



责编 段晓东 林 焱 美编 李晓萌 审读 李斌 排版 姜 金

## 惠民保产品惠及更多市民

自2020年以来，惠民保类产品在全国各地多点“开花”，搭建起以“基本医保+惠民保+消费型商业医疗险+重疾险”四位一体的多层次医保产品体系，无论是参保人数还是产品种类均呈上升趋势。今年以来，截至4月中旬，全国已有22个省市63个地市推出94款惠民保产品，覆盖人数超过2500万人次，惠民保保费收入已达25亿元。



## 新财富

第一九二期

## 财富聚焦

服务区域经济走在前

## 青岛银行以实干之姿作答

□青岛日报/观海新闻记者 傅 军

## 深扎实体经济土壤

青岛银行党委始终坚守金融服务实体经济天职，坚决贯彻落实省、市决策部署，将发展的根深扎实体经济土壤。

围绕稳增长促发展发力。在高效统筹疫情防控和经济社会发展，把稳增长放在更加突出位置，着力保市场主体以保就业保民生的大背景下，青岛银行制定了稳增长促发展、创新金融服务支持实体经济高质量发展的20条工作举措，提高政治站位，强化责任担当，坚持“创新驱动、结构优化、需求导向、科技赋能、风险底线”的基本原则，大力开展金融创新，优化完善服务体系，更好满足重点领域、重点行业、民生保障等金融需求，进一步提升服务实体经济质效。

围绕中小企业纾困发力。为纾困小微企业，青岛银行加大对中小微企业和个体工商户的金融支持，合理进行续贷、展期、调整还款安排；针对受疫情严重冲击的行业，做好延期还本付息政策到期的接续转换，对符合续贷条件的正常类小微企业贷款积极给予支持，避免出现行业性限贷、抽贷、断贷；扎实做好金融支持稳定产业链供应链、抗疫保供企业、关键基础设施正常运转，对承担疫情防控和应急运输任务较重的运输物流企业、货车司机群体开辟绿色通道等。

围绕重大战略实施发力。青岛银行充分发挥地方法人金融机构优势，积极支持打造“一带一路”国际合作平台、高水平建设上合示范区、中国（山东）自由贸易试验区青岛片区建设等。制定上合示范区、山东自贸试验区青岛片区配套综合金融服务方案，在成功落地上海合作组织首笔“一带一路”欧亚班列供应链金融业务、自贸试验区青岛片区全国首笔中国—新加坡货币互换新元融资业务基础上，开展更多首创性、差异化探索，做实、做细、做好上合示范区、自贸试验区金融服务。

## 探索科技金融新路径

经济社会要发展，必须要下好科技创新

“先手棋”。青岛银行积极响应实施科技创新驱动发展战略，积极打造科技金融服务的“青银模式”。

深化科技金融专营服务模式。根据“科技金融”战略发展目标，青岛银行成立山东省首家科技支行，并陆续在省内设立了5家科技支行，在青岛市区设立了4家科技特色支行，以科技支行为“试验田”，打造科技企业综合金融服务提供者，培育更多的初创期成长型企业，促进更多科技成果转化，推动山东省、青岛市高新技术产业发展。截至目前，青岛银行累计为科技型企业放款超240亿元。

完善科技信贷产品体系。青岛银行已创新推出20多款特色产品，能够全面满足科创企业在不同发展阶段的金融需求。目前，青岛银行积极探索专有技术、专利、知识产权等方面创新金融产品，增加中长期贷款投放。在风险可控的前提下创新“贷款+外部直投”等业务新模式，支持先进制造业、战略新兴产业及“专精特新”企业发展。

此外，人才资源是引领经济社会发展的重要驱动力。青岛银行将紧跟省、市政府政策导向，将“人才贷”业务作为支持高层次人才和其长期所在企业开展科技成果转化和创新创业活动的重要抓手，加强业务推广，积极支持高层次人才创新创业。

搭建科技企业服务场景。青岛银行推出的“银企投”科创型企业加速平台、股债双融路演大赛，通过“股权+债权”的融资形式，有效解决了科创型中小企业“融资难、融资贵”的问题。青岛银行正积极搭建科技企业服务新场景，从单一信贷产品拓展到涵盖授信融资、债券发行、股权投资、并购基金等贷、债、股三位一体的多元化服务，为科创企业提供一站式综合金融服务。

## 打通服务乡村振兴“最后一公里”

农业农村农民问题是关系国计民生的根本性问题。青岛银行党委积极响应金融服务三农发展号召，将党建和中心工作视野聚焦到“乡村振兴战略”中，推出了服务“三农”的特色党建品牌——“党群e家”，并以品牌创建为

契机，全面开展农村助农点建设，开设“村口银行”，全面打通农村金融服务“最后一公里”。截至目前，青岛银行已在全省签约助农服务站近3000家。

在大力建设农村普惠金融服务站的同时，青岛银行各业务条线同频共振、同向发力，多款助农业务产品及时跟进“党群e家”品牌导向，如雨后春笋般涌现出来。目前，青岛银行已创新研发了“种植宝”“养殖宝”“致富贷”“乡村振兴贷”等多款特色信贷产品。结合与青岛市农业农村局签订的金融支持乡村振兴战略合作协议，“十四五”期间，青岛银行每年将最高提供100亿元贷款授信大力支持乡村振兴，不断延伸金融服务，打造乡村振兴齐鲁新样本，为实现农业强、农村美、农民富贡献金融力量。

## 发力蓝色金融

2022年5月，“2021年度青岛市金融创新奖”评选结果揭晓，青岛银行“创建全球首个蓝色资产分类标准”项目从众多参评项目中脱颖而出，荣获第一名。当前，青岛银行正与世界银行集团成员国际金融公司(IFC)共同合作开展蓝色金融新模式探索，并取得阶段性成果——制定国际首个蓝色金融标准，举行蓝色金融发布会、发布《蓝色金融业务推广方案》、与IFC签署蓝色债券投资承诺协议等。青岛银行将继续探寻绿色金融的蓝色新路径，积极引入新型海洋投融资工具，创新探索蓝色债券发行工作，推进蓝色标准的制定，加强与国际投资者及其他相关方沟通等，为山东省、青岛市蓝色经济发展提供全方位的金融支持。

同时，青岛银行正强化绿色产品与服务创新，有序推进碳达峰碳中和目标。在推出山东省法人银行首笔“碳中和”贷款、“碳E贷”“绿票通”等业务基础上，青岛银行持续丰富绿色金融谱系，加强信贷产品创新，有针对性地发展排污权、碳排放权、用能权、未来收益权等环境权益抵(质)押融资服务业务，同时加强高耗能、高排放、低水平项目融资管控，打造碳金融综合服务商，助力国家碳达峰碳中和目标达成。

## 财富眼

## 敢贷愿贷能贷会贷，还须多措并举

□莞 楠

加大对小微企业和个体工商户等市场主体纾困解难、企稳恢复的金融支持力度，是稳增长、稳市场主体、保就业的重要任务，坚持完善敢贷愿贷能贷会贷的专业体制机制是重中之重。

近日，银保监会召开小微金融工作专题会议，提出加大对小微企业和个体工商户等市场主体纾困解难、企稳恢复的金融支持，是稳增长、稳市场主体、保就业的重要任务，并要求坚持完善敢贷愿贷能贷会贷的专业体制机制。

而就在5月底，人民银行印发《关于推动建立金融服务小微企业敢贷愿贷能贷会贷长效机制的通知》，以促进小微企业融资增量、扩面、降价，支持小微企业纾困发展，稳定宏观经济发展大盘，助力经济高质量发展。

近年来，金融系统服务小微企业取得积极成效，普惠小微贷款明显增长，信用贷款和首贷户比重继续提升。但金融机构内生动力不足、外部激励约束作用发挥不充分，“惧贷”“惜贷”问题仍然存在。

客观来讲，比起“垒大户”，金融机构开展小微业务要承担较高的业务成本和风险溢价。千头万绪、繁琐复杂的前期背景调查与业务对接，推高了同等授信规模下的业务成本；小微企业平均寿命难过“三年坎”的经营风险、财务制度不规范带来的信息不对称，又抬高了其风险溢价。此外，国企、地方融资平台的刚性兑付预期并未完全打破，相较而言小微企业的风险溢价只能更高。因此，给小微企业贷款成为了“费力不讨好”之举，“惧贷、难贷、惜贷”也随之产生。

小微企业是发展的主力军、就业的主渠道、创新的重要载体。因此，当前必须从制约金融机构放贷的因素入手，多措并举建立促进小微企业融资增量、扩面、降价，支持小微企业纾困发展。

强信用信息共享、风险分担机制，增强中小银行的风控能力是敢贷愿贷能贷会贷的重中之重。疫情之下，餐饮、旅游等行业的小微企业受冲击最为严重，而这些客户正是中小银行的主要服务对象。在压力之下，鼓励中小银行健全容错安排，增强敢贷的信心十分必要。同时，培养其会贷能力也非常重要。中小银行获取数据的来源和分析数据的能力相对薄弱，往往需要借助外部机构来完善风控机制。各地方政府及金融管理部门应共同“搭台子”，通过建立地方征信平台等方式来整合各类数据，为中小银行提供支持；此外，有条件的地区要加大对政府性融资担保机构的资本金补充、担保费补贴等支持力度，让中小银行更加愿贷。

## 青岛农商银行发布四款乡村振兴特色产品

近日，青岛农商银行正式发布四款乡村振兴金融产品——丰收e宝、丰收e贷、社保e贷、乡村振兴信用卡，助力县域农民增收、农村致富、农业增效、铺开乡村振兴新局面。

“丰收e宝”是青岛农商银行为农产品收购场景打造的一款集订单管理、支付结算、库存管理于一体的代付POS终端。该产品有效解决了农产品收购中依赖手工记账、现金结算、信息数据缺失等问题，可实现农产品采购销售信息流和资金流自动归集，满足了涉农场景支付数字化、农村结算服务便捷化需求。

“丰收e贷”是以“丰收e宝”等农产品收购结算渠道沉淀的交易数据为依托，结合征信、汇法等信息形成客户画像，面向商户和农户的线上便捷信用类融资服务。具有线上申请、随用随贷、周转适用的特点。

“社保e贷”是以社保缴费数据为依据，通过大数据分析面向城乡居民的线上信用类融资服务。该产品具有纯信用、最快当日放款特点，采用利率差异化定价，可有效解决城乡居民融资慢、难、贵的问题。

“乡村振兴”信用卡主要面向符合条件的农村地区相关人员发放，在满足持卡人个人消费需求的基础上，还实现了公务支出、报销、电子化还款等功能。同时为该卡配置了涉农意外保险、医疗服务、农技指导、涉农商户消费两倍积分等专属权益。持卡人还可享1元洗车、商超满减、自助二免一、1积分换礼、半价体检等专享权益。

青岛农商银行网络金融部相关负责人表示：“本次发布的特色系列产品是我行为满足乡村振兴多样化、多层次金融需求，利用大数据、云计算、人工智能等科技手段促进普惠金融发展，助力农村支付数字化，推动移动便民工程下沉农村，着力涉农场景开发应用的建设成果。下一步，青岛农商银行将依托金融支农主力军优势，聚焦优化资源，不断创新产品，优化服务，为全面推进乡村振兴走在前、开新局。”

## 九家试点保险公司积极推进专属商业养老保险

## “老”问题有了专属方案

□青岛日报/观海新闻记者 丁倩倩

30岁的王先生是某企业职工，虽然有单位缴纳的基本养老保险，但在不久前，当他在网上了解到中国人寿的专属商业养老保险产品——鑫享宝后，果断地选择投保。根据自身收入情况，设置每月存储1000元的缴费档次，对进取和稳健两个账户各投资50%，按照当前的收益情况测算，王先生从60岁开始领取，每年可领取近4.5万元，每月可供自己支配的养老金近4000元。王先生表示，“我没有存钱习惯，这款产品帮助我实现养老储蓄，而且按月缴纳负担压力不大。”

王先生的案例并非个案，专属商业养老保险越来越受到年轻人的青睐。作为政策指导型保险产品，专属商业养老保险具有投保门槛低、缴费灵活、领取期限长、附加费用率低和资金收益稳健的五大特点，具有其他商业养老保险不可比拟的优势。据介绍，专属商业养老保险更适合年龄在25—55岁之间的群体，无论是中、高收入有一定储蓄的人群，还是未来收入存在不确定性、如灵活就业者，均可通过专属商业养老保险，获得长期稳定回报，为老年人生活做专项补充。

目前，青岛共有中国人寿、太平人寿、太平洋人寿、泰康人寿、新华人寿、人保寿险、平安养老、泰康养老、平安养老等9家人身保险公参与试点。

6月是青岛专属商业养老保险宣传月，在这个月，各家保险公司汇智聚力，走企业、进社区，集中推广专属商业养老保险，让广大市民对专属商业养老保险有更深层次的认知。通过丰富的资源整合能力，延伸专属商业养老保险

的保障范围和保障力度。

## 多举推进，市民主动咨询

在6月8日举行的专属商业养老保险宣传月启动仪式上，青岛市保险行业协会与青岛市道路运输协会签订《宣传推广专属商业养老保险合作备忘录》。在合作备忘录的框架之下，各保险公司将积极为青岛市道路运输协会会员单位的从业人员特别是新业态人员、灵活就业人员提供针对性的宣传普及工作，让专属商业养老保险精准触达灵活就业人群，补充基础保障缺口。此外，中国人寿青岛市分公司、新华保险青岛分公司、人保寿险青岛市分公司、太平养老青岛分公司等四家保险公司分别与相关企业客户签订专属商业养老保险合作意向书，后续将为企业员工提供专属商业养老保险。

随后，保险公司积极展开宣讲活动。6月11日，太平洋人寿青岛分公司参加了青岛银保监局、人民银行青岛中心支行等联合在奥帆广场举办的金融知识宣传活动，就专属养老保险产品向市民进行集中宣传。公司相关负责人表示，“在现场不少市民主动找我们了解产品，这给了我们推广专属商业养老保险的信心。”

## “养老+健康”，以健康服务助养老金保障

有了专属商业养老保险，投保人可以有一份稳定的养老金来源，但在物质之外，养老还

有诸多的现实问题亟待解决。针对老年人居家养老痛点，保险公司纷纷从养老保险延伸出具具有针对性的附加服务，依托各自建构的医疗健康生态圈，增加对老年群体的保障。

人保寿险在专属商业养老保险的商品的基础上，延伸了投保人的健康护理服务。投保了人保寿险专属商业养老保险的被保险人，在合同生效后1年内享有健康资讯、健康测评、健康咨询、电话医生、实时挂号、疾病库、疾病自查共7项健康管理增值服务，而且，服务均不限次数。

平安人寿则积极探索数字化保险服务，通过智能管家、线上终身管家、家庭医生、N个专家顾问触达客户，覆盖医、食、住、行、财、康、养、乐、护、安10大场景服务，从功能上形成以居家为基础、机构为支撑、医养相结合的养老服务新模式，丰富市场养老供给。

在商业养老保险之余，各大保险公司创新深化“养老+社区”模式，为高品质的老年生活提供更多选择。在养老社区的建设上，青岛以其得天独厚的环境及发展优势，吸引众多保险公司布局。位于黄岛区的太平人寿藏马山颐养社区，占地面积113亩，建筑面积6.4万平方米，床位数1000张，包括老年公寓、乐养合院、认知症专业康复护理中心和专属医疗中心。位于市南区的青岛太保家园，建筑面积1.9万平方米，护理数量约200套，预计2023年开业。位于城阳区的泰康之家·琴园，占地面积3.9万平方米，建筑面积5.13万平方米，总户数约850个养老单元，预计2023年11月开业。

## 科创板开板三周年：

## 五家青企增长稳定

6月13日，科创板开板三周年。目前，在科创板上市的青企共有5家，分别是海尔生物、海泰新光、青达环保、云路股份和高测股份。从2021年年报及2022年一季度报看，5家企业克服多重不利影响，增势稳定。

5家企业覆盖生物医药、新能源和新材料等重点领域。2021年，5家企业实现营业收入、净利润双增长，营收合计55.66亿元，同比增长51%；净利润合计13.11亿元，同比增长93%。今年一季度，5家科创板上市公司延续增长势头，营收、净利润同比均实现正增长。其中光伏产业链企业——高测股份增速亮眼，2021年营收同比增长110%，净利润同比增长193%。2022年一季度营收、净利润同比翻番。

科创板设立的初衷是“专注打造中国硬核科技”。据2021年报披露，5家科创板公司研发投入人员数量合计1161人，同比增长29%；研发人员占员工总数的比例达到20%；整体研发强度8.6%，高于我市上市公司整体水平5.5个百分点。其中，海泰新光研发强度最高，达到13.4%。5家科创板公司平均拥有发明专利56项，在低温存储、切割装备、医用内窥镜、关键材料等技术领域保持行业领先地位。

在技术创新的驱动下，5家企业的产业链竞争力提升明显。海尔生物控股子公司、海泰新光获评国家级专精特新“小巨人”企业。云路股份深耕细分市场，已成为先进磁性金属材料制造领域“隐形冠军”。作为我市生物医药及医疗器械、先进高分子及金属材料产业的“链主”，海尔生物、云路股份在实现自身高质量发展的同时，还肩负起引领带动产业链协同发展的重任。

丁倩倩

## 财富圈

九家试点保险公司积极推进专属商业养老保险

## “老”问题有了专属方案

□青岛日报/观海新闻记者 丁倩倩

的保障范围和保障力度。

## 多举推进，市民主动咨询

在6月8日举行的专属商业养老保险宣传月启动仪式上，青岛市保险行业协会与青岛市道路运输协会签订《宣传推广专属商业养老保险合作备忘录》。在合作备忘录的框架之下，各保险公司将积极为青岛市道路运输协会会员单位的从业人员特别是新业态人员、灵活就业人员提供针对性的宣传普及工作，让专属商业养老保险精准触达灵活就业人群，补充基础保障缺口。此外，中国人寿青岛市分公司、新华保险青岛分公司、人保寿险青岛市分公司、太平养老青岛分公司等四家保险公司分别与相关企业客户签订专属商业养老保险合作意向书，后续将为企业员工提供专属商业养老保险。

随后，保险公司积极展开宣讲活动。6月11日，太平洋人寿青岛分公司参加了青岛银保监局、人民银行青岛中心支行等联合在奥帆广场举办的金融知识宣传活动，就专属养老保险产品向市民进行集中宣传。公司相关负责人表示，“在现场不少市民主动找我们了解产品，这给了我们推广专属商业养老保险的信心。”

## “养老+健康”，以健康服务助养老金保障

有了专属商业养老保险，投保人可以有一份稳定的养老金来源，但在物质之外，养老还

傅 军