

中国质量征服大赛评委会 喜旺获格莱德国际食品大奖



■喜旺集团副总裁Gord Dejong(中)在颁奖现场

喜旺夺得国际大奖，中国企业品质管理再次震撼世界

本届格莱德国际食品大赛为第29届，是疫情以来首次现场举行，因此竞争异常激烈。进入决赛的企业不仅国际闻名，而且不乏历史悠久的百年企业。

本次大赛食品大奖共设立了12个类别，包括饮品类别、奶制品类别、休闲点心类别等，其中冷藏/冷冻类别的竞争尤为激烈。因为这个类别无论是市场占有率，还是在消费者心目中的地位，都是未来食品行业发展的重点，所以很多享誉国际的食品巨头都势在必得。

经过激烈的角逐，喜旺集团以各项质量、营养指标的绝对优势，一举拿下冷藏/冷冻食品类别的大奖！轰动了整个颁奖典礼的现场，是当晚绝对的一匹黑马，成为第29届格莱德国际食品大赛上的亮点。中国企业的品质管理水平，再一次震撼了西方世界。

喜旺参与制定两项国际标准，凭质量赢得西方国家认同

今年，喜旺参与制修订的《肉与肉制品——术语》等两项国际标准，经国际标准化组织(ISO)批准正式发布。国际市场对喜旺品牌的认可，是喜旺集团获格莱德国际食品大奖的重要内因。

早在2013年，喜旺就在国际市场上脱颖而出，在阿尔伯塔省肉食品评比大赛上，喜旺一举获得猪肉类产品评

▲喜旺获格莱德国际食品大奖

比第一名；2014年，喜旺又通过全球最严食品安全体系SQF认证，并获得中加合作卓越企业奖。

2018年，喜旺凭借绝对的质量优势，独揽加拿大肉类行业领军奖。该奖项的评选标准，不是企业的利润多少和规模大小，而是企业在食品安全管理、技术研发等方面对整个行业的贡献，喜旺是该奖项设立以来首个获奖的中国企业，引得国际食品行业的轰动。

喜旺建立海外联合研发平台，专注营养、健康的研究

喜旺能一举夺得格莱德国际食品大奖，源于多年来对高质量、高营养的不懈追求，建立海外联合研发平台，坚持走营养、健康之路。

2005年，喜旺在北美成立海外科研中心。该中心拥有来自北美、欧洲等世界各国的顶尖食品科学家，重点进行食品营养的研究。喜旺和他们共同研发的“植物天然蛋白”“0添加”“低温高压灭菌技术”等新技术，在国际属于领先水平，目前已广泛应用于喜旺国内外的生产中。

在国内，凭借雄厚的科研实力，喜旺先后承担了国家“十一五”“十二五”“十三五”科技支撑计划重大项目，获授权国家专利130余项，参与了国家《中式香肠》《低温肉制品质量安全要求》等20多项国家、行业标准的制修订。海内外联合研发平台强强联合，使得喜旺产品以“高品质、高营养”闻名国际。

本次喜旺获格莱德国际食品大奖，只因喜旺集团对品质、营养、健康、安全的执着追求。喜旺用自己的执着赢得了国内国际市场的认可，不仅进驻了加拿大、日本、美国、西班牙市场，还获得对欧盟、东南亚等国家的出口批准证书，海外版图不断扩大。未来，喜旺集团将加速全球化战略布局，让中国企业的品质管理水平享誉全球！

财智

理财热线：6698851

E-mail: qdrb0532@126.com

行业资讯

招商银行青岛分行： 多方联动 守住客户“钱袋子”

近期，招商银行青岛分行多方协同，接连堵截多起电信诈骗案件。收获市民的一致好评，7月12日，招商银行青岛平度支行收到了客户送来的锦旗。“防范电信诈骗，打击电信诈骗行为，保护客户财产安全”，招商银行用实际行动践行着金融社会责任。

银警联动 粉碎诈骗

7月4日，一位老年客户急匆匆来到招商银行青岛平度支行柜台，表明自己要给“孙子”汇款，金额是18000元。柜员耐心的对客户刘女士进行反诈“四问四核实”，刘女士表示上午接到了“孙子”电话，因为与朋友过生日喝酒的时候把其他人打伤了，现在被扣押在公安局，需要替别人交医药费才能走。同时“孙子”表示自己的手机摔碎了，让奶奶不能给自己打手机，只要尽快到银行汇款就行。

听完，该行工作人员察觉到刘女士遇到的就是电信诈骗的惯用套路和话术，因疼爱的“孙子”提出了要求，刘女士一时间被关心所乱，不听旁人劝阻。该行工作人员联系其家人，并与平度市反诈中心联动，成功劝阻，粉碎了骗子的“诈骗发财梦”。

直播带货 误信谗言

近日，一位老龄客户来到招商银行李沧支行，办理一笔人民币4960元的现金汇款业务，柜员进行“四问问四核实”时，大爷爷收款方为自己近期关注的网络主播，汇款用于购买该主播出售的材料为“稀土永磁”、带有保健功能的金饰，此举引起柜员注意，立即上报主管进行深入核实。

经多次沟通核实，发现其主业并非网络销售，直播内容并无销售产品，但与该客户聊天时却主动邀请其进群并向其推销。工作人员马上提醒客户可能正在遭遇电信诈骗，大爷爷情绪激动，称几天前已将身份证等材料拍照发送给对方才让对方同意货到付款，并拿出已收到的手链。多方劝说无果后，该行工作人员主动带大爷爷前往珠宝服务中心鉴定，经鉴定为廉价假货，该客户才意识到自己受骗，方才放弃汇款，并对该行工作表示十分感谢。

确认诈骗 全员反诈

7月11日，一对夫妻匆匆走进招商银行青岛麦岛路支行大厅，一脸愁容。客户赵女士向大堂经理说出了自己的诉求，10分钟之内将12万元款项汇出。经过工作人员的详细询问，赵女士表示因为货不对需要重新换菜品，所以要汇款，并打开一张图片，显示“中国人民解放军订购物质通知……”

大堂经理看了图片内容顿时警醒起来，想到反诈培训中刚讲过，军队物资不会通过个人名义订购的，这是典型的电信诈骗行为。但赵女士夫妻对工作人员的劝阻表现的心不在焉，一心想着赶紧汇款，赵女士还告知工作人员，他们已经向对方汇出了一部分款项并收到了出货单，现在只差这一笔了。经过多次劝阻没有实效，该行网点主管果断拨通了青岛市反诈中心电话，经核查，确认该业务属于电信诈骗，提出让客户立即停止转账交易并提供对方的所有信息。赵女士夫妻才意识到自己上了当，避免了12万元损失。

银行不断收紧个人贵金属业务

近日，工行、建行相继宣布暂停账户贵金属业务黄金、白银的买入、转换交易及定投计划的设置与变更。有分析认为，从目前的趋势来看银行对贵金属业务的调整力度逐步加强，接下来银行可能会逐步关闭交易类型的贵金属投资产品，最终清退客户，只保留实物投资产品。

工行、建行宣布：暂停

7月18日，中国建设银行官网发布公告称，自北京时间2022年8月15日(周一)7时起，暂停账户贵金属业务黄金、白银的买入、转换交易及定投计划的设置与变更；暂停账户贵金属双向交易业务黄金、白银的空头开仓交易；已设置的账户黄金、账户白银、账户铂金定投计划将自动终止。客户相应业务原有持仓的卖出、空头平仓及暂停交易前的有效委托挂单不受影响。

此前，7月15日，工商银行发布通告称，自8月15日8时起将暂停账户黄金、账户白银业务开仓交易，客户已设置且未成交的开仓挂单将自动失效，持仓客户的平仓交易不受影响。

工商银行还表示，考虑到国际大宗商品市场不确定性较大，对于有持仓余额的客户，建议谨慎控制持仓规模，注意防控自身风险。这已经是工行本月第二次，年内第七次对贵金属交易进行限制。今年以来已经有多家银行对于贵金属的交易进行限制。

银行贵金属业务再收紧

工商银行对贵金属交易今年频频“重拳出击”，此前7月4日，工商银行也曾发布通告，对代理上海黄金交易所个人交易业务保证金进行调整，进一步上调合约交易保证金比例，差异化保证金同步调整。

其余5次调整分别是：1月26日、3月10日、3月31日、4月28日和5月30日。对于调整原因，都提到是考虑到国际大宗商品市场不确定性较大。

工商银行并不是市场上的特例，其实从前年开始就有银行陆续开始下降贵金属交易的杠杆，目前已经涉及20多家银行。今年则进一步加剧，6月2日，建设银行发布公告称，自6月17日15时30分起，暂停代理上金所个人贵金属交易业务延期合约品种新开仓交易，平仓交易不受影响；现货合约品种暂停买入交易，卖出交易不受影响。

此外华夏银行、光大银行、兴业银行也在年内对贵金属交易进行了一定程度的限制。措施包括上调交易保证金比例、暂停或关闭买入开仓交易、解约无持仓无交易客户等。

7月6日，上海黄金交易所公告，近期受国际因素影响，全球大宗商品价格出现大幅波动，市场风险明显加剧。请各会员单位提高风险防范意识，做细做好风险应急预案，提示投资者做好风险防范工作，合理控制仓位，理性投资。交易所将根据市场情况采取适当的风险控制措施，防范市场风险，维护市场稳定，保护投资者利益。

“可能是因为‘原油宝’事件的影响，银行意识到此类产品的风险，因此对交易杠杆一再收缩。之前我的保证金可以做到10%，也就是10倍杠杆，现在保证金一再提高，杠杆最多也只能2倍，对于职业黄金客来说，交易的束缚大大增加，当然风险也大幅降低。”资深黄金投资人林荣表示，其从2008年即开始职业投资黄金。

林荣认为，不但限制了杠杆比例，交易时间也出现缩短。之前他的精力主要是在夜盘，“因为欧美开市之后，黄金的波动会加剧，但是现在银行多数取消了夜盘交易，等于波动最大时，投资人只能在门外观望。”

宗和

消费贷“降价” 最低降至4%以下

最低利率的消费贷款并不是人人都能享受

“您有10万元的额度可以申请，可以存到储蓄卡里，用于日常消费……”近期，银行工作人员的推荐活动格外频繁，一连几日，市民许女士接到了不同银行的推销电话。据了解，当前多家银行推出消费贷业务让利活动，部分银行消费贷年利率已降至4%以下，同期还有让利活动。

吸引客户：利率折扣加活动

目前，几大有行的消费贷产品利率均已下调至4%，对于符合标准的用户，农行网捷贷年化利率低至3.7%，建行快贷年化利率最低4%，工行融e借年化利率最低3.75%，中国银行中银e贷年化利率最低3.9%，交行惠民贷年利率最低3.85%，邮储银行邮享贷优客尊享年化利率最低3.85%。

其他银行也推出利率打折、限时优惠等活动降低消费贷利率，例如招商银行闪电贷推出7.8折利率优惠，折后年利率最低3.95%。需要注意的是，并不是所有人都可以享受最低折扣，以招商银行为例，领取7.8折利率折扣券，有一定的筛选门槛，而且年利率是3.95%起，并没有明确上限。为鼓励客户提款，招行推出了提款达标抽好

礼活动以及分段利率5折限时优惠活动。

但低利率的消费贷款并非每个人都能享受，某国有大行工作人员表示，该行消费贷实行的是差异化定价，不同地区不同分行利率标准不同，贷款人的个人情况也会影响利率，实际可贷多少钱，可以通过手机银行申请，查看个人可贷额度。

银行消费贷普遍呈现实时审批放款快，随借随还，按日计息的特点。记者申请了某商业银行商业贷，显示可贷额度8.2万元，利息为5.3%，每日利息为12.1元，但可领取折扣券，折扣完每日利息7.2元。

业内建议：注意贷后管理工作

事实上，从2022年年初开始，贷款利率就开始逐渐下调。根据央行公布的数据，2021年12月20日，1年期LPR为3.8%，5年期以上LPR为4.65%。2022年1月，1年期LPR降至3.7%，5年期以上LPR降至4.6%。5月，5年期以上LPR再次降至4.45%，1年期LPR不变。

另据2022年一季度金融机构贷款投向统计报告，今年3月份，新发放住户其他消费贷款利率为7.68%，比年初和上年同期

分别低67和41个基点。

随着利率下滑，消费贷数据逐渐回暖。2022年一季度，本外币住户贷款增加1.26万亿元，但住户其他消费性贷款(不含个人住房贷款)减少1502亿元；4月，住户贷款减少2170亿元，其中消费贷款减少1044亿元。5月，住户贷款“转正”，增加2888亿元。

消费贷款“降价”是商业银行助力稳消费的举措，同时也是看好消费金融市场的体现。大力发展消费信贷有助于通过信贷实现稳增长、稳消费，对整个经济运行大盘具有促进作用。业内人士表示，个人消费贷款利率下调将成为趋势，有助于降低消费信贷持有人的成本，促进对消费信贷的需求，进而促进消费，对经济稳增长有益。

随着消费贷利率降低，更要防止资金流入政策限制或者禁止性领域。对于如何做好消费贷款贷后管理的监管工作，业内人士建议首先是持牌经营，必须要持有相应的牌照；其次是严格的准入管理，必须要考虑产品准入上的适当性；再者是在营销过程中要提高透明度，禁止过度诱导消费者，同时设定一定的准入门槛，推动定价合理化、透明化，以保障消费者利益。徐晶