余额3207.13亿元，同比增速16.66%；新发放无还本续贷金额461.05亿元，同比增长32.8%。截至2024年三季度末，高技术产业贷款余额1330.60亿元，同比增长34.06%；绿色贷款余额5130.38亿元，同比增长21.07%，重点领域金融支持精准有力，金融服务各项工作取得积极成效。

从“新三板”受理到获批仅用22个交易日 力克川跑出“新三板”挂牌“加速度”

2024年12月31日，青岛力克川液压股份有限公司收到全国股转公司同意挂牌函。通过蓝海股交“绿色通道”，力克川从“新三板”受理到收到挂牌函，仅用时22个交易日，跑出“新三板”挂牌“加速度”。

位于青岛市高新区的力克川成立于2006年，是一家国内知名的液压驱动装置专业制造商，主要产品包括液压行走装置、液压回转装置等，广泛应用于工程机械、矿山机械、高端农机、路面机械等领域。公司深耕液压驱动装置

的研发、生产并拥有丰富的行业经验，是国家级专精特新“小巨人”企业、省级制造业单项冠军企业、瞪羚企业。

2023年10月20日，蓝海股交与全国股转系统签署监管合作备忘录，成为首批打通“绿色通道”对接机制的区域性股权市场之一，企业通过“绿色通道”申报可享受专道优先受理，大幅缩短挂牌审核时间。此次力克川通过蓝海股交“绿色通道”递交挂牌申请，获全国股转公司专人受理与审核，实现当月过审、月内拿函。（丁倩倩）

走访工作组一行实地走访中鲁B、英派斯、利群股份、中创物流、特锐德、雷神科技6家上市公司，与公司负责人座谈交流，了解公司经营情况、公司治理、资本运作、境内外业务拓展等情况，聚焦“大力提振消费、提高投资效益、全方位扩大国内需求”重点任务等听取公司看法和意见建议，了解公司面临的实际困难和问题，现场回应公司发展诉求，将现场无法解决的痛点难点问题纳入走访工作台账，通过有关工作机制持续推进解决。

同时，青岛证监局在走访中宣传资本市场“1+N”政策文件精神，听取公司对资本市场监管工作的意见建议，并结合实际对公司提出希望和要求。一是积极把握并购重组等政策机遇，用好用足资本市场股债融资工具，提升公司发展质效。二是借助青岛本地产业链优势等积极因素，做好资源整合，主动求变拥抱新质生产力，更好助力公司发展。三是加大现金分红力度，增加分红频次，提升投资者获得感。四是依法合规开展市值管理，维护市值稳定和逐步提升，提高上市公司投资价值。

2024年，青岛证监局认真贯彻落实党中央、国务院决策部署，认真落实新“国九条”，资本市场“1+N”政策体系，年内有序实现对青岛全部10个区（市）走访全覆盖，已走访上市公司28家，走访覆盖率42%，积极推动资本市场服务地方实体经济高质量发展。

傅 军

财富眼
山东新闻名专栏

发力场景金融 新“蓝海”

□苑 棋

随着科技的迅猛发展和市场需求的不断演变，金融服务已经嵌入无数金融与非金融的场景中，特色化的金融场景生态圈成为商业银行的核心竞争力之一，其中，对公业务场景金融已成为银行业提升综合竞争力的关键领域，发力场景金融新“蓝海”成为共同行动。

近日，相关机构联合发布《银行对公业务场景金融创新报告》（简称《报告》）显示，近年来，银行业对场景金融的探索不断深化，众多商业银行纷纷从围绕零售客户消费和生活场景为中心的零售场景金融模式，逐步延伸至以服务 and 赋能企业客户为中心、进而批量获取和服务零售客户的对公场景金融模式的构建与创新中。

随着金融科技的迅猛发展，金融服务模式正由传统的线下网点服务向线上化、场景化转型，客户需求亦从单一金融产品向涵盖咨询、管理、融资等在内的综合金融解决方案演变。在此背景下，银行亟需构建多元化、生态化的金融场景体系，以精准对接政府、企业在不同业务场景下的复杂需求，通过对公业务场景金融的深度嵌入，实现客户黏性与市场份额的双重提升。

“相对于C端零售金融场景，对公场景是商业银行发挥比较优势、发掘客户价值、打造差异化赛道的重要发力点。”《报告》显示。

银行业“对公场景金融”的提出，意味着服务对象的拓展和服务模式的延伸。经过多年的发展，目前C端的场景金融市场趋于饱和，且互联网平台在C端场景中占据优势，而银行在对公业务领域具有更强的资源禀赋和专业能力，对公场景金融强调围绕企业和政府的核心需求，提供更具针对性的金融服务，如企业支付结算、供应链金融、智慧政务等，使得银行对公服务逐步从单一金融服务向综合化、生态化服务延伸。

近年来，商业银行纷纷聚焦对公业务加强场景金融创新，通过引入政务民生、教育医疗、园区物业等实体经济服务场景，扩大与政府机构、学校、医院、社区等主体的合作深度，进一步延伸场景金融的覆盖范围。

场景金融“三分建设，七分运营”，场景搭建后的运营更为关键。如果没有持续良好运营，场景的搭建其实并不能起到应有作用。银行应推出具备定制化、组合化、安全性等特点的产品，加大具有竞争力的拳头产品供给，无缝衔接各类场景中去。通过聚焦对公场景，银行可以发挥自身在企业 and 政府服务领域的优势，逐步从单一金融服务提供者转型为综合服务平台的构建者，在推动自身数字化转型的同时也为企业和政府的数字化经营赋能，这种转变不仅提升了银行的竞争力，也为其开辟了新的增长空间。

聚焦大消费主题 助力高质量发展

青岛证监局开展专项走访

为深入学习贯彻中央工作会议精神，推进常态化走访上市公司工作走深走实，助力辖区上市公司高质量发展，近日，青岛证监局主要负责同志及分局领导分别带队，联合青岛市委金融办，开展大消费相关概念上市公司专项走访。

走访工作组一行实地走访中鲁B、英派斯、利群股份、中创物流、特锐德、雷神科技6家上市公司，与公司负责人座谈交流，了解公司经营情况、公司治理、资本运作、境内外业务拓展等情况，聚焦“大力提振消费、提高投资效益、全方位扩大国内需求”重点任务等听取公司看法和意见建议，了解公司面临的实际困难和问题，现场回应公司发展诉求，将现场无法解决的痛点难点问题纳入走访工作台账，通过有关工作机制持续推进解决。

同时，青岛证监局在走访中宣传资本市场“1+N”政策文件精神，听取公司对资本市场监管工作的意见建议，并结合实际对公司提出希望和要求。一是积极把握并购重组等政策机遇，用好用足资本市场股债融资工具，提升公司发展质效。二是借助青岛本地产业链优势等积极因素，做好资源整合，主动求变拥抱新质生产力，更好助力公司发展。三是加大现金分红力度，增加分红频次，提升投资者获得感。四是依法合规开展市值管理，维护市值稳定和逐步提升，提高上市公司投资价值。

2024年，青岛证监局认真贯彻落实党中央、国务院决策部署，认真落实新“国九条”，资本市场“1+N”政策体系，年内有序实现对青岛全部10个区（市）走访全覆盖，已走访上市公司28家，走访覆盖率42%，积极推动资本市场服务地方实体经济高质量发展。

傅 军

深耕供应链金融，助力实体经济提质增效——

青岛银行力拓全新航道

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

链专项金融产品和服务，精准满足产业链“供、产、销”全流程资金需求。

供应链金融作为连接金融与实体经济的关键纽带，可有效解决小微企业融资难题。作为最早涉足供应链的城商行之一，青岛银行以其前瞻性眼光和创新精神，不断推陈出新，引领行业向数字化、场景化深度转型，为支持产业链保链、稳链、强链注入强劲动力，让金融“活水”畅达产业链上下游。

山东某涉农集团企业是为国家级农业产业化领域的龙头企业，随着业务的不断拓展及畜牧业周期性波动的影响，资金流动性成为该集团发展道路上的重大考验。了解到这一情况后，青岛银行为该集团及其子公司量身定制了集团模式的供应链融资解决方案，成功破解了因地域分散导致的上游客户融资难题。截至2024年11月底，该行已成功为集团上游200余家供应商提供了超13亿元的资金支持。

助力外贸企业破浪前行

近日，青岛银行为青岛一家外贸企业提供了供应链仓单质押融资支持，标志着其在供应链金融领域的又一次创新。

“港云仓”业务是国家外汇管理局山东省分局利用跨境金融服务平台推出的创新融资举措。借助区块链、大数据、物联网等先进技术，山东港口仓储货物被转化为高信用、线上化的电子仓单，为企业融资提供了便捷、高效的服务。该业务具有盘活企业在港存货、满足大宗商品贸易融资需求的独特优势。

面对进口企业在货押融资过程中遇到的货权不清、监管困难等问题，青岛银行主动对接，充分发挥“港云仓”平台的技术优势，采集货物仓储、物流等关键节点数据，确保仓单的真实性和不可篡改性。同时，依托自身的风险防控体系和业务流程优势，青岛银行对业

城乡供水涉及千家万户，事关民生福祉。近年来，青岛市财政将居民供水作为优先保障领域，构建多元化投入体系，持续加大财政投入力度，2024年，统筹各级财政资金、专项债券、超长期特别国债等资金5.2亿元，支持推进农村供水水质提升和城市供水设施升级改造工程，不断增强我市城乡供水保障水平。

青岛财政将支持农村供水水质提升项目列入2024年市办实事，2024年，安排市级资金0.5亿元，争取中央资金0.6亿元，对农村供水管网进

优先保障 多元化投入 2024年青岛统筹5.2亿元织密城乡供水网