

浦发银行青岛分行：

雕琢“五篇大文章” 劲逐“五大赛道”

创新之轮，驱动未来，依赖于科技金融体系的精心编织；绿色梦想，引领时代，离不开绿色金融的盎然生机；共同富裕，惠及全民，需金融服务普惠之雨润物无声；老有所养，老有所依，养老金融的发展正当其时；数字浪潮，奔涌向前，数字金融的创新亦需乘风破浪。

前期，中央金融工作会议提出建设金融强国的战略目标，明确指出要深耕科技金融、绿色金融、养老金融、普惠金融、数字金融五大领域，为金融业的未来描绘了“五个方向”的宏伟蓝图。

在金融变革的浪潮中，浦发银行凭借敏锐的市场洞察和前瞻的战略布局，精准定位发展坐标，明确“数智化”发展策略，全力在“五大赛道”上疾驰，旨在激发创新活力，培育新质生产力，塑造“第二增长曲线”。

在这蓝图指引下，浦发银行青岛分行深耕细作，匠心独运地书写着“五篇大文章”，成果显著。该分行以其卓越的表现和贡献，接连荣获山东省“企业文化优秀成果二等奖”、青岛市“支持服务实体经济一档次优秀行”、青岛市“2023年度社会责任示范企业”等荣誉，彰显了金融服务的磅礴力量与深厚责任。



1 科技金融：创新驱动，智慧领航

在金融与科技的交汇点上，科技金融如同一把智慧的钥匙，开启创新潜能的宝库。在这一前沿阵地，浦发银行立志成为科技金融的旗帜，以其独树一帜的“5+7+X”浦科产品体系，为科技企业全生命周期的成长保驾护航。

该产品体系包括为科技新星提供资金滋养的“浦创投”；为企业融资之路披荆斩棘量身打造的“浦投贷”；以上审批的便捷性，为企业的发展按下加速键的“浦新贷”；更有助力科研成果转化和技术突破，为企业的发展注入强劲动力的“浦研贷”和“浦科并购贷”。

在青岛自贸片区内，一家正值“青春期”的科技企业面临资金瓶颈，浦发银行青岛自贸片区支行及时雨般降临，巧妙为其匹配“浦新贷”，通过纯信用、线上化的独特方式，

仅用短短2天，便完成了资金的快速审批与投放，为企业发展插上了腾飞的翅膀。该业务的成功落地，不仅开启了青岛市高成长性企业“自贸助贷”的新篇章，也为“轻资产”型小微企业开辟了全新的融资路径。

浦发银行青岛分行的服务步伐不断提速，在人民银行的支持下，该行成功落地科技创新和技术改造再贷款业务，为肩负国家级研发项目的科技型企业送上1000万元的信用贷款额度，以实际行动诠释了“浦发速度”。

为进一步提升科技金融服务的水准，浦发银行青岛分行今年增设了两家科技特色支行，精准镶嵌在科技金融的服务网络上，为科技创新提供专业而便捷的支持，确保金融与科技的深度融合，推动实体经济在创新的浪潮中持续前行。

普之于众，惠之于民。普惠金融的深耕与发展，是通往共同富裕的康庄大道，更是对“为民服务”初心的执着坚守。浦发银行青岛分行精心培育出“智·惠·数”普惠金融服务体系，让金融的春风拂过千家万户，滋养每一颗希望的种子。

“智·惠·数”普惠金融服务体系，融合了专营服务体系和产品体系两大核心板块，构筑起一道金融服务高地，为不同层次的客户提供全方位、立体化的金融支持。

专营服务体系如同交织的根系，由总行普惠金融部牵头，分支机构小微及个人贷款中心、基层小微特色支行与个贷服务中心共同组成，形成了一个脉络清晰、反应灵敏的服务网络。数字化展业工具的引入，精准满足小微企业的经营需求，同时为小微企业主提供个性化的财富规划，确保金融活水润物无声。

产品体系上，浦发银行精心培育出“4+N+X”产品体系，其中“4”为核心产品，“惠闪贷”“惠抵贷”“惠链贷”和“惠保贷”协同不同阶段的需求。而“N”与“X”则代表着无限的

3 普惠金融：根植民心，播种希望

可能，通过特色化、个性化定制服务方案，浦发银行青岛分行为各类客群提供量身定制的金融解决方案。

尤其是10月国家金融监督管理总局、国家发改委联合召开支持小微企业融资协调工作机制动员部署会议后，浦发银行青岛分行第一时间成立工作专班，制定专项方案，明确责任到人，主动对接青岛市政府、金融监管部门，深入开展“千企万户大走访”活动，并主动作为，开展“千企万户智慧行”活动，依照“简化流程、应贷尽贷、能贷快贷”原则，高效匹配融资服务，服务实体经济。自活动开展以来，该行已累计走访小微企业超100家，成功举办银企对接活动近10场，达成初步融资合作意向的企业超50家，累计为小微企业授信超12亿元，投放贷款超11亿元，助力企业降本增效。

在平度市，浦发银行青岛分行的普惠金融实践成果尤为显著。养殖大户高先生经营的白羽鸡养殖场，正通过集约化养殖模式，实现经济效益的最大化。“目前，我们采取规模化养殖策略，以追求利润最大化。”高

先生说道，他的养殖场拥有数十万只白羽鸡，养殖周期稳定在38至42天，年均可进行7个批次的养殖，年产值超过亿元人民币。

养殖业务的高速运转，饲料采购和鸡苗投入构成了流动资金的主要需求。“特别是在白羽鸡即将出栏的关键时期，我们每月的饲料采购量高达两万吨，这对流动资金的周转提出了极高的要求。”高先生强调。

这一资金链的关键节点上，“新六和饲料订贷”为高先生提供了必要的金融支持。

“新六和饲料订贷”是浦发银行青岛分行与新希望六和股份有限公司携手打造的供应链金融硕果。在这场金融服务与农业生产的完美融合中，普惠金融的价值得以彰显，不仅解决了资金周转的难题，更通过农业产业链的增信和大数据控制，为信贷风险提供了有效的缓冲。

高先生的故事，生动地展现了浦发银行青岛分行普惠金融在实体经济领域的深耕细作与成果。金融的援手，巧妙地促成了白羽鸡养殖的“养育”与“销售”完美闭环。

2 绿色金融：绿色脉搏，跳动不息

作为国内绿色金融实践的先锋，浦发银行青岛分行在产品创新、服务优化、品牌塑造等多个维度，已经展现出行业领先的成熟度和深度。该行不仅将绿色理念融入金融服务的血脉之中，更以行动守护着一池碧水、一片蓝天、一方净土，为可持续发展注入源源不断的绿色动力。在这一理念的指引下，浦发银行青岛分行正不断推动着绿色金融的蓬勃发展，让绿色之脉跳动不息。

今年，浦发银行青岛分行焕新推出了“浦发绿创”品牌，将《绿色金融综合服务方案》升级至3.0版，其服务触角延伸至绿色能源、绿色制造、绿色城镇化、环境保护、新能源汽车和碳金融等六大领域，全面服务于碳中和产业链的上下游企业，为绿色经济的发展注入了强劲动力。

遵循着增量、扩面、提质、降本的策略，浦发银行青岛分行精心制定了资金支持和信贷政策支持两方面的措施，为绿色金融的“生长”提供肥沃土壤。

在资金支持方面，浦发银行青岛分行提出对所有符合绿色产业指导目录的绿色信贷业务，均根据客户类型、期限与业务品种给予不同程度利率优惠。对符合人民银行碳减排再贷款支持范围的项目，优先予以信贷支持，将人民银行再贷款补贴全额体现到相关客户报价，同时叠加该行绿色信贷专项补贴，争取为相关项目提供更优惠的融资利率。

信贷政策方面，浦发银行青岛分行围绕绿色金融六大领域，加大授信政策倾斜，重点支持青岛绿色城市建设试点、绿色建筑创建行动、西海岸气候投融资试点等战略相关项目及特色绿色信贷创新业务，着重支持传统高碳行业绿色转型。设立绿色审批通道，在授信条件、担保方式、授信额度方面予以资源倾斜。同时设立绿色中长期专项资产池，重点支持风电、光伏、大型水利、核电项目等新能源项目。

该行采用“商行+投行”的创新模式，精

心整合了传统信贷产品与并购、债券、股权、银团、撮合等多重金融工具，打造了一个全方位、立体化的“跨银行间市场、资本市场、碳金融要素市场”的绿色金融超市，构筑了一套全面的绿色信贷产品体系，旨在给企业客户打造专属的绿色金融解决方案。

浦发银行青岛分行的绿色信贷如同涓涓细流，源源不断地流入绿色项目，滋养着绿水青山，一笔笔“首单”加速落地，包括浦发系统内首单全国碳市场碳配额质押贷款业务、浦发系统内首单排污权质押融资业务……不仅展现了其在绿色信贷领域的创新能力，也为我国绿色金融发展提供了有益的经验。

得益于产品迭代和服务升级的双重驱动，浦发银行青岛分行的绿色信贷业务规模显著扩张。截至2024年10月，该行绿色信贷业务规模由2020年末的18亿元增长到113亿元，绿色金融规模近135亿元。



养老既是家中要事，也是社会大事。面对人口老龄化的挑战，浦发银行青岛分行深耕养老金融领域，致力于推动人口高质量发展，助力构建中国式现代化社会。该行聚焦养老保险的第二、第三支柱，全方位提升适老化金融服务，力求让金融服务更贴心、客户体验更安心、晚年生活更暖心。

步入浦发银行青岛分行辖内网点的厅堂，每一处细节都透露着温情与关怀：舒适的爱心座椅、便捷的老花镜、精细的放大镜、

数字金融作为金融发展的“底座”和“五篇大文章”的压轴之作，正以其独特的魅力重塑金融生态。浦发银行青岛分行全面推进“数智化”战略，拿出新招、实招、硬招，以数据技术应用为关键动力，进行金融业务服务模式的数字化革新。

浦发银行青岛分行的公司部客户经理在“抹香鲸”数字化平台上，接收到了一条精准的客户信息：某智能科技（青岛）公司主要从事智能制造科技设备制造工厂建设及其技术人才培养业务，集团已成为国内规模最大、技术最先进的智能制造技术数字化教学工厂，具备为企业智能制造升级改造提供整体解决方案的设计能力，具有国家高新技术企业、专精特新中小企业、技术创新示范企业等资质。

该行客户经理迅速响应，与客户取得联系，深入了解企业的发展状况。在得知企业虽订单项目增长，但由于市场环境的影响，前几年销售收入增长缓慢，导致企业面临资金短缺的挑战。他立即启动尽职调查流程，并成功为企业申请到500万元的授信额度。得益于“抹香鲸”平台的精准匹配，从资料准备到授信批准，整个过程仅用时一周左

4 养老金融：金色年华，温暖守护

贴心的血压仪、周到的轮椅，这些便民设施的布置，是对银发群体最真挚的呵护。该分行不止步于“硬件”的升级，更匠心独运地推出“银发客户专属服务方案”，涵盖专属金融产品与服务，为银发客户的财富管理与生活品质提供坚实守护。

在养老金融的“第二支柱”——企业年金领域，浦发银行引领科技创新，推进年金托管的数字化转型。构建了一个“全程可视、全域可控、全链智能、全景服务”的运营体系，确保年金基金的安全运作与稳健增

长。针对“第三支柱”——个人养老金账户，浦发银行青岛分行已助力数千家庭打开了养老规划的新篇章。

从金融出发，向生活深处延伸，浦发银行青岛分行的养老金融工作室正积极筹备中，依托实体网点的优势，同时结合线上养老金融专区的便捷，为银发、银发两大客群提供一站式养老金融服务，这样的布局让养老金融服务与客户更“近”一步，让银发群体能够轻松体验一键式的养老规划，银发群体愉快地享受金色年华。

5 数字金融：数智融合，服务革新

右，极大地提升了服务效率，有效缓解了企业的资金压力。

“抹香鲸”是浦发银行今年上半年开发部署的数智拓客工具，用大数据手段挖掘企业需求，颠覆了传统的作业方式，提升前线团队精准触达客户的效率，实现服务与客户的“双向奔赴”。

通过数字技术打开时空、连接市场、解放人力，浦发银行在数字化转型中尝到“甜头”，不断深化创新。

基于互联网、区块链、人工智能等思维与技术，浦发银行搭建了“供应链金融对客企业级平台”，以“浦链通”“浦车通”“浦订通”“浦销通”等数字化产品，链接上下游企业服务协同，提升产品与市场需求的适配性。

在青岛，一家塑料加工企业因“浦链通”与浦发银行结缘。作为国内行业的领军企业，该企业在原材料采购方面通常采用赊购方式，账期长达六个月。然而，由于其上游供应商较为分散且规模较小，供应商在寻求银行融资时常常遇到困难。浦发银行青岛分行在了解到这一情况后，向该塑料加工企业推荐了“浦链通”产品。

“浦链通”产品允许上游供应商通过在

线平台快速申请融资，无需占用银行授信额度。该塑料加工企业作为核心企业，可以利用自身良好信用，帮助供应商获得所需融资，从而稳定供应链。供应商只需在线上签署相关协议，核心企业随即在线上上进行确权，整个过程高效透明，极大地简化了保理融资的办理流程，为产业链的稳健发展提供强有力的金融支撑。

徐晶

“五篇大文章”提出一年多的时间，回头看，浦发银行青岛分行紧扣主题，秉承“上下同欲者胜，同舟共济者强”的信念，发力“五大赛道”，披荆斩棘，永攀高峰。向未来，浦发银行青岛分行将持续深刻把握金融工作政治性、人民性，担责于心、履责于行，为建设金融强国的目标贡献更大金融力量。