

# 他们在废墟中见证更多的奇迹和希望 青岛救援力量抵达土耳其

□青岛日报/观海新闻记者 郭菁荔  
 本报2月12日讯 从青岛至广州,再至土耳其伊斯坦布尔,然后赶往其他城市,青岛救援力量日夜兼程,飞行上万公里的路程,只为向土耳其送去温暖与力量。北京时间11日至12日,即墨蓝天救援队、青岛红十字搜救队陆续抵达土耳其伊斯坦布尔机场,出关后即受到当地的热烈欢迎。截至发稿时间12日18点,即墨蓝天救援队正在土耳其震中马拉蒂亚的一处倒塌建筑寻找一名瘫痪老人。青岛红十字搜救队则正在赶往阿达纳,经对接后,进入指定救援作业区。

即墨蓝天救援队五名赴土队员分别是董刚、徐方涛、张宇、李捷、吴倩倩,这是他们执行的首次跨国救援任务。北京时间11日19时35分(当地时间14时35分),他们随蓝天救援第二梯队抵达土耳其伊斯坦布尔机场,即墨蓝天救援队队长董刚告诉记者:“土耳其专门在伊斯坦布尔机场设置专柜,接待和处理中国救灾人员事宜。救援队当日出关进土安检免检,我们也受到当地的热烈欢迎。北京时间12日5时50分,我们乘坐包机抵达土耳其震中马拉蒂亚。当地昼夜温差大,我们抵达时室外温度仅有零下12摄氏度,为救援任务带来了挑战。”

“战斗”已在土耳其的夜间打响,来不及休息,即墨蓝天救援队队员便立即投入到紧张的救援工作中。董刚说:“我们的任务是从这栋全



▲即墨蓝天救援队在任务现场。

■即墨蓝天救援队队长董刚(穿蓝衣者)组织当地驻军及救援力量开展一号点位深度挖掘,尽一切可能寻找生命迹象。

部塌陷的建筑中搜寻一名瘫痪老人。幸存的邻居说,老人没有逃出来。该建筑比较老旧,倒塌彻底,我们已连夜对现场开展评估和搜寻,判断卧室所在位置,制定作战方案。计划采取移除、破拆和顶撑等相关手段,希望能尽快找到老人。”

目前,青岛红十字搜救队任务点尚未最终确定,他们想在废墟中见证更多的奇迹和希望。青岛红十字搜救队土耳其救援队领队甄仁向说:“我们已与当地应急管理部门积极沟通,初步领到了救援任务,计划第一目的地是从伊斯坦布尔飞抵阿达纳,再乘坐其他交通工具赶往任务地点。第二目的地是受地震强烈冲击的阿德亚曼或加济安泰普。抵达阿达纳后,需要在机场设置的RDC(接待与撤离中心)对接,拿到核发的作业区队名后,才能进入最终指定作业区。”

尽管青岛红十字搜救队队长李延照此次没有奔赴土耳其,而是留守青岛,但他随时追踪着当地的情况。“‘黄金72小时’之后是否还有搜救的必要?”针对网友普遍热议的这一问题,李延照说:“‘黄金72小时’并非铁律,仅仅是概率。建筑物坍塌后,被困人员在短时间内得到救助生存率是最高的,反之则会越来越低,但是生存几率小不代表没有。人类在遭受天灾威胁的时候,为什么要耗费资源为了一个人的生命而努力?这源于至真至善的人性光芒,因为这束光可以照亮被黑暗笼罩的人。”



## “山东好人”杨浩杰： 16位孤寡老人的 “1号联络员”

□青岛日报/观海新闻记者 杨琪琪

1997年出生的杨浩杰是青岛西海岸公用事业集团市政管理有限公司设备管理员。他是孤寡老人心中的“1号联络员”。自2014年开始,他心系扶老爱幼公益,累计组织开展志愿服务260余次,服务约20余人;直接帮扶留守乡村的孤寡老人16人,为老人义务理发1000余人次;筹集善款3万元,累计帮助20余名特困家庭学生完成学业。近日,杨浩杰获评第130期助人为乐类“山东好人”。

2014年,17岁的杨浩杰加入学校志愿服务队,开始帮扶留守乡村的孤寡老人。在西海岸新区薛家岛北庄村组织志愿服务时,杨浩杰看到相识的杨爷爷住在祖辈留下的简陋小房子里,过着独居生活,不禁心疼落泪。为了让这个“家”有个家,他带领志愿者清扫房屋,粉刷墙壁,改造漏水。而后,他每月给老人打理家务、修剪花草。2022年11月26日,杨浩杰像往常一样探望老人,却发现老人躺在炕上一动不动,看着家里的浓烟,他迅速反应过来老人可能是一氧化碳中毒,一边大声喊着“爷爷,快醒醒”,一边把老人背到户外通风处拨打120急救电话,一路陪到了医院。后来,杨浩杰还把煤炭炉拆除,帮老人安装了一套插电式取暖炉。

了解到隔壁村85岁的王爷爷深夜摸黑出行磕伤了小脑,杨浩杰第一时间组织志愿者为老人架设电线,在院子里安装了一盏“爱心照明灯”。从此,一盏灯点亮了院子,也温暖了老人的心。

经过走访,杨浩杰了解到北庄村的孤寡老人大多身患疾病,生活难以自理。为了给这些老人带来更多的关爱和温暖,杨浩杰只要有时间就会赶到老人们家中探望,做些力所能及的事并为老人们送去生活必需品。

尽管杨浩杰在每次入户走访结束时都把自己的手机号码留给老人,但由于老人们大部分不识字,也记不住手机号码,遇到问题还是不会拨打他的电话。从2018年开始,杨浩杰就利用老人手机上一键拨号功能,将自己的手机号码设置成“1”这个数字对应的紧急联系人号码。看到有的老人连数字“1”都记不住,杨浩杰就把手机上的数字“1”用油漆涂成红色,告诉他们有急事就摁这个“红点”。于是,“1”就成了杨浩杰的“代号”。不管是啥问题,杨浩杰都是来电必接、随叫随到。他当过孤寡老人的工具使用指导员、喂饭工、电工、建筑工、绿化工、保洁工、粮食收集转卖工、蔬菜采购员等,帮助孤寡老人解决困难问题800余件,为老人生活带去了方便。

现在,杨浩杰已经长期对接帮扶16位孤寡老人,帮扶范围也从北庄村扩展到周边几个村。每个周末杨浩杰都会走进镇街、敬老院为老人们免费理发,送去关怀。

## 同济大学附属东方医院胶州医院台延营：

# 坚守急诊一线，站好“最后一班岗”

□青岛日报/观海新闻记者 郭菁荔

面临的压力不言而喻。作为医院急诊科年龄最大的医生,台延营没有退缩,她毫不动摇地坚守在急诊救治一线,站好退休前的“最后一班岗”。

去年底开始,各大医院急诊科的高热患者、因高热导致慢性病急性发作期的患者明显增多,“雪上加霜”的是许多医务人员也相继病倒。台延营还记得今年1月6日,那是她连续坚守岗位的第二天。当时科里一半以上的同事都因高烧而暂时不能到岗,在岗的同事也几乎都刚退烧,还未彻底康复。急诊科是所有急危重患者入院抢救绿色通道,是必须守护的“生命线”,绝对不能停摆。尚未感染的台延营义无反顾地扛下了担子,顶了上去。门诊、留观室、抢救室……哪里需要她,她就出现在哪里。

那段时间,台延营每天都要工作11至12个小时,经常没有时间吃饭。“忙起来也忘记时间了,诊室门口队伍排得很长,患者和家属情绪都很焦灼。平时才接诊几十个人,那段时间一天能接诊一两百人。”她说,当时绝大多数患者是80岁至90岁基础疾病合并新冠病毒感染的老年人,“大部分患者情况危急,必须当机立断对症处理,然后再分流收治或会诊。”

“都要退休了,干吗还这么拼?”“别把身体累坏了。”家人常常叮嘱台延营要注意休息,而

她的回答永远都是:“我得站好‘最后一班岗’。”

台延营的丈夫是军人,常年在外面。台延营一个人照顾家庭很是辛苦,但她从未想过放弃一线的工作。她说:“读书时,对医生这个岗位还没有特别深刻的理解,工作后,看着患者在我的治疗下转危为安,医生的责任感和自豪感越来越强烈。”

从医近40年,台延营治病救人的信念始终未变,为民服务的初心历久弥坚。“刚退休那两天,我经常梦见自己依然在急诊岗位上。”台延营说,她现在听到救护车的声音还会有“冲锋”的冲动:“虽然已经退休,但只要医院需要,我随时都可以返回岗位。”

## 一线医务工作者故事

2月9日是同济大学附属东方医院胶州医院急诊科医生台延营退休的第九天。从快节奏的急诊工作转换到清闲的退休生活,台延营有些不适应:“好在没有留下遗憾,我退休前一直没有感染新冠病毒,可以帮病情严重的同事们分担一些工作。”去年底,随着疫情防控工作进入新阶段,医院迎来了新一轮“大考”,急诊科

# 消费“暖”起来 银行很期“贷”

银行加紧布局个人消费贷利率低至3.55% 信用卡促销活跃老客户招揽新客户

在扩内需促消费的大背景下,景区、商场、影院一个个消费场景逐渐被激活,城市“烟火气”渐渐升腾的背后,金融机构正多点发力、创新营销加紧布局消费市场。

“2023年,消费者积压的消费需求有望得到释放。”星图金融研究院研究员黄大智认为,作为我国消费金融主力军,银行机构开展各项营销活动有利于提振消费。

“零售业务一直是我们的主抓的工作,今年个人消费贷是零售业务转型的一个重要突破口,从年初开始,我们就加大了营销力度。”我市某银行零售业务人士表示。

个人贷款产品低至3.55%  
 近日,银行降低个人消费贷的消息引起广泛关注,曾经的高息产品,现在普遍以“3”打头,让不少对个人消费贷持观望态度的消费者,跃跃欲试。各银行的消费贷类产品不断上新,记者梳理发现,目前,各行均有自己的个人消费贷产品,且有一定的利率优惠,例如工商银行“融e借”产品,年利率3.7%起;建设银行“建易贷”产品额度最高30万元,年化利率最低3.95%,年限最长为3年;农业银行“网捷贷”额度最高30万元,年化利率最低可至3.65%,年限为1年;交通银行“惠民贷”,年利率3.85%起,可享28天免息;浦发银行“浦银点贷”年化利率3.69%起;招商银行“闪电贷”,年化利率3.6%起。

今年以来,金融管理部门持续引导银行业保险业把支持恢复和扩大消费摆在优先位置。除直接的优惠补贴外,降低个人消费信贷产品利率成为各家银行促进消费的重要举措之一。

除了以上的消费贷产品,记者发现,部分银行热推房屋抵押类贷款,像工商银行还推出

了“个人房产抵押消费和经营贷款”,该业务是指借款人以房产抵押为担保方式,向贷款人申请用于个人合法合规经营或消费用途的人民币贷款。用途覆盖装修、买车、旅行、教育、大额消费等多类,最高可贷200万元,利率低至年化3.55%。

青岛农商行的个人信用无抵押贷款,利率最低3.65%,最高可贷50万元,但客户适用范围仅包括政府、事业及国有企业员工。

信用卡揽客线下活动重启  
 促消费,信用卡作为鼓励消费、促进消费市场活跃的工具之一,在春节小长假期间曾显示出强劲的营销能力,“商业银行可从供给端和需求端同时发力,助推消费回暖。”中国民生银行首席经济学家温彬表示,商业银行应加大与互联网平台合作,为消费者提供覆盖多场景的消费优惠活动。

记者调查发现,各家银行信用卡中心已针对不同的消费场景,常态化开展营销活动。中国银行与银联携手,持卡人每周四、周日在星巴克指定门店消费,持60元减20元;交通银行推出“春日开运季”,每月达标后,可参与抽奖;

邮储银行青岛地区专享活动,在4月30日前消费达标的持卡人,次日可领取不同金额的优惠券;兴业银行与京东商城合作,推出“兴”动星期六活动,持卡人可在3月10日前提前领券,在京东商城购物满100元立减20元,满500元立减50元。

“今年信用卡营销趋势除了与线上场景结合,更多银行聚焦线下及自营商城,这是新趋势和新变化。”易观分析金融行业高级咨询顾问苏筱芮表示。

除了激发老用户的活跃度,收获新客户依然是各银行信用卡中心的重要发力点。“电影票10元,加油满200元减30元,乘地铁天天半价……快扫描二维码免费申请吧。”某城商行工作人员将所有吸引消费者眼球的优惠罗列出来,以此来获客。为吸引新用户,银行抛出了丰厚的优惠和礼物,目前,部分银行信用卡营销的线下活动已重启,在某股份行线下营销活动中,新用户可获得拉杆箱、小型电烤箱等开卡礼物,对于老用户,上述银行的营销人员注重做深客户关系,让老客户成为“合伙人”,老客户成功推荐一位新用户,即可获得相应推荐礼。

徐晶

个人养老金投资开端良好。据Wind数据显示,截至2023年2月9日,市场上个人养老金基金产品共133只,其中有131只取得正收益,占比98%,仅有2只个人养老金基金Y类份额成立以来负收益。

基金业内人士表示,A股市场自11月以来底部反弹已持续3个月,受权益市场持续上攻,个人养老金基金也实现“开门红”,因此2023年以来个人养老金基金基本实现正收益。

个人养老金基金年内收益均为正  
 去年11月个人养老金新政发布后,各家公募基金陆续设立了养老金Y类份额产品。据Wind数据显示,截至2023年2月9日,公募市场个人养老金基金产品共133只,其中,养老目标风险FOF产品83只,占比63%;养老目标日期FOF产品50只,占比37%。

2月9日,国泰君安资产管理旗下2只养老目标基金增设Y类份额,分别是国泰君安善吾

## 个人养老金基金晒“成绩单”： 产品收益基本转正

养老目标日期2045五年持有Y和国泰君安善元稳健养老目标一年持有Y,加上这两只新设产品,个人养老金基金产品将达到135只。

值得一提的是,到目前为止个人养老金基金产品基本取得正收益。年初至今,中欧预见养老2050五年Y基金今年以来回报已达到了6.38%。广发养老2050五年Y和华夏养老2045三年Y基金的回报均已超5%。

事实上,目前市场上42家基金管理人的133只个人养老金基金Y类份额,成立至今有131只取得正收益,占比98%,仅有2只个人养老金基金Y类份额成立以来负收益。

其中,个人养老金基金Y类份额收益最高超过5%。自成立日至2月9日,2022年11月成立的Y类份额中,中欧预见养老2050五年Y收益5.99%,夺得榜首,排在后面的工银养老2050五年Y收益5.62%,广发养老2050五年Y收益5.03%,分别位列第二和第三。

其中,成立以来收益为负的2只个人养老金基金Y类份额,全部为偏债混合型FOF,事实上,2022年11月以来,债市出现较大跌幅,因此偏债混合型FOF业绩收益较差。

目标日期型收益更佳  
 据2022年四季报数据统计,截至2022年底,全市场共有41家基金管理人的133只个人养老金基金Y类份额,总份额超17亿份,总规模超20亿元。

邮储银行青岛地区专享活动,在4月30日前消费达标的持卡人,次日可领取不同金额的优惠券;兴业银行与京东商城合作,推出“兴”动星期六活动,持卡人可在3月10日前提前领券,在京东商城购物满100元立减20元,满500元立减50元。

“今年信用卡营销趋势除了与线上场景结合,更多银行聚焦线下及自营商城,这是新趋势和新变化。”易观分析金融行业高级咨询顾问苏筱芮表示。

除了激发老用户的活跃度,收获新客户依然是各银行信用卡中心的重要发力点。“电影票10元,加油满200元减30元,乘地铁天天半价……快扫描二维码免费申请吧。”某城商行工作人员将所有吸引消费者眼球的优惠罗列出来,以此来获客。为吸引新用户,银行抛出了丰厚的优惠和礼物,目前,部分银行信用卡营销的线下活动已重启,在某股份行线下营销活动中,新用户可获得拉杆箱、小型电烤箱等开卡礼物,对于老用户,上述银行的营销人员注重做深客户关系,让老客户成为“合伙人”,老客户成功推荐一位新用户,即可获得相应推荐礼。

徐晶

据Wind数据显示,截至2023年2月9日,市场上个人养老金基金产品共133只,从产品类型来看都是养老FOF。其中,养老目标风险FOF产品83只,养老目标日期FOF产品50只。

在83只养老目标风险FOF中,稳健养老FOF为60只,占133只个人养老金基金总数的近一半;平衡养老FOF为20只;积极养老FOF仅为3只。从当前情况看,目标日期型FOF的收益要好于目标风险型FOF。在个人养老金基金产品成立以来回报前十名中,有九只产品为目标日期型FOF,仅“兴安安泰积极养老目标五年Y”为目标风险型FOF,收益4.06%。

基金业内人士认为,整体来说,个人养老金投资开端良好,不过未来还有很长的路要走。随着试点的深入,机构如何在提升运营和风险管理效率的同时,保证高质量的发展,是当前需要面临的重要问题。

李域

**财智**

理财热线: 66988519

E-mail: qdrb0532@126.com

责编 徐晶 美编 时彦丽 审读 苗玲

## 开学季学生投保 需“适度适量”

近日,各地学校陆续开学。随着开学季的到来,学生健康与安全保障问题再度受到关注,面对形形色色难以预料的风险,部分家长倾向于为孩子配置保险产品。随着市场需求的升温,近年来,保险机构亦推出少儿保险等相关产品。目前学生保险有哪些类型?应该怎样合理配置?

对于多数家长们而言,“学平险”往往是最为熟悉的保险品种,属于人身意外伤害保险,也是团体保险的一种,由学生入学时自愿投保。被保险人只需缴纳较低的保费就可以获得包括意外伤害、意外伤害医疗以及住院医疗在内的多项保障。

保险人士指出,对于大部分未成年人来说,“学平险”是投保简单、保费低廉的人身保障险种。“首次为孩子购买保险时,可选择先投保学平险,以提供基本的意外以及医疗保障。具体投保时,可留意尽量选择保障范围较广、报销比例较高、免赔额较低的产品。”

在此基础上,可酌情搭配其他少儿商业保险,叠加后更能发挥其保障作用。由于少儿的抵抗力差且缺乏自我保护能力,易得一些流行性疾病或遭受意外伤害,涵盖意外医疗保障、意外住院医疗保障的综合意外险产品值得优先关注。

在做好基础保障的同时,一些特殊情况亦需要特别留意。考虑到目前重疾呈现出低龄化的趋势,且医疗费用高昂,家长可提前配置少儿重疾险产品,以抵御相关风险。

需要留意的是,少儿重疾险与成人重疾险投保侧重点有所不同。在为少儿选购重疾险前,可重点查看合同保障范围内是否包含少儿高发重疾,如白血病、原发性脑瘤、神经母细胞瘤、川崎病等。同时留意赔付条件、保额以及免除责任等,同等条件下优先选择不限医保目录、免赔额低、报销比例高的产品。

除上述险种外,目前针对学生相关风险,保险机构亦推出多个险种。对此,家长可根据具体情况酌情选择投保。具体来看,在为学生投保时,可根据孩子成长的不同阶段以及家庭经济能力来进行配置。在足额配置的情况下,还须留意“适度适量”,无需重复投保。

辛文