

互联互通，产业链供应链注入“上合力量”

上合经贸综服平台2.0版本上线 上合组织产业园区联盟发起组建

□青岛日报/观海新闻记者 锡复春

6月15日下午，上海合作组织产业链供应链论坛暨2023上合博览会在青岛·上合之珠国际博览中心拉开帷幕，现场亮点纷呈、看点十足——上海合作组织产业链供应链论坛青岛倡议对外发布，中国—上海合作组织地方经贸合作综合服务平台2.0版本正式上线，中国—上海合作组织产业园区联盟发起组建。



■上海合作组织产业链供应链论坛在青岛·上合之珠国际博览中心开幕。
邢志峰 摄



■上合示范区发起组建中国—上海合作组织产业园区联盟。
邢志峰 摄

加强全球产业链供应链合作

全球产业链供应链的开放、高效、稳定和韧性，对于全球经济增长和促进国际贸易投资至关重要。为加强本组织及全球范围内产业链供应链合作，上海合作组织产业链供应链论坛青岛倡议正式对外发布。

青岛倡议呼吁坚持真正的多边主义，支持以世贸组织为核心、以规则为基础的多边贸易体制，推动加强区域和全球产业链供应链安全，共同营造公平、开放、可预期的市场环境。加强组织内协调合作，支持有利于产业链供应链稳定、安全和韧性的投资合作。

同时，呼吁提升产业链供应链的数字化智能化水平，推动数字技术与制造业深度融合，以数字化打通产业链供应链各环节，提升产业链供应链运行效率。

此外，倡议还呼吁提升产业链供应链合作的物流便利化水平，打造国际多式联运交通走廊，实现全方位互联互通。加强产业链供应链合作的金融支持，扩大成员国双边本币互换协议规模，加强金融服务网络化便利化。充分考虑中小微企业关切，提供针对性的政策支持和技能培训，以促进中小微企业提高产品附加值，更好融入全球和区域产业链供应链。

“这份倡议是由商务部国际贸易经济合作研究院征求有关方面意见建议的基础上提出

上合经贸综服平台2.0版本上线

作为上合组织产业链供应链论坛的一项重要成果，上合经贸综服平台2.0版本正式上线。

2.0版本是在1.0版本基础上，聚焦上合组织国家普遍关注的促进出口、本币结算、易货贸易、监管互认等一系列实际需求，创新增加了上合跨境支付结算系统、新型跨境易货贸易系统、航空物流系统、二手车出口信息化管理系统、纳税人供应链信息查询服务系统等，延伸拓展了服务链条、服务范围和应用场景，将有效解决上合组织国家间结算通道不畅等问题，进一步降低综合物流成本。

以2.0版本新增的上合跨境支付结算系统为例，该系统与多家国际网银渠道合作，搭建起覆盖200多个国家和地区的支付网络，适用13种主流支付方式，支持7个支付币种，实现54个国家和地区本地TT（通过电报办理汇兑）支付。该系统能够有效解决上合组织国家间

结算通道不畅、中转环节过多、清算效率不高等问题。

航空物流系统也是一大亮点。该系统整合海关、安检、机场等多方信息资源，促进数据共享和信息互联互通，提高航空口岸整体效率。系统上线应用，可将单证重复录入5次减少至1次，将人工跑单次数由6次减少到3次，免去纸质单证打印12种，节省业务办理时间50%以上，有效降低综合物流成本。

上合组织产业园区联盟发起组建

在论坛现场，为加深中国与上合组织国家多双边经贸合作，充分发挥各方优势，上合示范区面向上合组织各成员国、观察员国、对话伙伴国的各类工业园区、自由经济区、特殊经济区等发起组建中国—上海合作组织产业园区联盟，以共建共享优质产业资源、实现区域协作联动。

联盟将坚持相互尊重、互利共赢的原则，围绕国际物流建设、现代贸易发展、双向投资合作、商旅文化交流四个方面深化互动交流，搭建开放合作平台，优化要素资源配置，推动产业转型升级发展。

搭建开放交流平台是联盟组建的重要目的。联盟将通过建立交流机制，组织以上合组织地方经贸合作为主题的国际合作论坛、高端对话等活动，加强资源整合、渠道融合、优势结合，推动人员互访、经验互鉴、产业合作。

联盟将创新开展务实合作作为重中之重。将组织开展联盟成员单位间信息共享和业务协同，为成员单位建立产业园区信息数据库，“一区一档”汇总园区的基本概况、主导产业、园区代表性企业、主要进出口产品、重点需求等信息，并对联盟成员单位开放上合经贸综合服务平台场景。同时，联盟将组织成员单位参与上合经贸合作的产业政策、贸易规范和标准制订等国际事务。此外，联盟还支持成员单位在畅通便捷出海通道、共建重大开放平台、区域产业合作互补、科技协同促进创新、人文互动沟通交流等方面开展合作，面向全球市场空间优化要素资源配置，全力打造产业合作与区域协作的高水平样板，推动形成陆海内外联动、东西双向互济的开放格局。

2023上海合作组织国家专场经贸推介洽谈会举行，百余场次“一对一”精准对接打开经贸合作“机会之窗”

俩小时签订20亿元意向大单

□青岛日报/观海新闻记者 衣涛



■参展商与专业采购商“一对一”交流对接后，达成相关合作意向。
邢志峰 摄

与发言代表积极交流，达成多项合作意向。“一对一”洽谈，采购商、参展商互利共赢。

参展商广州市智泓电子有限公司是一家集科研、设计、生产、销售于一体的音响电子公司，通过上合博览会这个平台，近年来，该公司已与俄罗斯、白俄罗斯等国的企业达成多项合作，持续开拓国际市场。

“今年以来，我们在俄罗斯、印度市场的营业额达2000多万元，这些客户都是此前通过上合博览会认识的。”公司董事长李金满介绍，本次参会希望可以进一步开拓卡塔尔、沙特阿拉伯、阿联酋、伊朗等国市场，“了解到这一诉求，主办方在这些国家帮我们邀约到4位重点客户，预计外贸订单金额可达1000余万元。”

李金满公司的收获，只是2023上海合作组织国家专场经贸推介洽谈会丰硕成果的一个缩影。

15日下午，120余家提前配对成功的专业采购商与参展商开启为期两个小时的“一对一”精准对接洽谈。现场，20张洽谈桌同时“开工”，共完成百余场次“一对一”精准对接洽谈，涉及新能源汽车、智能制造、金融银行、家居建材、农业食品等行业领域。

据介绍，洽谈会采用预匹配模式，主办方在会前便引导参展商在线上平台展示，并根据展商需求，定向邀请300余名采购商，从中筛选潜在合作伙伴，预先向展商描述潜在合作点，以便提前了解洽谈双方资料和需求，有效提升沟通效率。

“上届上合博览会，我们与乌兹别克斯坦一家坚果供应商达成约100万美元花生进口意向协议，为公司带来巨大效益。”采购商杨先生同样是上合博览会的“老朋友”，作为湖南一家菜籽油生产企业的负责人，尝到“甜头”后，今年第一时间就报名参会，并在现场与来自柬埔寨等国的几家食品贸易公司对接洽谈，达成初步合作意向。

活动现场还有很多新面孔。“畅通、稳定的产业链供应链是企业发展关键，希望在中国找到长期稳定的合作伙伴。”专业采购商——北方之路51号有限责任公司相关负责人亚历山大·蒂莫莫耶夫表示，上合博览会为上合组织国家搭建起互利共赢的平台，通过与多家企业现场洽谈，公司收获颇丰。

中国汽车产业“新势力”代表——合众新能源汽车股份有限公司（哪吒汽车）也在现场找到了合作新机遇。洽谈会上，主办方不仅为哪吒汽车提供展览展示支持，还积极协助企业与迪拜商会，以及一家来自阿联酋的银行对接，助力企业快速发展。

为上合组织国家企业搭建交流合作平台，为中国相关企业带来互利共赢的合作机会……2023上海合作组织国家专场经贸推介洽谈会用专业的服务与达成的实际效果，赢得国内外参展商与采购商高度认可。

