

密集推出56项制度创新案例，创出多项“全国第一” 上合示范区：创新示范 开放引领

□青岛日报/观海新闻记者 周伟

搭建中国-上海合作组织地方经贸合作综合服务平台，全国首创；

建设中国-上海合作组织经贸学院，肩负国家交给山东、交给青岛的又一重大任务；

“上合·汇保通”“信用上合”等制度创新成果走在全国前列；

开行跨境电商专列、冷链蔬菜专列、“铁路快通”专列等全国首班专列；

全国首份对韩国RCEP原产地证书在此签发；

城市信息模型(CIM)基础平台建设获全国智慧城市先锋榜优秀案例一等奖；

“上合·法智谷”获评全国智慧治理创新案例；

……

踏浪潮而来，街使命而生。

作为国内唯一面向上合组织国家开展地方经贸合作的国家级平台，上合示范区肩负“打造‘一带一路’国际合作新平台”国之重任。乘着青岛全方位扩大开放、高质量加快发展的东风，上合示范区聚焦“模式创新、示范引领”“大胆试、大胆闯、自主改”，同时“可复制、可推广”，不断从“敢闯”到“善创”，创出多项“全国第一”，努力打造全球上合地方经贸合作的领先极和示范地。

其中，制度集成创新是上合示范区引领高水平对外开放的“必答题”。自启动建设以来，上合示范区以助推贸易便利化、提升上合组织国家间经贸合作水平为目标，打造“智创上合”创新品牌，已累计推出“信用上合”“上合·银关通”“上合·汇保通”等56项富有上合特色的制度创新案例，初步形成“四便利一领先”的政策制度创新体系，涉及物流运输、贸易发展、产能合作、人文交流便利和优化营商环境等方面。

多个重大支撑性平台启用

“一带一路”东联亚太经济圈，西接欧洲经济圈，跨越高山深海，正在构建世界上最壮美的经济走廊。位于“一带一路”新亚欧大陆桥东端重要节点的上合示范区，枢纽价值愈发彰显。

《中国-上海合作组织地方经贸合作示范区建设总体方案》确定的中远期目标，就是“努力把上合示范区建成与上合组织国家相关地方双向投资贸易制度创新的试验区、企业创业兴业的聚集区、‘一带一路’地方经贸合作的先行区，打造新时代对外开放新高地”。

走开放之路，首先要有集聚开放要素的平台和窗口。

为国际多边框架下地方经贸合作提供场景、模式和范例，上合示范区首创推出上合经贸综合平台，仅用114天完成上线，实现“贸易+通关+物流+金融”一站式综合服务，成为中国国际贸易单一窗口三大专区之一，已吸引近5000家企业入驻。同时，青岛·上合之珠国际博览中心、青岛国际能源交易中心等重大支撑性平台全面启用，“乘数效应”“磁石效应”加速释放。

以今年2月正式揭牌运营的青岛国际能源交易中心为例，这一山东省统一能源现货交易平台建成并投入使用，将进一步整合山东省内各类油气资源，健全能源化工全产业链生态，助力上合示范区油气全产业链开放，深度推动中亚五国及“一带一路”沿线国家能源合作。

“推动商流、物流、信息流和资金流加速集聚，提升交易和流通效率，降低交易和物流成本，形成规模效应。”上合示范区党工委委员、管委会副主任张栋介绍。目前，青岛国际能源交易中心已落户96家能源交易企业开展交易，累计交易额突破360亿元。

开放平台的作用就是辐射带动，更好助力“引进来、走出去”。在“引进来”方面，2020年以来，上合示范区引进海尔卡奥斯工业互联网生态园、上海电气上合风电装备产业园、中集全球冷链高新产业平台等总投资2000多亿元的70多个项目。在“走出去”方面，积极开展“双园互动”技术产业合作，与18个上合组织国家的40个园区和机构建立产业园区伙伴关系网络。为海信集团、赛轮集团、软控集团等头部企业开拓上合组织国家市场对接渠道资源，助力青岛企业“出海”。



■中国-上海合作组织地方经贸合作综合服务平台展示大屏。 锡复春 摄

助推贸易投资便利化

贸易投资便利化，是上合示范区重要的创新方向。上合示范区扭住深化拓展与上合组织国家地方经贸合作原点，深化现代贸易合作新模式，推进贸易投资便利化。首创推出“上合·银关通”，出资5000万元设立关税风险补偿金，为信用良好的中小企业代缴关税担保金，为企业减轻流动资金压力；发布上合贸易指数，实施中俄报关单跨国“一单两报”，推动与乌兹别克斯坦海关AEO互认。

“从咨询到申请，从办理公证到代办认证，线下只需要跑一次，就解决了所有问题。”前不久，上合示范区一家从事科技推广和应用服务为主的中资企业，因对外业务发展需要，计划在白俄罗斯设立分公司，但公司法人王先生由于个人原因，近期无法前往当地办理开户手续。面对“燃眉之急”，王先生登录上合“法智谷”线上涉外法律服务大数据平台，希望通过法律途径解决问题。

在详细了解王先生需求后，上合“法智谷”工作人员及时对接了上合公证服务中心，为其提出专业化解决方案。在前期充分对接后，王先生带着相关材料前往上合公证服务中心，一次性解决了所有问题。

助力王先生快速办理相关业务、解决涉外发展问题，是上合“法智谷”以法律护航企业“走出去”的缩影。自成立以来，上合“法智谷”按照线上线下相结合的建设思路，全面促进法治与资本、技术、人才、市场等要素的深度耦合，加快推进上合示范区法治化营商环境建设。目前，已引进国内外288家律师事务所，提供法律咨询服务3000余人次。

此外，上合示范区还积极推动金融对外开放，通过搭建“信用上合”跨境信用示范平台，设立“上合·汇保通”业务代偿补偿资金池等金融创新手段，为企业“出海”保驾护航。

上合示范区示范性贸易便利化举措带动青岛市与上合组织国家贸易额从2018年的361.3亿元增长至2022年的873.6亿元，年均增长24.2%。

构建国际物流“黄金大通道”

“像我们这种进出口企业，以前急需用钱时，只能用固定资产抵押贷款，往往要花费几个月时间才能办下来。这次用了‘上合·易融链’，从上传单据到审核放款，短短半天就全部完成。”前段时间，某进出口公司负责人邱女士在“上合·易融链”平台上传铁路运单、报关单、情况说明等单据后，仅用半天时间，就获得工商银行授信审批并放款180万元。

作为一家外贸进出口企业，邱女士深知，由于公司业务主体信用弱，缺乏抵押物等原因，要想从银行获得足够的融资，不仅过程繁琐低效，而且成本高、时间长。本次融资又快又容易的背后，是“上合·易融链”平台通过以运单为核心的票据交叉验证实现授信融资。

为进一步完善多式联运平台功能，推进国际物流中心建设，上合示范区创新实施数字“一单制”，整合企业、海关、银行、保险等多方信息，通过“一单制”平台背书，解决了跨部门、跨行业之间铁路单证融资信用不足的问题，实现国际铁路联运单证上流、流转、融资、兑付。“上合·易融链”是国内首个基于联盟链和交叉验证逻辑实现纯信用无抵押的多式联运单证金融服务产品，是青岛唯一一例入围2022年山东省多式联运“一单制”试点工程的项目，并入围2022物流与供应链(中国)解决方案TOP50名单。

创新示范，利好不断。互联互通的国际物流“黄金大通道”正加速构建，上合国际枢纽港列入交通强国山东示范区青岛行动方案，成功获联合国批准国际港口代码，智慧公路港等30个重点物流项目加速推进，链接“海陆空铁”多式联运的物流枢纽能级实现新跃升。

征程万里风正劲，重任千钧再奋进！上合示范区将立足建设发展场景和企业需求，开展示范区政策制度集成创新体系研究，积极争取关键政策支持，着力解决经贸合作领域的堵点难点问题，推动示范区加速成为上合组织国家地方经贸合作的策源地、示范地。

同时，加快建设上合组织经贸学院2.0版本，提升青岛国际能源交易中心建设效能，争创中国-上海合作组织工业互联网国际化特色先导区，建设新能源、家电电子、智能家居、绿色食品、机械装备等5大主导产业集群，推进物流运输便利、贸易发展便利、投资合作便利、人文交流便利和优化营商环境等5个方面的创新模式，吸引上合组织国家、“一带一路”沿线国家头部企业入驻，打造“三区一高地”建设成果的集中展示区。

能赚也能花 银行“零钱理财”升温

产品兼具灵活性和收益率 银行提升单日赎回额度增强产品吸引力

“现在发了工资，我会拿出一部分钱放到零钱理财产品中，有一点收益还能随用随取，比较适合像我这样没什么积蓄的年轻人。”刚工作没多久的孙女士向记者表示。近期随着银行理财市场持续回暖，零钱理财产品受到投资者青睐。

日前，招商银行、交通银行相继发布公告，称提升部分零钱产品的单日最高赎回额度。业内人士表示，这类零钱理财产品收益较高，同时兼具一定流动性，快赎额度提高，契合不少想及时取用资金又获取一定收益的投资者。

产品流动性强支持多场景支付

“我平时有点零钱就直接转进‘朝朝宝’里，虽然收益不是很高，但我看最近7日年化收益率达到二点几，比普通一年期存款收益都高，还能随时赎回，不收手续费。”林女士向记者分享了她的零钱小技巧，“安全性高，还能有点收益，比挂在银行卡里或存在微信钱包这些地方强太多。”

记者发现，银行瞄准投资者零钱的理财产品不在少数，几乎每家银行都有一款甚至多款主打产品。如工商银行的“天天盈”、建设银行的“建信宝”、交通银行“活期盈”、农业银行“时时付”、邮储银行“开薪宝”等。这类产品具有申购门槛低、流动性强、无需申购费的共性，同时各银行也在塑造产品的“个性”，打造差异化竞争优势。记者在交通银行App上看到，该行“活期盈”产品主打“边攒边花随时用”，支持POS刷卡和信用卡贷款还款等。邮储银行的“开薪宝”产品标明无须手动赎回，即可扫码支付、信用卡还款、购物消费、转账，消费理财两不误。

部分银行提升单日赎回额度

从收益情况来看，近期，银行的零钱理财产品7日年化收益率多在1.9%—2.5%之间，产品等级以中低风险为主。赎回到账方面，不少产品实现“T+0.5”或“T+1”到账，即产品赎回后在当天或隔天就能到账。

值得注意的是，2021年5月，为防范流动性风险，银保监会、央行发布了《关于规范现金管理类理财产品管理有关事项的通知》。《通知》正式实施后，现金管理类理财产品和货币基金一样，单个产品每个自然日快速赎回限额1万元。这对于有大额资金流动性需求的人来说并不够用。

“可以通过持有更多现金管理类理财产品来提升单日最高快赎额度，比如1只产品单日最高快赎1万元，2只产品则为2万元，以此类推。”某城商行理财经理表示。

部分银行调整了产品的快赎额度。交通银行5月29日宣布其“活期盈”产品快赎额度提升，单日最高快赎额度由此前的5万元提升至10万元。据产品详情页

信息显示，“活期盈”支持10款理财产品，每款产品转入上限是1万元，截至6月5日，该产品七日年化收益率为2.27%。

此前，招商银行宣布，该行“朝朝盈2号”产品新纳入10只货币基金产品，该产品单日最高快赎额度由70万元变为80万元，底层对接80只货币基金。此外，该行底层配置40只理财产品的“日日宝”产品，单日最高快赎额度为40万元。记者在招商银行App发现，该行的“朝朝宝”产品，合计转入金额上限为5万元，顶格买入后，对应的是5只代销理财产品，每只产品对应的转入金额上限是1万元。

据理财经理介绍，这些零钱理财产品并非严格意义上的理财产品，而是银行向投资者提供的一键式购入多只产品的便利性服务。

易观分析金融行业高级咨询顾问苏筱芮表示，零钱理财在风险等级、收益性、流动性之间取得了一种较好的平衡，简单易上手，具有广阔的市场潜力，用户在选择零钱理财时可以参考收益规则、快赎额度，根据自身的风险承受能力和流动性偏好进行合理选择，可以采取组合搭配提升整体收益。 徐晶

责编 徐晶 美编 时彦丽 审读 苗玲

财智

理财热线：66988519

E-mail: qdrb0532@126.com

开启 财智生活

固收类理财平均收益超4%

今年以来，固收类银行理财收益率表现亮眼。招商证券银行团队6月4日发布的统计数据 displays，前5个月，固收类银行理财产品平均年化收益率高达4.4%。

由于固收类银行理财的资金主要投向债券等固收市场，因此，债市走势对其收益率影响显著。今年以来债市走强，固收类银行理财产品表现优异。

“由于债券票息明显走低，未来几年，理财可预期的年复合投资回报率或很难超过3.5%。需要清晰地看到，2023年前4个月的理财收益率很难持续。”招商证券银行首席分析师廖志明表示，真净值时代，理财收益完全取决于投资收益。

万能险结算利率持续下行

据最新数据统计，截至6月5日，全国已有237款万能险公布了5月份结算利率，平均结算利率(年化，下同)为3.57%。其中，近七成产品结算利率不足4%。无论是与去年5月份还是去年底相比，万能险结算利率都呈进一步下降态势。

受访的业内人士认为，去年，险资投资浮亏较大，同时，万能险结算利率相对资本市场的变化有一定滞后性，加上银行存款利率持续下降等因素是万能险结算利率持续下降的主要原因。整体来看，在市场利率持续下降、资本市场震荡等因素影响下，万能险结算利率可能还将进一步下降。

银行消费贷“3字头”成常态

在稳经济、刺激消费的大背景下，近期多家银行不断加大贷款业务的促销力度，个人消费信贷利率较去年有较大幅度下调，年化利率以“3”开头已经成为常态。其中，部分银行信用贷产品年化利率最低可至3.4%，个人经营性贷款利率普遍略低于消费贷款，年化利率一般在3.45%至3.9%不等。

尽管贷款利率下滑，但目前整体消费信贷数据并不乐观，消费者贷款积极性不强。央行数据显示，4月份的居民贷款结束了自2022年11月份以来连续5个月的正增长。

业内人士指出，短期贷款和中长期贷款均出现回落，居民消费信心和购房意愿仍需进一步稳固。 辛文

青岛国寿工作人员走进市北区海伦路街道北岭山社区新时代文明实践站 让知识有温度 金融小课堂筑起“防盗墙”



主题的金融知识普及公益活动中，为北岭山社区的居民们带来一堂生动有趣的金融知识小课堂。

活动现场，青岛国寿的工作人员用通俗易懂的语言，为居民们普及了关于金融消费者八项权益、应该重点保护的个人信息、确保网络支付安全应注意的事项、购买养老服务时应需警惕的风险隐患等备受关注的信息。青岛国寿的工作人员提醒居民们，上当受骗往往包含三要素——“贪图小惠、追求低风险高回报、轻信感情牌”。在日后的生活里，一定要提高风险防范意识，谨防上当受骗。

社区居民李女士告诉记者，日常她对于防诈骗了解的不多，通过这节课自己会绷紧信息安全这根弦，以后一定要保护好个人信息，保管好自己的“养老钱”。

同时，作为“琴岛e保”首席承保单位，青岛国寿的工作人员在现场为居民朋友们带来了专场答疑。“听说‘琴岛e保’买药可以享受85折优惠，这是真的吗？”市民刘女士在活动现场向工作人员提问，工作人员耐心地为她解答。参与活动的王女士表示：“今天趁着中国人



■居民认真学习金融知识

寿的工作人员来我们社区，解答了我困扰很久的疑问，真是很感谢他们的到来，希望以后有更多这样近距离学习金融知识的机会。”

近年来，青岛国寿坚持把消费者权益保护理念融入日常工作，注重加

强对金融消费者进行适当性教育，持续开展多形式立体化的消保宣教活动，用实际行动践行“金融为民”的服务理念，不断提升公众金融知识水平和金融风险防范意识，保护消费者的合法权益。 李雅雯