

招商银行青岛分行：擘画高质量发展新图景

5月18日，招商银行青岛分行迎来23周岁生日。23年，在漫漫历史长河中，不过一瞬。但对于一家企业来说，23年，足以书写从“希望之苗”到参天大树的成长、成熟与成功。

1987年，乘着改革春风，招商银行诞生于中国对外开放的最前沿——深圳蛇口，成为中国境内第一家完全由企业法人持股的股份制商业银行。

13年之后的2000年5月18日，招商银行落子青岛，与这座美丽的海滨城市并肩前行，共同弹奏出一曲又一曲“精彩乐章”。

23年淬炼，一个勇当经济发展的服务者、开拓者、担当者的“青岛招行”，成为城市不可或缺的“金融之星”。

自带创新基因、市场基因，肩负着希望与重托的招商银行青岛分行始终紧跟城市发展战略布局，紧贴时代脉搏，凡时代所需，凡政策所向，凡城市所求，皆一马当先。开启青岛第一家私人银行，与城市共同逐浪“财富管理”；办理青岛市第一只股票池质押融资业务，展现出敢为人先的创新力；落地全国首批等分化票据业务，解决企业在使用商业汇票支付结算时流转不便的痛点与难点；视客户为亲人，将服务视同生命，诞生“三届两任”党代表……一个个高光时刻的背后，是一个不负韶华、硕果盈枝的“青岛招行”。

23年淬炼，一个始终以高质量党建引领高质量发展之路，躬身践行金融为民、惠民、利民“的青岛招行”，成为“金融为美好生活创造价值”的印记者与坚守者。

招商银行青岛分行牢牢扛起金融企业的政治责任、经济责任和社会责任，以心系社会、服务家国的情怀强化价值引领，积极创新、主动作为，做好金融为民、利民、惠民、安民文章，促进金融服务的普惠化、大众化、便捷化，抢先布局养老金融，在各个领域闪现光芒……一个个荣誉的背后，是一个昂扬奋发、坚毅坚定的“青岛招行”。

时间的长河奔涌向前，奋斗的脚步永不停歇。

站在新的历史节点，正青春的招商银行青岛分行将与城市一起韧性成长，在巩固零售银行、轻型银行的战略成效基础上，以打造价值银行作为战略目标，实现客户、员工、股东、合作伙伴和社会的综合价值最大化，更好服务于国民经济转型升级与人民美好生活，向价值银行努力奔跑。

践行共同富裕，打造财富管理新范式

财富管理正迎来黄金发展期。

从国家层面看，经济的稳步推进，共同富裕远景目标的提出，为财富管理加快发展提供了客观环境和战略支持。从市场层面看，资管新规落地、监管政策持续完善、资本市场改革深化，为财富管理带来了更加良性的竞争格局、更加广阔的发展空间。从客户层面看，随着居民财富积累加快增长，高净值人群金融成熟度增强，客户多元化资产配置需求持续释放，为财富管理业务带来了巨大发展机遇。

不负“财富青岛”的期待，践行共同富裕，打造财富管理新范式，23岁的招商银行青岛分行正为此孜孜以求。

23年来，招商银行青岛分行立足资源禀赋，业务特色，努力发挥在零售金融和大财富管理领域不断深耕的优势，让更多客户享受到优质的财富管理业务。积极探索覆盖广、可持续的普惠金融体系，帮助更多的人群受益。

依托总行强大的平台优势，在财富管理市场快速发展的背景下，招商银行青岛分行零售业务已经形成全方位的内生能力体系，在资产配置、客群、渠道、产品、队伍建设、IT系统、营运能力、品牌等多方面建立了体系化优势。

为让更多客户体验到招行“金葵花”理财的专业化服务，一直以来，青岛招行坚持为客户进行综合化的资产配置，通过配置保险产品和权益类投资产品，在为客户个人和家庭资产免除后顾之忧的同时，陪伴客户享受资本市场发展红利，为客户的财富保驾护航。

近两年资本市场高速轮动，市场波动剧烈。如此境况下，招商银行青岛分行依旧不忘对权益持仓客户陪伴与关怀，积极做好客户售后服务。通过多种渠道，以专业化的陪伴，帮助客户树立确定当下配置的信心。在网点和财富顾问端，通过标准化资产配置方案为客户做好现有持仓检视。针对不同客

户，以资产检视为抓手，提供合适的方案，带动产品配置；同时定期举办专业客户报告会，解决客户在投资中遇到的困惑；在线上渠道，通过理念造势、策略护航、活动助澜，播下权益种子等风来，围绕“逆向投资”展开一系列线上陪伴活动。

下一步，招商银行青岛分行将携手高校、专业机构共同制定少儿财商教育标准，让青岛不只成为财富管理的焦点，也成为少儿财商教育的高地。

“作为中国最好的私人银行和财富管理银行，招商银行青岛分行将努力做大做强‘财富管理’，为财富青岛这块‘金字招牌’贡献招行力量。”招商银行青岛分行相关负责人表示。

厚植为民情怀，抢先布局养老金融

我国养老第三支柱——个人养老金制度在2022年末落地运行，预期万亿元规模的市场吸引了包括银行、理财子公司、基金公司、公募基金等各类资管机构跑步入局养老金融。青岛是我国北方地区唯一集合了特定养老储蓄、养老理财、专属商业养老保险以及商业养老金等试点的城市，青岛正借力多项国家级养老金融政策试点的“加持”，加速打造养老金融生态圈，而招商银行是其中不容忽视的重要力量。

抢先布局养老金融，招商银行有充足的底气。

300万开户客户，这是招行在个人养老金制度落地5个月，交出的最新成绩单。这份成绩单表明，招行不仅在全市场范围内实现开户数领先，其户均缴存水平也明显高于社会全量平均值，真正实现了数量与质量的双重增长。

养老金开户只是服务客户的第一步，想要完成从“流量”到“留量”的转化，需要银行系统化、全场景的服务作为支撑。

招行从四个方面着手构建“开户—缴存—产品购买—报税支取”的全链条个人养老金闭环服务。而从整个系统的搭建来看，个人养老金业务延续了招行对于客户体验的极致追求——门槛极低、操作极简、效率极高。

其中，招行个人养老金业务支持全渠道开户，平均开户时长仅需一分钟；在缴存方面，可以为客户提供多种渠道缴存方式，支持绑定本行及他行储蓄卡进行缴存；在报税和支取方面，用户通过线上渠道即可完成全部操作。

为解决客户购买产品的困惑，招行还在App端推出“养老产品自由选”线上智能导购服务，与线下财富顾问形式互为辅助，为客户提供线上线下立体式养老金融咨询服务。

招商银行董事长缪建民在2022业绩发布会上表示，招行之所以能够脱颖而出，不是因为跟着别人跑，而是因为总是领跑，在“无人区”跑，因此招行要坚持走差异化的道路。

从这个角度来看，无论是过去的“一卡通”、一网通，还是后来的“金葵花”理财产品及服务体系等，招行一直走在创新的前沿，但又从未偏离发展的初衷——始终站在用户的角度，不断精进与打磨产品、服务和客户体验。

为城市增力，向价值银行进击

向价值银行进击，与城市一起韧性成长，这是23岁招商银行青岛分行擘画的高质量发展新图景。

招商银行日前发布的年报中，首次明确提出了“价值银行”战略目标，缪建民在业绩会上强调，“价值银行”不是对过去招行“零售银行”战略、“轻型银行”战略的否定，而是一脉相承、不断升华的。“价值银行不是单纯地强调股东价值，而是通过为客户、为员工、为合作伙伴、为社会创造价值，最终为股东创造价值。”

向价值银行进击，招商银行青岛分行从“绿色”启航。

大力推动绿色金融建设，是金融机构助推实现“碳达峰、碳中和”目标的责任需要，也是自身实现高质量发展的内在要求，更是城市的强烈需求。

近日，招商银行青岛分行在青岛世博园举办ESG理念少儿绘画创作活动，邀请近30组家庭参加。招商银行青岛分行相关负责人表示，5月18日是分行成立23周年行庆

日，此次活动是行庆系列主题活动之一，有助于提升大家对于ESG理念的认知，增强对企业的价值认同。未来，招商银行青岛分行将继续积极践行ESG理念，坚定金融报国、金融为民情怀，以高度的使命感和责任感为经济社会高质量发展贡献更大力量。分行依托总行专项政策，以“双碳”目标为导向，依托地方特色产业和资源禀赋，不断推进绿色金融发展，为绿色低碳高质量发展赋能增力。

向价值银行进击，招商银行青岛分行大行普惠之道。

近日，招商银行青岛分行成功落地首笔知识产权质押贷款业务。本次业务是招商银行青岛分行在成功加入青岛市专利权质押保险贷款服务联盟后的创新型首秀，该业务产品不仅极大程度上解决了小微企业融资难、融资贵等问题，同时还助力招行在普惠金融发展之路上行稳致远。

招商银行青岛分行负责人表示，作为一家极具社会责任感的商业银行，招商银行青岛分行针对小微企业资产轻、增信手段有限等特点，不断推出知识产权质押、招企贷、政采贷等创新产品，持续加大普惠贷款精准投放力度，为小微企业播撒“及时雨”、铺设“成长路”，助力小微企业纾困发展。

据悉，在过去的一年，招商银行青岛分行单户授信1000万元以下普惠小微贷款余额87.57亿元，较上年增长11.36亿元，增幅12.97%；普惠小微贷款客户数12616户，较上年增长2291户，增幅22.19%；普惠小微贷款平均定价4.69%，较上年下降0.28个百分点。23年盛世风华，23年风鹏正举。

当前，青岛正全面贯彻落实党的二十大精神和省、市党代会部署要求，锚定“走在前、开新局”，加快建设“六个城市”，新时代社会主义现代化国际大都市建设迈出坚实步伐。

“星辰大海”的时代新航图正徐徐展开，更辽阔更美好的未来，正等待着这个时代的先行者去开拓。招商银行青岛分行将聚焦“价值银行”战略，深化战略执行，不断提升价值创造能力，为青岛经济社会高质量发展贡献更多“招行”力量。

财富绽放金葵花卡 全新上线!

用奔赴山河的热爱，去欣赏一场日出
用一朵花开的时间，去畅想财富人生



尊享专业财富管理服务

尽享多重M+金葵权益礼遇

减免七项柜面业务手续费

专属自选卡号末尾6位数

招商银行App #金葵花财富绽放#

市场有风险，投资须谨慎



更多权益
扫码查看



招商银行
CHINA MERCHANTS BANK

因您而变