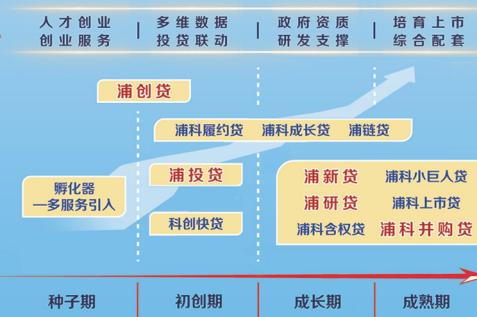
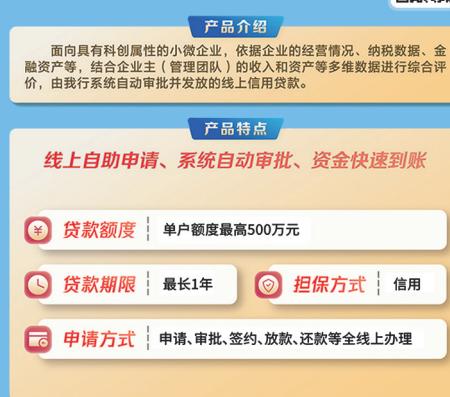




浦发银行科技金融 浦科“5+7+X”产品体系



浦创贷



浦投贷



浦研贷



浦科并购贷



浦科小巨人贷



联系我们

客服电话：0532-58626819

网址：www.spdb.com.cn

浦发银行青岛分行：

数智驱动创新

扬帆科技蓝海

科技创新能够催生新产业、新模式、新动能，是发展新质生产力的核心要素。牢牢抓住科技创新的“牛鼻子”，就掌握了发展主动权。而无论是新兴技术研发，还是科技成果转化，都需要金融作为强有力的支撑。

在科技创新向“新”提“质”的路上，金融扮演着怎样的角色？从2018年开始探索服务科技型企业的浦发银行青岛分行，有自己的注解。

6年的领域深耕，浦发银行青岛分行始终当好科技创新企业的“添薪人”，致力于成为科技型企业的“首选伙伴银行”。今年以来，浦发银行通过数智赋能科技金融业务发展，构建具有“全周期、多融通、数智化、可定制”四大特点的“5+7+X”浦科产品体系，进一步升级“抹香鲸”数字化拓客工具，提供“股、贷、债、保、租、孵、撮、联”一体化服务，加速布局科技金融赛道，提升科技金融专业化，为青岛打造国际化创新型城市筑起坚实的金融基石。

数智驱动 让科技创新“跑得更远”

今年初，浦发银行围绕“五篇大文章”，结合发展实际，提出了“数智化”发展战略，明确了“五大赛道”，并将科技金融作为第一战略主赛道全力推进。以新战略驱动转型发展，全力服务现代化产业体系建设，深度赋能科技企业创新发展，力求成为科技金融生态圈的重要纽带、陪伴科技企业成长的首选伙伴银行。

面对科技企业的差异化特点，浦发银行通过多元化信息集成，研究不同周期科技企业风控逻辑，将看过去与看未来结合，看财务报表与看科技创新力结合，看个体资产与看人才团队结合，通过外部数据及有价值咨询信息的链接、引入及转化，以实质把控风险为前提，创新研发出以“科技五力模型”为代表的科技金融专属风险评价体系，深度洞察企业。

为批量精准地挖掘客户需求，浦发对内打造数字化拓客平台“抹香鲸”。据悉，该平台以科技创新力为模型，精准描绘企业画像，其中包括企业所属新兴产业的细分赛道、科创评价等级、知识产权盘点等信息，并通过移动穿透指派客户经理进行营销服务，为企业提供精准的营销方案，提升服务精细化、个性化与有效性，搭建起科技型企业与浦发银行合作的桥梁。

一个鲜明的实例，足以证明“数智化”工具为浦发银行青岛分行客户经营带来的助力。

某智能科技（青岛）公司主要从事智能制造科技设备制造工厂建设及其技术人才培训业务，集团已成为国内规模最大、技术最先进的智能制造技术数字化教学工厂，具备为企业智能制造升级改造提供整体解决方案的能力。该企业具有国家高新技术企业、专精特新中小企业、技术创新示范企业等资质。

浦发银行“抹香鲸”数字化平台通过外部数据精准筛选出该客户，并通过最优链路关系推送至客户经理。客户经理根据清单按图索骥，第一时间触达客户并了解企业需求。得知企业近期中标订单项目增长，但因在发展初期受疫情影响，导致前几年销售收入增长缓慢，近三年销售收入呈现波动，企业面临项目资金暂时短缺的困境，客户经理立即行动开展尽调并为企业申请500万元授信额度。因数字化平台推送客户精准度较高，从资料齐全到授信批复仅用时一周左右，快速高效解决了企业资金需求。

银梭织梦，科海扬帆。在浦发银行青岛分行的精准服务下，岛城越来越多的科技企业乘风破浪，驶向更为辽阔的发展蓝海。

产品护航 让科技创新“跑得更快”

任何企业都有其独特的发展周期，对科技企业而言，这一周期往往更具挑战性和复杂性。从初创期的摸索试错，成长期的快速扩张，成熟期的行业竞争，到转型期的创新求变，每一步都充满了未知与考验。

为了精准满足科技企业的每一步需求，浦发银行打造出“5+7+X”浦科产品体系，致力于满足各类科技企业全生命周期金融需求，支持科技企业全流程创新。通过“浦创贷、浦投贷、浦新贷、浦科并购贷、浦研贷”5个拳头产品，适配科技型企业全生命周期融



■浦发银行青岛香港东路科技支行。



■浦发银行青岛分行融通科技伙伴银行活动现场。

资需求；通过“浦科履约贷、科创快贷、浦科含权贷、浦科成长贷、浦科小巨人贷、浦科上市贷、浦链贷”7项重点产品全面补位；根据区域、行业、赛道、客户进行设计，定制X个特色产品，支持区域政策及重点赛道差异化、个性化需求。

“从0到1”是科创企业发展的关键一步，也是最需要金融“阳光雨露”滋养成长的重要阶段。面向种子期、初创期、孵化期的科创小微企业，浦发银行推出了“浦创贷”产品，这款产品不仅关注企业的经营情况，还结合企业主的个人情况、创新能力、金融资产，通过多维数据综合评价，由系统自动审批并发放线上信用贷款。去年，我市一家初创期高新技术企业，产生阶段性临时资金周转需求，浦发银行青岛分行充分考虑企业创新力和成长性，第一时间为其精准适配“浦创贷”产品，利用线上大数据、后台策略进行授信额度审批，通过全流程线上无纸化操作，帮助企业1日内完成贷款申请、审核及领用，及时解决客户资金难题。后续客户资金回款后，通过线上操作自主归还贷款，随借随还的便利化服务不仅满足了资金需求，也帮助企业节约了人力成本和财务成本，实现金融活水对早期科技企业的“精准滴灌”。

进入成长初期的科技企业，技术逐渐成熟，往往面临市场需求激增。今年，专业从事监测雷达生产、研发和销售的某环境科技有限责任公司先后中标近亿元的订单，营运资金压力较大。浦发银行青岛分行及时伸出援手，不到一周时间即为其发放800万元贷款，帮助企业解决资金难题。企业负责人表示：“这是我们办理得最顺畅、效率最高的一笔业务。”企业的及时“解渴”得益于该行的“浦新贷”产品。据悉，这是浦发银行基于企业创新能力和经营状况的综合评价，通过“线上+线下”相结合的方式提供信用贷款的产品，聚焦“专精特新小巨人、专精特新中小企业、高新技术企业、科技型中小企业、创新型中小企业”等五类资质企业，依托信用方式，通过线上随借随还的灵活用款，动态适应科技企业成长转型需求。

面向引入股权投资的科技企业，浦发银行以看未来的眼光，评估企业科技创新能力，以“浦投贷”产品，覆盖科技企业早期成长阶段，携手生态圈合作伙伴，股贷联动，以“贷款+外部直投”模式实现“贷小、贷早、贷硬科技”破局，以信用贷款支持科技企业快速扩张，巩固行业竞争优势。

结合科技企业关键技术研发、科技成果转化、技术突破、产品研发，并购重组等核心需求，浦发银行利用“浦研贷”“浦科并购贷”两款产品，全面护航科技企业的成长轨迹，推动企业在科技创新的浪潮中破浪远行，实现高质量发展。

从专注于为早期科技企业提供资金支持的“浦创贷”，到为科技企业提供更全面融资解决方案的“浦投贷”，提供线上审批、灵活操作的“浦新贷”，再到推动科研成果转化、技术突破、产品研发和并购重组的“浦研贷”和“浦科并购贷”，这5款产品均属于浦科系列产品体系中的拳头产品。该系列产品是浦发银行通过大数据智能化整合，创新服务模式、革新风控模型、重塑业务流程，以“金融科技”锻造出支持科技企业发展最有力的工具，也是该行金融服务创新的具体体现，不仅为科创企业解决了资金链紧张的问题，更如同为它们注入了强心剂，带来了无限发展可能。

紧跟政策 让科技创新“跑得更稳”

日前，中国人民银行等七部门联合印发了《关于扎实做好科技金融大文章的工作方案》，为银行发力科技金融绘就“路线图”。紧接着，中国人民银行青岛市分行联合青岛市科学技术局下发《青岛市科技金融特色支行创建活动方案》，在辖内掀起科技支行和科技特色支行创建热潮。

在自上而下体系化推进下，科技金融浪潮正席卷而来。

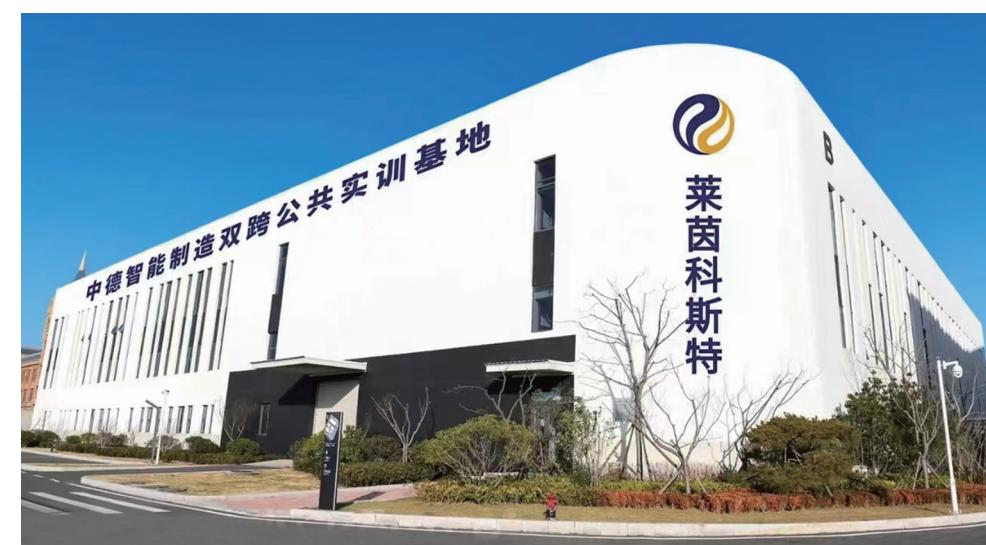
长期致力于科技金融经营的浦发银行，预见科技浪潮之涌动，前瞻谋划，已建立了科技金融“1+12+X”的专业化金融体系及服务团队。即：在总行层面设立科技金融一级部，并下设科创金融中心，牵头协调推进全行科技金融经营体制和配套机制建设；分行层面，青岛分行也被确立为浦发体系内12家科技金融重点分行之一，同时在今年6月份率先成立了科技金融一部级部室，作为科技金融业务专业化金融服务和管理推进部门；支行层面，早在2018年浦发青岛分行就成立了股份制银行首家科技支行，今年又在科技支行发展的基础上，设立两家科技特色支行，通过科技支行及科技特色支行，切实降低了企业的融资成本。

百舸争流，破浪者才能远航；千帆竞发，奋斗者才能开拓。科技创新浪潮滚滚向前，浦发银行青岛分行将紧紧把握时代脉搏，以日益精进的金融服务，做科创企业向“新”发展的坚实后盾，在新征程上不断赢得主动、赢得优势、赢得未来。

徐晶



■获得青岛市首笔科技创新和技术改造再贷款科创领域支持贷款的企业。



■“抹香鲸”推送的客户。